LALCO

LAO ASEAN LEASING PUBLIC COMPANY

ບັນຊີ ສຳລັບ ປີ 2024

(ບົດລາຍງານ)

ເນື້ອໃນ

	ໜ້າ
ຂໍ້ມູນຂອງ ບໍລິສັດ	1 - 5
ຄວາມສ່ຽງ	5 - 11
ທຸລະກິດໃນປະຈຸບັນ	14 – 17
ຜົນການເງິນ ແລະ ການດຳເນີນງານ	18 - 28

ບໍລິສັດ ລາວ ອາຊຽນ ເຊົ່າສິນເຊື່ອ ມະຫາຊົນ

1. ບໍລິສັດ ອອກຈຳໜ່າຍຮຸ້ນ

1.1 ຂໍ້ມູນທົ່ວໄປຂອງບໍລິສັດ

ຜູ້ສະເໜີອອກຈຳໜ່າຍ	:	ບໍລິສັດ ລາວ ອາຊຽນ ເຊົ່າສິນເຊື່ອ ມະຫາຊົນ
ປະເພດທຸລະກິດ	:	ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອປະເພດສັງຫາລິມະຊັບ
ສັນຍາລັກ	:	ລອຊ
ສຳນັກງານໃຫຍ່	:	ບ້ານ ໂພນສີນວນ, ເມືອງ ສີສັດຕະນາກ, ແຂວງ ນະຄອນຫຼວງ ວຽງຈັນ, ສປປ ລາວ.
ໃບທະບຽນວິສາຫະກິດ	:	0222/ຈຫວ
ເລກປະຈຳຕົວຜູ້ເສຍອາກອນ	:	534675249-9-00
ອີເມວ	:	info@lalco.la
ເວັບໄຊ	:	www.lalco.la
ໂທລະສັບ	:	(856) 21 255 557, (856) 30 505 6685

1.2 ປະຫວັດຄວາມເປັນມາຂອງບໍລິສັດ

ບໍລິສັດ ລາວ ອາຊຽນ ເຊົ່າສິນເຊື່ອ ມະຫາຊົນ (“ບໍລິສັດ”) ກ່ອນໜ້ານີ້ແມ່ນ ບໍລິສັດ ລາວ ອາຊຽນ ເຊົ່າສິນເຊື່ອ ຈຳກັດ, ເປັນບໍລິສັດມະຫາຊົນທີ່ດຳເນີນທຸລະກິດໃນ ສປປ ລາວ ອີງຕາມໃບທະບຽນວິສາຫະກິດ ເລກທີ 081/ກທຄວ ອອກໂດຍ ກົມທະບຽນ ແລະ ຄຸ້ມຄອງວິສາຫະກິດ, ກະຊວງອຸດສາຫະກຳ ແລະ ການຄ້າ ລົງວັນທີ 5 ກຸມພາ 2015 ແລະ ໃບທະບຽນວິສາຫະກິດສະບັບປັບປຸງລ່າສຸດ ເລກທີ 0222/ກທຄວ ລົງວັນທີ 19 ກຸມພາ 2019. ບໍລິສັດໄດ້ຮັບອະນຸຍາດຈາກ ທະນາຄານແຫ່ງ ສປປ ລາວ (“ທຫລ”) ລົງວັນທີ 2 ກຸມພາ 2015 ແລະ ສະບັບປັບປຸງລ່າສຸດ ວັນທີ 14 ກັນຍາ 2017 ໃນການດຳເນີນກິດຈະກຳໃຫ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອ.

ກິດຈະກຳຫຼັກຂອງບໍລິສັດ ແມ່ນການບໍລິການໃຫ້ເຊົ່າຊື້ໂດຍການສະໜອງສິນເຊື່ອສຳລັບລູກຄ້າສ່ວນບຸກຄົນ ແລະ ບໍລິສັດຕ່າງໆເພື່ອຊື້ລົດຈັກ ແລະ ລົດໃຫຍ່.

ທຸລະກິດເຊົ່າສິນເຊື່ອ (Leasing) ໃນ ສປປ ລາວ ເປັນທຸລະກິດທີ່ກຳລັງຂະຫຍາຍຕົວຢ່າງວ່ອງໄວໃນປະຈຸບັນ, ຊຶ່ງເປັນທຸລະກິດທີ່ຕ້ອງໄດ້ຮັບອະນຸຍາດໃນການດຳເນີນທຸລະກິດ ແລະ ຄຸ້ມຄອງໂດຍກົມຄຸ້ມຄອງສະຖາບັນການເງິນ ທະນາຄານແຫ່ງ ສປປ ລາວ. ໃນປະຈຸບັນມີບໍລິສັດເຊົ່າສິນເຊື່ອທີ່ສ້າງຕັ້ງ ແລະ ເປີດໃຫ້ບໍລິການແລ້ວ ລວມມີຈຳນວນ 32 ບໍລິສັດ ຈາກສະຖິຕິການອອກໃບອະນຸຍາດບໍລິສັດເຊົ່າສິນເຊື່ອປະຈຳເດືອນ ກຸມພາ ປີ 2019, ກົມຄຸ້ມຄອງສະຖາບັນການເງິນ ທະນາຄານແຫ່ງ ສປປ ລາວ.

ບໍລິສັດ ລາວ ອາຊຽນ ເຊົ່າສິນເຊື່ອ ມະຫາຊົນ ດຳເນີນທຸລະກິດ ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອປະເພດສັງຫາລິມະຊັບ, ໂດຍບໍລິສັດຈະເນັ້ນການບໍລິການໃຫ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອ ລົດຍີ່ປຸ່ນຄື:

- ລົດໃຫຍ່ໄດ້ແກ່ລົດກະບະ ແລະ ລົດເກັ໋ງຍີ່ຫໍ້ ໂຕໂຍຕ້າ(TOYOTA), ອີຊຸຊຸ (ISUZU), ຮອນດ້າ(HONDA), ຊູຊູກິ (SUZUKI), ນິດສັນ (NISSAN), ມາສດ໋າ (Mazda) ແລະ ລົດໃຫຍ່ຍີ່ຫໍ້ອື່ນໆ.

- ລົດຈັກໄດ້ແກ່ຍີ່ຫໍ້ ຮອນດ້າ (HONDA), ຊູຊູກິ (SUZUKI), ຢາມາຮ້າ (YAMAHA) ແລະ ລົດຈັກຍີ່ຫໍ້ອື່ນໆ.

ຊຶ່ງໃນປະຈຸບັນການບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອຂອງບໍລິສັດ ແມ່ນມີສາມປະເພດຄື: ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດຈັກ ແລະ ລົດໃຫຍ່ມືໜຶ່ງ, ລົດຈັກ ແລະ ລົດໃຫຍ່ມືສອງ ແລະ ບໍລິສັດຍັງມີການບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອຄືນໃໝ່ (Refinance) ລົດຈັກ ແລະ ລົດໃຫຍ່.

ການບໍລິການໃຫ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອຄືນໃໝ່ (Refinance) ບໍລິສັດຈະເນັ້ນໃສ່ລູກຄ້າທີ່ມີປະຫວັດການຊຳລະທີ່ດີ ສ່ວນຫຼາຍຈະເປັນກຸ່ມລູກຄ້າເກົ່າທີ່ເຄີຍໃຊ້ບໍລິການນຳບໍລິສັດຜ່ານມາແລ້ວ, ສຳລັບລູກຄ້າທີ່ບໍ່ເຄີຍໃຊ້ບໍລິການນຳບໍລິສັດມາກ່ອນ ບໍລິສັດໄດ້ມີການກວດປະຫວັດລະອຽດ, ສອບຖາມນາຍບ້ານ ແລະ ກວດສອບໃນລະບົບຂໍ້ມູນການໃຫ້ສິນເຊື່ອ ຂອງ ທະນາຄານແຫ່ງ ສປປ ລາວ ເພື່ອເປັນການຮັບປະກັນວ່າລູກຄ້າເຫຼົ່ານີ້ຈະມີຄວາມສາມາດໃນການຊຳລະຄືນ.

ບໍລິສັດ ໄດ້ເລັງເຫັນທ່າແຮງໃນຂະແໜງການເຊົ່າສິນເຊື່ອໃນ ສປປ ລາວ ໃນໄລຍະທີ່ຜ່ານມາ, ດັ່ງນັ້ນ ໃນປີ 2014 ຈຶ່ງໄດ້ມີການເຂົ້າມາສຳຫຼວດ ແລະ ສຶກສາຄວາມເປັນໄປໄດ້ ໃນການສ້າງຕັ້ງທຸລະກິດເຊົ່າສິນເຊື່ອ, ຜ່ານການສຶກສາເບື້ອງຕົ້ນເຫັນວ່າລູກຄ້າຍັງມີຂອບເຂດຈຳກັດໃນການເຂົ້າຫາແຫຼ່ງທຶນ ເພື່ອຊື້ພາຫະນະມານຳໃຊ້ໃນຄອບຄົວ ແລະ ດຳເນີນທຸລະກິດ. ເມື່ອເຫັນໄດ້ທ່າແຮງດັ່ງກ່າວ ບໍລິສັດຈຶ່ງໄດ້ຂໍສ້າງຕັ້ງ ແລະ ອະນຸຍາດດຳເນີນທຸລະກິດໃນທ້າຍປີ 2014 ເປັນຕົ້ນມາ. ນະໂຍບາຍໃນການດຳເນີນທຸລະກິດຂອງບໍລິສັດ ຜູ້ບໍລິຫານໄດ້ວາງເປົ້າໝາຍທີ່ຈະເປັນໜຶ່ງໃນຜູ້ນຳດ້ານການໃຫ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອ ລົດໃຫຍ່ ແລະ ລົດຈັກ ໃນຂະແໜງອຸດສາຫະກຳເຊົ່າສິນເຊື່ອ, ບໍລິສັດ ໄດ້ຖືເອົາລູກຄ້າເປັນໃຈກາງໃນການໃຫ້ບໍລິການ ດ້ວຍການວາງຍຸດທະສາດການບໍລິການທີ່ໄດ້ຄຸນນະພາບດັ່ງຄຳຂວັນຂອງ ບໍລິສັດທີ່ວ່າ “ລາວ ອາຊຽນ ບໍລິການດ້ວຍໃຈ ສະດວກວ່ອງໄວ ວົງເງິນສູງ”.

ພາຍຫຼັງໄດ້ຮັບອະນຸຍາດສ້າງຕັ້ງ ແລະ ດຳເນີນທຸລະກິດໃນປີ 2015 ເປັນຕົ້ນມາ ບໍລິສັດກໍ່ໄດ້ດຳເນີນທຸລະກິດພາຍໃຕ້ກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການຕ່າງໆ ທີ່ອົງການຄຸ້ມຄອງທຸລະກິດເຊົ່າສິນເຊື່ອກຳນົດ ຈຶ່ງເຮັດໃຫ້ຜະລິດຕະພັນ ແລະ ການບໍລິການຂອງບໍລິສັດ ເປັນທີ່ຍອມຮັບຂອງລູກຄ້າ ໂດຍສະເພາະແມ່ນຂອບເຂດໃນນະຄອນຫຼວງວຽງຈັນ ຊຶ່ງເຫັນໄດ້ຈາກຜົນການດຳເນີນງານຂອງບໍລິສັດໃນສາມປີທີ່ຜ່ານມາ ມີກຳໄລເພີ່ມຂຶ້ນແບບກ້າວກະໂດດຈາກການຂາດທຶນ 17 (ສິບເຈັດຕື້) ກີບ ໃນປີ 2015 ແລະ ກຳໄລ 168 (ສາມຮ້ອຍແປດສິບຫົວຕື້) ກີບ ໃນປີ 2024 ພ້ອມນັ້ນ, ບໍລິສັດ ຍັງໄດ້ຮັບອະນຸຍາດໃນການຂະຫຍາຍສາຂາໄປຍັງແຂວງຕ່າງໆຄື: ຫຼວງພະບາງ, ສະຫວັນນະເຂດ ແລະ ຈຳປາສັກ ໃນເດືອນພຶດສະພາ ປີ 2018

ນະໂຍບາຍໃນການເຂົ້າເຖິງລູກຄ້າ ບໍລິສັດຈະເນັ້ນໃສ່ການສື່ສານແບບໃຫ້ຂໍ້ມູນໂດຍກົງທາງໂທລະສັບ (Direct call sales) ແລະ ໂຄສະນາຜ່ານສື່ຕ່າງໆເຊັ່ນ: ການໂຄສະນາທາງໜັງສືພິມ, ໂທລະພາບ, ວິທະຍຸ, ເວັບໄຊ ຂອງບໍລິສັດ, Facebook ແລະ ສື່ສັງຄົມອອນລາຍອື່ນໆ. ນອກຈາກການໂຄສະນາທີ່ກ່າວມາຂ້າງເທິງນີ້ແລ້ວ ບໍລິສັດຍັງໄດ້ເປີດບູດໂຄສະນາເຜີຍແຜ່ຂໍ້ມູນໃຫ້ແກ່ລູກຄ້າຕາມຕະຫຼາດ, ງານຕະຫຼາດນັດ ແລະ ສະຖານທີ່ຊຸມຊົນທີ່ເຫັນວ່າ ເໝາະສົມ.

ບໍລິສັດ ໄດ້ຫັນປ່ຽນຮູບແບບເປັນ ບໍລິສັດ ມະຫາຊົນ ໃນວັນທີ 19 ກຸມພາ 2019 ໂດຍມີທຶນຈົດທະບຽນ 30.150.000.000 (ສາມສິບຕື້ໜຶ່ງຫ້າສິບລ້ານ) ກີບ ຊຶ່ງດຳເນີນທຸລະກິດການໃຫ້ບໍລິການ ເຊົ່າສິນເຊື່ອ (ສັງຫາລິມະຊັບ) ພາຍໃຕ້ກົດໝາຍຂອງ ສປປ ລາວ (ຊຶ່ງຕໍ່ໄປນີ້ ເອີ້ນວ່າ “ວັນທີປ່ຽນຮູບແບບບໍລິສັດ”) ໂດຍມີຜູ້ຖືຮຸ້ນຈາກ ບໍລິສັດ

ລາລໂກ ໂຮນດິ້ງສ໌ ພີທີອີ ຈຳກັດ ຈຳນວນ 23.316.000.000 (ຊາວສາມຕື້ສາມຮ້ອຍສິບຫົກລ້ານ) ກີບ ເທົ່າກັບ 78,33 (ເຈັດສິບແປດຈຸດສາມສາມ) ສ່ວນຮ້ອຍ ຊຶ່ງເປັນບໍລິສັດຈາກປະເທດສິງກະໂປ, ບໍລິສັດ ໂອ ອິນເຕີເນຊັນເນລ ຈຳກັດ ເປັນບໍລິສັດຈາກປະເທດເກາະເຄແມນ ຖືຮຸ້ນຈຳນວນ 6,170,270,000 (ຫົວຕື້ໜຶ່ງຮ້ອຍເຈັດສິບລ້ານສອງແສນເຈັດສິບ) ກີບ ເທົ່າກັບ 20,46 (ຊາວຈຸດສີ່ສິບຫົກ)ສ່ວນຮ້ອຍ ແລະ ຜູ້ຖືຮຸ້ນລາຍຍ່ອຍ ຈຳນວນ 362,250,000 (ສາມຮ້ອຍຫົກສິບສອງລ້ານ ສອງແສນຫ້າສິບພັນ) ກີບ ເທົ່າກັບ 1,21 (ໜຶ່ງຈຸດຊາວເອັດ) ສ່ວນຮ້ອຍ.

ນັບແຕ່ດຳເນີນທຸລະກິດ ຈົນເຖິງປະຈຸບັນ ບໍລິສັດໄດ້ມີເພີ່ມທຶນ ຈົດທະບຽນ **1** ຄັ້ງ. ໃນມື້ສ້າງຕັ້ງວັນທີ 05 ກຸມພາ 2015 ບໍລິສັດມີທຶນຈົດທະບຽນ 8.040.000.000 (ແປດຕື້ສີ່ສິບລ້ານ) ກີບ ຕໍ່ມາໃນວັນທີ 13 ຕຸລາ 2015 ບໍລິສັດ ໄດ້ເພີ່ມທຶນຈົດທະບຽນຂຶ້ນເປັນ 24.120.000.000 (ຊາວສີ່ຕື້ໜຶ່ງຮ້ອຍຊາວລ້ານ) ກີບ ປະຈຸບັນບໍລິສັດສາມາດ ຂະຫຍາຍສາຂາໄດ້ເຈັດແຂວງ ຊຶ່ງໄດ້ມີການຂໍອະນຸຍາດໃນການຂະຫຍາຍສາຂາສອງຄັ້ງ, ຄັ້ງທີໜຶ່ງ ໃນວັນທີ 21 ພຶດສະພາ 2018 ບໍລິສັດ ຮັບອະນຸຍາດໃຫ້ຂະຫຍາຍສາຂາ ຈາກກົມຄຸ້ມຄອງສະຖາບັນການເງິນ, ທະນາຄານແຫ່ງ ສປປ ລາວ ແລະ ກົມທະບຽນວິສາຫະກິດ ກະຊວງອຸດສາຫະກຳ ແລະ ການຄ້າ ໄດ້ ສາມ ແຂວງຄື: ຫຼວງພະບາງ, ສະຫວັນນະເຂດ ແລະ ຈຳປາສັກ

ມາຮອດວັນທີ 17 ທັນວາ 2018, ໃບທະບຽນວິສາຫະກິດເລກທີ 1191/ຈຫວ ບໍລິສັດໄດ້ຮັບອະນຸຍາດໃຫ້ສາມາມາດ ຂະຫຍາຍໄດ້ຕື່ມ ສີ່ ແຂວງຄື: ຫົວພັນ, ຊຽງຂວາງ, ບໍລິຄຳໄຊ ແລະ ສາລະວັນ.

1.3 ວິໄສທັດ

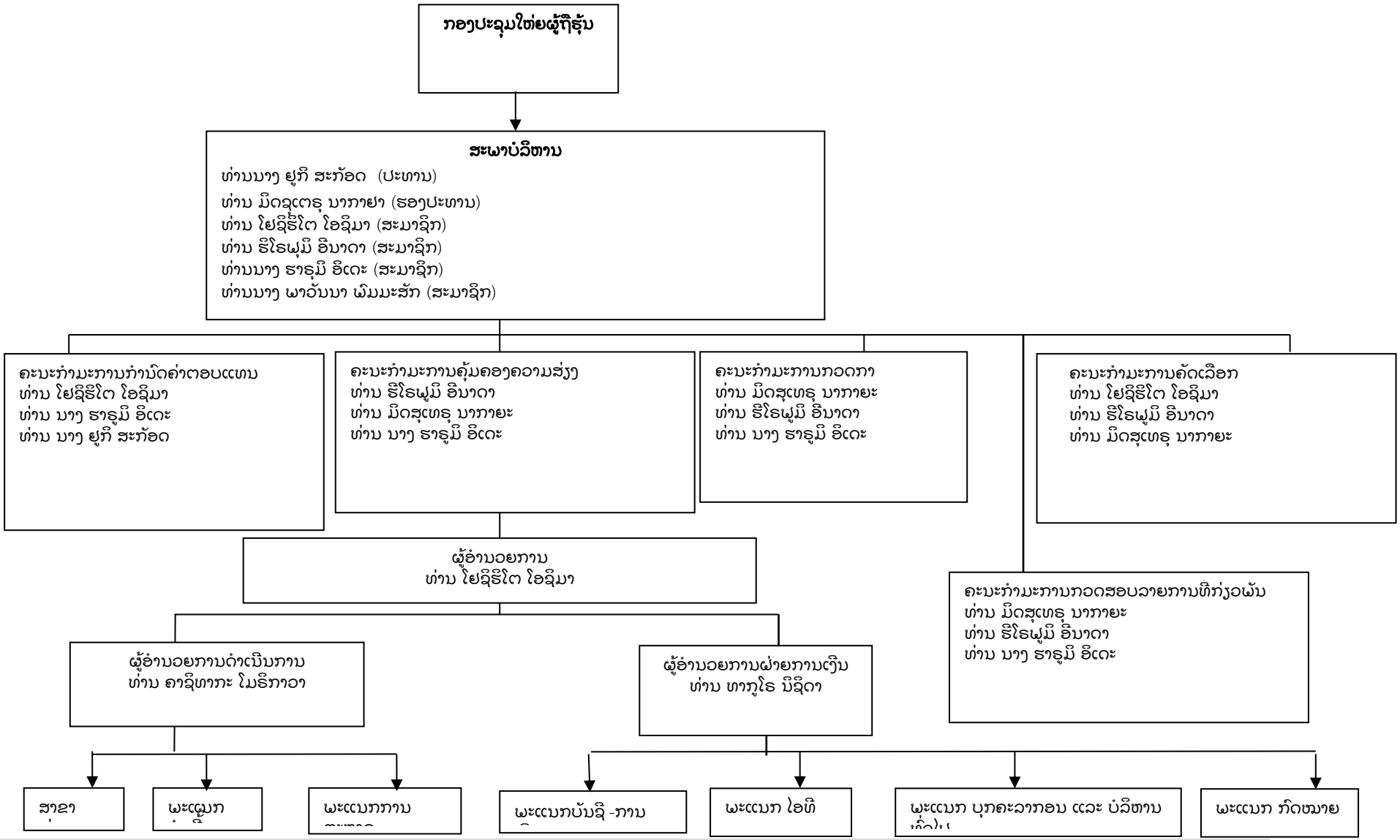
ບໍລິສັດ ລາວ ອາຊຽນ ເຊົ່າສິນເຊື່ອ ມະຫາຊົນ ຈະເປັນຜູ້ນຳດ້ານການບໍລິການໃຫ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອ ເພື່ອຕອບສະໜອງຄວາມຕ້ອງການ ຂອງລູກຄ້າທົ່ວປະເທດ.

1.4 ພາລະກິດ

ບໍລິການວ່ອງໄວ ອະນຸມັດ ພາຍໃນມື້ ເພື່ອສະໜອງຄວາມຕ້ອງການຂອງລູກຄ້າ ແລະ ສ້າງຜົນປະໂຫຍດສູງສຸດໃຫ້ ບໍລິສັດ

1.5 ໂຄງຮ່າງການຈັດຕັ້ງ: ສະພາບໍລິຫານ, ຄະນະອຳນວຍການ, ການເຄື່ອນໄຫວຂອງຄະນະ

1.5.1 ໂຄງຮ່າງການຈັດຕັ້ງ


ກອງປະຊຸມໃຫ່ຍຜູ້ຖືຮຸ້ນ
ສະພາບໍລິຫານ
ທ່ານນາງ ຢູກິ ສະກ້ອດ (ປະທານ)
ທ່ານ ມິດຊຸເຕຮຸ ນາກາຢາ (ຮອງປະທານ)
ທ່ານ ໂຍຊິຮິໂຕ ໂອຊິມາ (ສະມາຊິກ)
ທ່ານ ຮິໂຣຟູມິ ອິນາດາ (ສະມາຊິກ)
ທ່ານນາງ ຮາຣຸມິ ອິເດ (ສະມາຊິກ)
ທ່ານນາງ ພາວັນນາ ພົມມະສັກ (ສະມາຊິກ)
ຄະນະກຳມະການກຳນົດຄ່າຕອບແທນ
ທ່ານ ໂຍຊິຮິໂຕ ໂອຊິມາ
ທ່ານ ນາງ ຮາຣຸມິ ອິເດ
ທ່ານ ນາງ ຢູກິ ສະກ້ອດ
ຄະນະກຳມະການຄຸ້ມຄອງຄວາມສ່ຽງ
ທ່ານ ຮິໂຣຟູມິ ອິນາດາ
ທ່ານ ມິດສຸເທຣຸ ນາກາຍະ
ທ່ານ ນາງ ຮາຣຸມິ ອິເດ
ຄະນະກຳມະການກວດກາ
ທ່ານ ມິດສຸເທຣຸ ນາກາຍະ
ທ່ານ ຮິໂຣຟູມິ ອິນາດາ
ທ່ານ ນາງ ຮາຣຸມິ ອິເດ
ຄະນະກຳມະການຄັດເລືອກ
ທ່ານ ໂຍຊິຮິໂຕ ໂອຊິມາ
ທ່ານ ຮິໂຣຟູມິ ອິນາດາ
ທ່ານ ມິດສຸເທຣຸ ນາກາຍະ
ຜູ້ອຳນວຍການ
ທ່ານ ໂຍຊິຮິໂຕ ໂອຊິມາ
ຄະນະກຳມະການກວດສອບລາຍການທີ່ກ່ຽວພັນ
ທ່ານ ມິດສຸເທຣຸ ນາກາຍະ
ທ່ານ ຮິໂຣຟູມິ ອິນາດາ
ທ່ານ ນາງ ຮາຣຸມິ ອິເດ
ຜູ້ອຳນວຍການດ້ານບັນຊີ
ທ່ານ ຄາຊຶທາກະ ໂມຣິກາວາ
ຜູ້ອຳນວຍການຝ່າຍການເງິນ
ທ່ານ ທາກູໂຣ ນິຊິດາ
ສາຂາ
ພະແນກ
ພະແນກການ
ພະແນກ ໄອທີ
ພະແນກ ກົດໝາຍ

1.5.2 ການເຄື່ອນໄຫວຂອງຄະນະ

ສະພາບໍລິຫານໄດ້ຈັດກອງປະຊຸມຂຶ້ນ 3 ຄັ້ງໃນປີ 2025:

- ຄັ້ງທີ່1: ຈັດຂຶ້ນໃນວັນທີ່ 28 ມີນາ ປີ 2025
- ຄັ້ງທີ່2: ຈັດຂຶ້ນໃນວັນທີ່ 29 ເມສາ ປີ 2025
- ຄັ້ງທີ່3: ຈັດຂຶ້ນໃນວັນທີ່ 20 ພຶດສະພາ ປີ 2023

2. ປັດໃຈຄວາມສ່ຽງ.

ການລົງທຶນໃນທຸລະກິດໃດໜຶ່ງອາດຈະກ່ຽວຂ້ອງກັບຄວາມສ່ຽງໄດ້. ກ່ອນຈະຕັດສິນໃຈລົງທຶນ ໂດຍພິຈາລະນາ ຄວາມສ່ຽງທີ່ໄດ້ອະທິບາຍຢູ່ຂ້າງລຸ່ມນີ້, ຜູ້ລົງທຶນຈະຕ້ອງໄດ້ພິຈາລະນາຢ່າງຮອບຄອບກ່ຽວກັບ ຂໍ້ມູນຂ່າວສານທັງໝົດໃນໜັງສືຊວນຊື້ສະບັບນີ້. ໝວດຕໍ່ໄປນີ້ ອະທິບາຍກ່ຽວກັບຄວາມສ່ຽງຈຳນວນໜຶ່ງທີ່ ສາມາດເກີດຂຶ້ນ ແລະ ສາມາດ ມີຜົນກະທົບຕໍ່ບໍລິສັດ ແລະ ຄຸນຄ່າຂອງການລົງທຶນໃນບໍລິສັດ. ເຖິງແມ່ນວ່າ, ບໍລິສັດໄດ້ພະຍາຍາມ ພິຈາລະນາຄືນບັນຫາ ຄວາມສ່ຽງທີ່ສຳຄັນທັງໝົດ, ແຕ່ກໍ່ຍັງອາດຈະມີຄວາມສ່ຽງອື່ນໆ ຊຶ່ງບໍລິສັດບໍ່ໄດ້ຄາດຄິດ, ຄວາມສ່ຽງເພີ່ມເຕີມອື່ນໆທີ່ທາງບໍລິສັດບໍ່ອາດຮັບຮູ້ໄດ້ໃນປະຈຸບັນ ແລະ ຄວາມສ່ຽງອື່ນໆທີ່ບໍ່ສຳຄັນ ຊຶ່ງອາດຈະຍັງ ມີຜົນກະທົບທາງລົບຕໍ່ການດຳເນີນທຸລະກິດ, ເງື່ອນໄຂທາງການເງິນ, ຜົນຂອງການດຳເນີນງານ ແລະ ການຄາດ ຄະເນຂອງບໍລິສັດ. ໜັງສືຊວນຊື້ສະບັບນີ້ຍັງໄດ້ມີການຄາດຄະເນການດຳເນີນທຸລະກິດໃນຕໍ່ໜ້າ ທີ່ກ່ຽວຂ້ອງກັບ ຄວາມສ່ຽງ ແລະ ຄວາມບໍ່ແນ່ນອນອື່ນໆ. ຜົນໄດ້ຮັບຕົວຈິງຂອງບໍລິສັດ ອາດແຕກຕ່າງຢ່າງສິ້ນເຊີງຈາກແຜນ ຍ້ອນຄວາມສ່ຽງເຫຼົ່ານັ້ນ. ຈາກການອະທິບາຍ ການຄາດຄະເນຂອງການດຳເນີນທຸລະກິດໃນຕໍ່ໜ້າອັນເປັນຜົນຈາກ ບາງປັດໄຈ ລວມທັງບັນດາຄວາມສ່ຽງທີ່ບໍລິສັດພວກເຮົາອາດຈະປະເຊີນໜ້າຕາມທີ່ໄດ້ລະບຸໄວ້ຂ້າງລຸ່ມນີ້ ແລະ ບ່ອນອື່ນໆໃນໜັງສືຊວນຊື້ສະບັບນີ້.

ສປປ ລາວ ອາດຈະຖືວ່າຍັງເປັນ “ຕະຫຼາດບຸກເບີກ (Frontier Market)” ແລະ ການລົງທຶນໃນຕະຫຼາດຫຼັກຊັບທີ່ ສ້າງຕັ້ງຂຶ້ນໃໝ່ ສາມາດເຮັດໃຫ້ເກີດມີຄວາມສ່ຽງ ຊຶ່ງບໍ່ມີຢູ່ໃນ “ຕະຫຼາດເກີດໃໝ່ (Emerging Market)”. ດັ່ງນັ້ນ, ນອກຈາກບັນຫາທີ່ພົວພັນກັບບໍລິສັດ (ຄຸນນະພາບຂອງການບໍລິຫານ ແລະ ຊັບສິນ, ການສ້າງກະແສເງິນສົດ, ສະພາບຄ່ອງທາງການເງິນ, ລະບຽບການຕ່າງໆທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ ແລະ ອື່ນໆ), ຜູ້ລົງທຶນຍັງຈະຕ້ອງ ໄດ້ເອົາໃຈໃສ່ຢ່າງ ລະມັດລະວັງ ຕໍ່ບັນຫາທີ່ພົວພັນກັບຕະຫຼາດຫຼັກຊັບໃໝ່ເຊັ່ນ: ລະບຽບການ, ອາກອນ, ສະພາບຄ່ອງ ແລະ ຄ່າໃຊ້ ຈ່າຍທີ່ກ່ຽວຂ້ອງກັບທຸລະກຳການຊື້-ຂາຍ.

ນອກຈາກຂໍ້ມູນຂ່າວສານອື່ນໆ ທີ່ມີຢູ່ໃນໜັງສືຊວນຊື້ສະບັບນີ້ແລ້ວ ຜູ້ລົງທຶນຈະຕ້ອງໄດ້ພິຈາລະນາກ່ຽວກັບບັນດາ ຄວາມສ່ຽງທີ່ອະທິບາຍຢູ່ຂ້າງລຸ່ມນີ້ກ່ອນທີ່ຈະຕັດສິນໃຈລົງທຶນ. ຕໍ່ໄປນີ້ ແມ່ນການອະທິບາຍຄວາມສ່ຽງທີ່ສຳຄັນ ຈຳນວນໜຶ່ງທີ່ສາມາດມີຜົນກະທົບຕໍ່ບໍລິສັດ ແລະ ມູນຄ່າຂອງການລົງທຶນໃນບໍລິສັດ. ນອກຈາກນັ້ນ, ກໍ່ອາດຈະມີ ຄວາມສ່ຽງອື່ນໆອີກ ຊຶ່ງບໍລິສັດອາດຈະຮູ້ ຫຼື ອາດຈະເປັນຄວາມສ່ຽງທີ່ບໍລິສັດຖືວ່າບໍ່ສຳຄັນໃນປະຈຸບັນ ຊຶ່ງອາດມີ ຜົນກະທົບທາງລົບຄືກັນ ແລະ ຜູ້ລົງທຶນອາດຈະສູນເສຍທຶນຂອງຕົນສ່ວນໜຶ່ງ ຫຼື ທັງໝົດກໍ່ເປັນໄດ້.ບັນດາປັດໄຈ ຄວາມສ່ຽງຫຼັກໆ ໃນການລົງທຶນໃນຮຸ້ນສາມັນຂອງບໍລິສັດ ແມ່ນໄດ້ຖືກສັງລວມໄວ້ດັ່ງລຸ່ມນີ້:

2.1 ຄວາມສ່ຽງດ້ານມະຫາພາກ

2.1.1 ຄວາມສ່ຽງຈາກເສດຖະກິດມະຫາພາກ

ທຸລະກິດເຊົ່າສິນເຊື່ອມີການແຂ່ງຂັນທີ່ຮຸນແຮງຈາກຜູ້ປະກອບການລາຍໃຫມ່, ຊຶ່ງສ່ວນຫຼາຍເປັນບໍລິສັດໃນກຸ່ມສະຖາບັນການເງິນທີ່ມີຄວາມໄດ້ປຽບຈາກຕົ້ນທຶນທາງການເງິນທີ່ຕ່ຳ ແລະ ມີຖານເງິນທຶນຂະໜາດໃຫຍ່ທີ່ຕ້ອງການເຂົ້າມາໃນອຸດສາຫະກຳດັ່ງກ່າວເນື່ອງຈາກວ່າມີອັດຕາຜົນຕອບແທນທີ່ສູງເຊັ່ນ: ບັນດາທະນາຄານທຸລະກິດ, ບໍລິສັດໃນເຄືອທະນາຄານ, ບໍລິສັດເຊົ່າສິນເຊື່ອ, ປະກອບກັບບັນດາທຸລະກິດເຊົ່າສິນເຊື່ອທະບຽນລົດ. ຊຶ່ງທຸລະກິດດັ່ງກ່າວ, ເປັນທຸລະກິດທີ່ບໍ່ຕ້ອງມີການລົງ-ທຶນໃນເຄື່ອງມື ແລະ ອຸປະກອນສຳລັບການດຳເນີນງານຢ່າງຫຼວງຫຼາຍ, ຈຶ່ງເຮັດໃຫ້ຜູ້ປະກອບການລາຍໃໝ່ເຂົ້າມາໃນອຸດສາຫະກຳນັບມື້ຫຼາຍຂຶ້ນ. ນອກຈາກການແຂ່ງຂັນຈາກບັນດາຜູ້ປະກອບການລາຍ ໃໝ່ແລ້ວ, ຍັງມີການແຂ່ງຂັນຈາກຜູ້ປະກອບການລາຍເກົ່າທີ່ໄດ້ນຳໃຊ້ ກົນລະຍຸດທາງການຕະຫຼາດເຊັ່ນ: ການໃຫ້ວົງເງິນທີ່ສູງຂຶ້ນ, ຂະຫຍາຍເວລາຜ່ອນຊຳລະ ແລະ ໃຫ້ອັດຕາດອກເບ້ຍຕ່ຳເພື່ອດຶງດູດລູກຄ້າໃຫ້ມາໃຊ້ບໍລິການ.

ປັດໃຈໃນການດຳເນີນທຸລະກິດໃຫ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອກໍ່ບໍ່ໄດ້ຂຶ້ນກັບການມີແຫຼ່ງເງິນທຶນພຽງພໍ ພຽງຢ່າງດຽວ ຊຶ່ງຈາກການທີ່ບໍລິສັດມີບັນດາຜູ້ບໍລິຫານທີ່ມີປະສົບການໃນການດຳເນີນທຸລະກິດດ້ານການໃຫ້ເຊົ່າສິນ ເຊື່ອທັງພາຍໃນ ແລະ ຕ່າງປະເທດຈຶ່ງເຮັດໃຫ້ບໍລິສັດຮູ້ຈັກກັບກຸ່ມລູກຄ້າເປົ້າໝາຍເປັນຢ່າງດີ, ມີການບໍລິການທີ່ເຂົ້າ ເຖິງຄວາມຕ້ອງການຂອງລູກຄ້າ, ມີສາຂາ ແລະ ການໃຫ້ບໍລິການໃນຂົງເຂດເສດຖະກິດຫຼາຍແຫ່ງ, ມີການໃຫ້ບໍລິການ ທີ່ວ່ອງໄວ ແລະ ມີປະສິດຖິພາບລວມທັງມີລະບົບຖານຂໍ້ມູນລູກຄ້າຂະໜາດໃຫຍ່ ແລະ ຄວາມຊ່ຽວຊານດ້ານ ການພິຈາລະນາສິນເຊື່ອ ແລະ ການຕິດຕາມຄ່າງວດເຮັດໃຫ້ບໍລິສັດມີຄວາມໄດ້ປຽບຜູ້ປະກອບການລາຍອື່ນ ແລະ ສາມາດພິຈາລະນາສິນເຊື່ອໄດ້ຢ່າງມີປະສິດຖິພາບ. ນອກຈາກນີ້, ບັນດາທະນາຄານທຸລະກິດ ຫຼື ບໍລິສັດຈະເນັ້ນການປ່ອຍສິນເຊື່ອສຳລັບຕະຫຼາດລົດມືໜຶ່ງຫຼືລູກຄ້າເກດເອ ສ່ວນບໍລິສັດຈະເນັ້ນການໃຫ້ບໍລິການແກ່ລູກຄ້າທີ່ຕ້ອງການຊື້ລົດໃຫມ່ ແລະ ລົດມື 2 ເປັນຫຼັກ, ເນັ້ນລູກຄ້າລະດັບກາງເຖິງສູງ ແລະ ຈະເນັ້ນໃສ່ລົດຍີ່ປຸ່ນເທົ່ານັ້ນ.

2.1.2 ຄວາມສ່ຽງຈາກການຜັນຜວນອັດຕາແລກປ່ຽນ

ການດຳເນີນທຸລະກິດໃນລາວຈະຕ້ອງໃຊ້ເງິນກີບເປັນຫຼັກ, ປະຈຸບັນເງິນກູ້ສ່ວນໃຫຍ່ເປັນສະກຸນເງິນຕາຕ່າງປະເທດ ສະນັ້ນຈຶ່ງມີຄວາມສ່ຽງທີ່ບໍລິສັດອາດຈະຂາດທຶນຈາກອັດຕາແລກປ່ຽນໃນເວລາທີ່ຈະຕ້ອງຊຳຄ່າຄືນເງິນກູ້ ຫຼື ປິດບັນຊີທ້າຍປີ ຖ້າຫາກວ່າອັດຕາແລກປ່ຽນມີການຜັນຜວນເມື່ອອັດຕາແລກປ່ຽນເງິນລະຫວ່າງສະກຸນເງິນກີບ ແລະ ເງິນຕາຕ່າງປະເທດທີ່ກູ້ຢືມມາ ມີການເໜັງຕີງສູງ ບໍລິສັດກໍ່ມີຄວາມສ່ຽງຈາກອັດຕາແລກປ່ຽນດັ່ງກ່າວ.

ເຖິງແນວໃດກໍ່ຕາມ, ເພື່ອຫຼຸດຜ່ອນຄວາມສ່ຽງດັ່ງກ່າວບໍລິສັດຈຶ່ງຈຳເປັນຕ້ອງຫາແຫຼ່ງເງິນກູ້ຈາກສະຖາບັນການເງິນພາຍໃນປະເທດທີ່ເປັນສະກຸນເງິນກີບເພີ່ມເຕີມເພື່ອຫຼຸດຄວາມສ່ຽງຈາກອັດຕາແລກປ່ຽນນີ້. ນອກຈາກນີ້, ການຫຼຸດຄວາມສ່ຽງຈາກອັດຕາແລກປ່ຽນອີກທາງໜຶ່ງຄືການຊື້ເງິນຕາລ່ວງໜ້າ (Forward exchange) ຊຶ່ງປະຈຸບັນສະຖາ

ບັນການເງິນຕ່າງໆ ຍັງບໍ່ຄ່ອຍໃຫ້ບໍລິການດ້ານນີ້ ຫຼື ໃຫ້ບໍລິການໂດຍມີຄ່າທຳນຽມທີ່ສູງຫຼາຍ. ຖ້າຈຳເປັນ ບໍລິສັດ ຈະເອົາການແລກປ່ຽນຄ່າໃຊ້ຈ່າຍສູງໄປສູ່ການພິຈາລະນາ.

2.1.3 ຄວາມສ່ຽງຈາກການປ່ຽນແປງຂອງອັດຕາດອກເບ້ຍ

ລາຍໄດ້ຫຼັກຂອງບໍລິສັດແມ່ນໄດ້ມາຈາກດອກເບ້ຍໃຫ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອທີ່ເປັນອັດຕາຄົງທີ່ຕະຫຼອດອາຍຸສັນຍາ, ສະນັ້ນການປ່ຽນແປງຂອງອັດຕາດອກເບ້ຍເງິນກູ້ໃນທ້ອງຕະຫຼາດ ອາດສົ່ງຜົນໃຫ້ກຳໄລຂອງບໍລິສັດມີການປ່ຽນແປງ ເພາະບໍລິສັດອາດມີລາຍຮັບຈາກດອກເບ້ຍໃຫ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອຫຼຸດລົງ, ໃນກໍລະນີທີ່ບໍລິສັດມີຕົ້ນທຶນເງິນກູ້ຢືມ ແລະ ມີພັນທະທີ່ຈະຕ້ອງຊຳລະຄ່າດອກເບ້ຍໃນອັດຕາຄົງທີ່ຕະຫຼອດກຳນົດສັນຍາ ຊຶ່ງອາດຈະສົ່ງຜົນກະທົບຕໍ່ຜົນການດຳເນີນງານ ແລະ ຄວາມສາມາດໃນການສ້າງກຳໄລຂອງບໍລິສັດ.

ເຖິງຢ່າງໃດກໍ່ຕາມ, ການປ່ຽນແປງອັດຕາດອກເບ້ຍເງິນກູ້ໃນທ້ອງຕະຫຼາດຈະກະທົບຂະແໜງອຸດສາຫະກຳເຊົ່າສິນເຊື່ອທັງ ໝົດ, ຊຶ່ງປະຈຸບັນອັດຕາດອກເບ້ຍຮັບ ແລະ ຈ່າຍຂອງບໍລິສັດກໍ່ຍັງມີສ່ວນຕ່າງທີ່ຈະສາມາດສ້າງຜົນການດຳເນີນງານຂອງບໍລິສັດໄດ້ຢ່າງເປັນທີ່ໜ້າພໍໃຈໃຫ້ແກ່ບັນດາຜູ້ຖືຮຸ້ນພໍສົມຄວນ. ນອກຈາກນີ້, ອັດຕາດອກເບ້ຍ ຍັງມີແນວໂນ້ມທີ່ຈະຫຼຸດລົງໃນໄລຍະເວລາສັ້ນເຖິງປານກາງ ປະກອບກັບພາຍຫຼັງຈາກທີ່ບໍລິສັດໄດ້ເປັນບໍລິສັດຈົດທະບຽນ ບໍລິສັດກໍ່ຈະມີເງິນທຶນເພີ່ມເຕີມ ແລະ ສາມາດຫຼຸດຕ່ຳໃຊ້ຈ່າຍດອກເບ້ຍລົງໄດ້.

2.2 ຄວາມສ່ຽງດ້ານການເງິນ

2.2.1 ຄວາມສ່ຽງດ້ານການຕະຫຼາດ ແລະການແຂ່ງຂັນ

ທຸລະກິດສິນເຊື່ອພາຫະນະມີການແຂ່ງຂັນທີ່ສູງຂຶ້ນເນື່ອງຈາກວ່າໃຫ້ຜົນຕອບແທນຂ້ອນຂ້າງດີ, ສະນັ້ນຈຶ່ງເຮັດໃຫ້ຕົວເລກຜູ້ປະກອບການທີ່ເປັນສະຖາບັນການເງິນ ດັ່ງກ່າວເພີ່ມຫຼາຍຂຶ້ນ, ຈະເຮັດໃຫ້ເກີດມີການແຂ່ງຂັນທາງດ້ານອັດຕາດອກເບ້ຍສູງຂຶ້ນ. ເຖິງຢ່າງໃດກໍ່ຕາມການດຳເນີນທຸລະກິດໃນໄລຍະຜ່ານມາເຫັນວ່າບໍ່ສົ່ງຜົນກະທົບໂດຍກົງຕໍ່ກັບບໍລິສັດຫຼາຍ ເນື່ອງຈາກວ່າບັນດາສະຖາບັນການເງິນຈະເນັ້ນກຸ່ມລູກຄ້າສະເພາະກຸ່ມເປົ້າໝາຍທີ່ຕ້ອງການເງິນກູ້ເທົ່ານັ້ນ, ໃນຂະນະທີ່ບໍລິສັດຈະເນັ້ນກຸ່ມລູກຄ້າເປົ້າໝາຍທີ່ມີລາຍຮັບໝັ້ນຄົງ.ພ້ອມນັ້ນບໍລິສັດໄດ້ເນັ້ນຄຸນນະພາບຂອງການບໍລິການທັງກ່ອນ ແລະ ຫຼັງການຂາຍເປັນຕົ້ນແມ່ນການໃຫ້ບໍລິການທີ່ວ່ອງໄວທັນໃຈວົງເງິນສູງ, ອະນຸມັດເງິນໄວພາຍໃນ 1 ວັນ, ມີຈຸດບໍລິການກ້ວາງຂວາງ ແລະ ອອກແບບຜະລິດຕະພັນໃຫ້ເໝາະສົມກັບຄວາມຕ້ອງການຂອງຜູ້ຊົມໃຊ້.

2.2.2 ຄວາມສ່ຽງຈາກການປ່ອຍສິນເຊື່ອລົດມືສອງ

ການປ່ອຍສິນເຊື່ອລົດມືສອງ ບໍລິສັດອາດມີຄວາມສ່ຽງໃນເລື່ອງຄວາມຜິດພາດຈາກການກວດສອບສະພາບລົດມືສອງ ແລະ ການປະເມີນມູນຄ່າລົດ, ຊຶ່ງຖ້າຫາກບໍລິສັດຂາດປະສິດທິພາບໃນການກວດສອບສະພາບລົດທີ່ຈະປ່ອຍສິນເຊື່ອໃຫ້ລູກຄ້າ ບໍລິສັດກໍ່ອາດຈະມີຄວາມສ່ຽງຈາກການຂາຍລົດທີ່ຍຶດຄືນມາໄດ້ ເພາະວ່າການປະເມີນລາຄາຂອງລົດນັ້ນແມ່ນຂຶ້ນກັບອາຍຸ, ສະພາບ ແລະ ຄວາມນິຍົມຂອງລົດຄັນດັ່ງກ່າວ.

ເພື່ອຫຼຸດຜ່ອນຄວາມສ່ຽງດັ່ງກ່າວນີ້ ບໍລິສັດໄດ້ເລືອກບຸກຄະລາກອນທີ່ມີທັກສະ ແລະ ມີຄວາມຊຳນານສະເພາະທາງດ້ານການກວດສອບສະພາບລົດເພື່ອໃຫ້ໄດ້ລົດທີ່ມີສະພາບສົມບູນ ແລະ ມີຄຸນນະພາບດີທີ່ສຸດກ່ອນທີ່ຈະປ່ອຍສິນເຊື່ອໃຫ້ແກ່ລູກຄ້າ, ຊຶ່ງນອກຈາກຈະເປັນການຊ່ວຍຫຼຸດຜ່ອນຄວາມສ່ຽງດ້ານຄຸນນະພາບລົດແລ້ວຍັງຊ່ວຍສ້າງຄວາມໝັ້ນໃຈໃຫ້ແກ່ລູກຄ້າອີກດ້ວຍ. ນອກຈາກນີ້, ບໍລິສັດຍັງໄດ້ຄັດເລືອກຜູ້ຈຳໜ່າຍລົດມືສອງທີ່ໄດ້ມາດຕະຖານສາມາດສະເໜີຂາຍລົດມືສອງທີ່ມີຄຸນນະພາບໃນລາຄາທີ່ເໝາະສົມ ລວມເຖິງການມີບໍລິການຮັບປະກັນຄຸນນະພາບຫຼັງການຂາຍອີກດ້ວຍ.

2.3 ຄວາມສ່ຽງຈາກຜູ້ບໍລິຫານ ແລະ ການດຳເນີນທຸລະກິດ

2.3.1 ຄວາມສ່ຽງຈາກການເພິ່ງພາຜູ້ບໍລິຫານຫຼັກ

ການປະສົບຄວາມສຳເລັດຂອງບໍລິສັດໄດ້ຢ່າງວ່ອງໄວໃນລະດັບທີ່ໜ້າພໍໃຈຈາກການເລີ່ມກໍ່ຕັ້ງບໍລິສັດພຽງ 5 ປີນັ້ນ ເນື່ອງຈາກ ດຳເນີນທຸລະກິດໂດຍບຸກຄະລາກອນຫຼັກທີ່ມີປະສົບການ, ຄວາມຊຳນານ ແລະ ເປັນທີ່ຮູ້ຈັກໃນອຸດສາຫະກຳ. ພວກເຂົາມີບົດບາດ ສຳຄັນໃນພະແນກຕ່າງໆເຊັ່ນ: ການຕະຫຼາດ, ການຄຸ້ມຄອງສິນເຊື່ອ, ການເກັບກຳ ແລະ ການຄຸ້ມຄອງໜີ້. ຖ້າບໍ່ມີຜູ້ຈັດການທີ່ມີປະສົບການເຫຼົ່ານັ້ນ, ບໍລິສັດອາດຈະປະເຊີນກັບຄວາມສ່ຽງໃນການດຳເນີນທຸລະກິດ.

ຄວາມສ່ຽງນີ້ ແມ່ນສາມາດປ້ອງກັນໄດ້ ໂດຍບໍລິສັດໄດ້ກຳນົດນະໂຍບາຍພັດທະນາບຸກຄະລາກອນໂດຍໄດ້ກຳນົດຫຼັກສູດຝຶກອົບຮົມພະນັກງານ. ເປົ້າໝາຍ ແລະ ທິດທາງນະໂຍບາຍການພັດທະນາບຸກຄະລາກອນຂອງບໍລິສັດແມ່ນການພັດທະນາຄວາມຮູ້ແລະທັກສະຂອງພະນັກງານເພື່ອຕອບສະໜອງຄວາມຕ້ອງການຂອງບໍລິສັດ

2.3.2 ຄວາມສ່ຽງດ້ານການຄຸ້ມຄອງບໍລິຫານໂດຍກຸ່ມຜູ້ຖືຮຸ້ນລາຍໃຫຍ່

ພາຍຫຼັງການເພີ່ມທຶນທີ່ສະເໜີຂາຍຮຸ້ນຕໍ່ມວນຊົນທົ່ວໄປ, ບໍລິສັດມີກຸ່ມຜູ້ຖືຮຸ້ນລາຍໃຫຍ່ປະກອບດ້ວຍ: ບໍລິສັດ ລາລ ໂກ ໂຮນດິ້ງສ໌ ພີທີອີ ຈຳກັດ ຖືຮຸ້ນ 78,33%, ບໍລິສັດ ພລູມາເລຍ ຈຳກັດ ຖືຮຸ້ນ 17.96% ແລະ ບໍລິສັດ ໂອ ອິນເຕີເນຊັນແນລ ຈຳກັດ ຖືຮຸ້ນ 2,66% ຊຶ່ງເຫັນວ່າພວກເຂົາກວມເອົາ 98.96% ຂອງຈຳນວນຮຸ້ນທີ່ມີສິດ

ອອກສຽງທັງໝົດຂອງບໍລິສັດ, ຊຶ່ງເຮັດໃຫ້ສາມາດຄວບຄຸມມະຕິທີ່ກອງປະຊຸມຜູ້ຖືຮຸ້ນໄດ້ເກືອບທັງໝົດ ບໍ່ວ່າຈະເປັນເລື່ອງຂອງການແຕ່ງຕັ້ງສະພາບໍລິຫານ ຫຼື ການອະນຸມັດໃນເລື່ອງຕ່າງໆ ທີ່ຕ້ອງໃຊ້ສຽງສ່ວນໃຫຍ່ຂອງກອງປະຊຸມຜູ້ຖືຮຸ້ນ ຍົກເວັ້ນບັນຫາທີ່ກ່ຽວກັບລະບຽບຂອງບໍລິສັດ ແລະ ກົດໝາຍທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ ໄດ້ກຳນົດໄວ້. ສະນັ້ນ ຜູ້ຖືຮຸ້ນລາຍອື່ນໆ ຈຶ່ງອາດຈະມີຄວາມສ່ຽງໃນກໍລະນີບໍ່ສາມາດຮວບຮວມຄະແນນສຽງພຽງພໍ ສຳລັບການລົງຄະແນນສຽງ ຕໍ່ກອງປະຊຸມຜູ້ຖືຮຸ້ນໄດ້.

ເພື່ອຄວາມໂປ່ງໃສ ແລະ ຫຼຸດຜ່ອນຄວາມສ່ຽງດ້ານການຄຸ້ມຄອງບໍລິຫານໂດຍກຸ່ມຜູ້ຖືຮຸ້ນລາຍໃຫຍ່ ບໍລິສັດຈຶ່ງມີການຈັດໂຄງສ້າງສະພາບໍລິຫານໃຫ້ມີການຖ່ວງດຸນອຳນາດຂອງສະມາຊິກສະພາບໍລິຫານທີ່ເປັນຕົວແທນຂອງຜູ້ຖືຮຸ້ນລາຍໃຫຍ່ ໂດຍມີສະມາຊິກສະພາບໍລິຫານທີ່ດຳລົງຕຳແໜ່ງເປັນສະມາຊິກອິດສະຫຼະບໍ່ຕ່ຳກວ່າ ໜຶ່ງສ່ວນສາມຂອງຈຳນວນສະມາຊິກສະພາບໍລິຫານ ສະມາຊິກອິດສະຫຼະ ປະກອບຄວາມຄິດເຫັນ ແລະ ພິຈາລະນາອະນຸມັດວາລະສຳຄັນ. ສະມາຊິກສະພາບໍລິຫານທີ່ມີຄວາມຂັດແຍ້ງດ້ານຜົນປະໂຫຍດ

2.3.3 ຄວາມສ່ຽງຈາກລະບົບຄອມພິວເຕີ.

ການດຳເນີນງານທຸລະກິດເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດ ຈະກ່ຽວຂ້ອງກັບຂໍ້ມູນຂ້ອນຂ້າງຫຼາຍ ດັ່ງນັ້ນ ລະບົບການດຳເນີນງານຈຶ່ງຕ້ອງອາໄສລະບົບຄອມພິວເຕີເຂົ້າມາຊ່ວຍໃນການບໍລິຫານ, ຊຶ່ງລະບົບຄອມພິວເຕີມີຄວາມສ່ຽງທີ່ຈະຕ້ອງຄວບຄຸມຢ່າງໃກ້ຊິດ, ລະບົບການຕິດຕາມ, ຄວາມຊ່ຽວຊານ ມີແນວທາງແກ້ໄຂ ເມື່ອເກີດເຫດສຸກເສີນ . ຄວາມສ່ຽງດັ່ງກ່າວແບ່ງໄດ້ດັ່ງນີ້: ດ້ານລະບົບໂປຣແກມ, ດ້ານອຸປະກອນຄອມພິວເຕີ, ດ້ານຄວາມປອດໄພຂອງລະບົບການເຮັດວຽກ ແລະ ດ້ານຂໍ້ມູນ.

ບໍລິສັດເອງກໍ່ມີແຜນຮັບມືກັບບັນດາຄວາມສ່ຽງດັ່ງກ່າວ ດັ່ງນີ້:

- ການຄວບຄຸມຄວາມສ່ຽງດ້ານລະບົບໂປຣແກມ: ໃນກໍລະນີສຸກເສີນ, ບໍລິສັດໄດ້ສ້າງບ່ອນເກັບມ້ຽນ ສຳ ຮອງ, ຕັ້ງຢູ່ສະຖານທີ່ທີ່ປອດໄພ. ເພື່ອໃຫ້ແນ່ໃຈວ່າລະບົບສຳຮອງນີ້ ສາມາດໃຊ້ງານໄດ້ຈິງ ໂດຍໄດ້ດຳເນີນການທົດສອບລະບົບສຳຮອງນີ້ ຈາກຜູ້ໃຊ້ງານຈິງຢ່າງໜ້ອຍ 2 ຄັ້ງ ຕໍ່ປີ.
- ການຄວບຄຸມຄວາມສ່ຽງດ້ານອຸປະກອນຄອມພິວເຕີ: ບໍລິສັດໄດ້ຈັດໃຫ້ມີເຄື່ອງຄອມພິວເຕີສຳຮອງຈາກ Server ຊຶ່ງເຄື່ອງສຳຮອງນີ້ ອາດຈະມີຄຸນນະພາບດ້ອຍກວ່າເຄື່ອງທີ່ໃຊ້ປະຕິບັດຕົວຈິງ ຊຶ່ງຈະບໍ່ເກັບຮັກສາໄວ້ໃນສະຖານທີ່ດຽວກັນກັບ Server ເຊັ່ນ: ຕິດຕັ້ງໄວ້ຢູ່ສາຂາ ຫຼື ສະຖານທີ່ທີ່ເຫັນວ່າປອດໄພ.ໂດຍເຄື່ອງດັ່ງກ່າວຕິດຕັ້ງລະບົບປະຕິບັດການ ແລະ ລະບົບການເຮັດວຽກຄືກັນກັບເຄື່ອງຄອມພິວເຕີຫຼັກຂອງບໍລິສັດ ແລະ ມີການນຳເອົາຂໍ້ມູນສຳຮອງ ທີ່ສຳຮອງໄວ້ນັ້ນມາທົດສອບທຸກຄັ້ງ.

- ຄວາມສ່ຽງດ້ານຂໍ້ມູນ: ບໍລິສັດຈະຈັດຫາອຸປະກອນສຳລັບການຈັດເກັບຂໍ້ມູນທີ່ເກີດຈາກອຸປະກອນເສຍຫາຍ. ນອກຈາກນີ້ ບໍລິສັດຈະມີການສຳຮອງຂໍ້ມູນທຸກມື້ ໂດຍສຳຮອງໄວ້ໃນຮູບແບບ External storage ຊຶ່ງຈະໄດ້ເກັບຮັກສາໄວ້ນອກສະຖານທີ່ ຫຼື ເອົາໄວ້ກັບຜູ້ທີ່ໄດ້ຮັບມອບອຳນາດ. ບໍລິສັດຈະຈັດເກັບຂໍ້ມູນ ສຳຮອງໄວ້ຕ່າງຫາກອີກຊຸດໜຶ່ງ ເພື່ອໃຊ້ງານໃນກໍລະນີສຸກເສີນທີ່ເກີດຄວາມເສຍຫາຍກັບອຸປະກອນເກັບຂໍ້ມູນຫຼັກ.
- ຄວາມສ່ຽງດ້ານຄວາມປອດໄພໃນການເຂົ້າເຖິງລະບົບຄອມພິວເຕີ ສຳລັບການເຮັດວຽກ ແລະ ຂໍ້ມູນ:ລະບັບຈະສາມາດເຂົ້າເຖິງ ໂດຍຜູ້ຮັບ ທີ່ຖືກໝອບໝາຍ ເທົ່ານັ້ນ. ເພື່ອປ້ອງກັນຄວາມສ່ຽງຕ່າງໆເຊັ່ນໄວຣັສຄອມພິວເຕີ, ບໍລິສັດຈະຕິດຕັ້ງໂປແກຼມຮັກສາຄວາມປອດໄພ, Firewall ແລະ Antivirus. ການໃຊ້ຟາຍພາຍນອກ ຫລື ອຸປະກອນພາຍນອກເຊັ່ນວ່າ ຮາດດິດ ຫລື USB ຖືກຈຳກັດ ເພື່ອຫລີກລ້ຽງໄວຣັດຄອມພິວເຕີທີ່ອາດຈະເກີດຂຶ້ນ.

2.3.4 ຄວາມສ່ຽງທີ່ເກີດຈາກການທຸຈະລິດໂດຍພະນັກງານ ຫຼື ພາກສ່ວນອື່ນ

ທຸລະກິດເຊົ່າສິນເຊື່ອເປັນທຸລະກິດທີ່ຕິດພັນກັບການໃຫ້ບໍລິການສິນຄ້າທີ່ເປັນເງິນໂດຍກົງ ຊຶ່ງບໍລິສັດອາດຈະເກີດຄວາມສ່ຽງຈາກການທຸຈະລິດໂດຍພະນັກງານຂັ້ນລຸ່ມ ແລະ ພາກສ່ວນອື່ນໄດ້ງ່າຍກວ່າຂະແໜງທຸລະກິດທົ່ວໄປ ໃນກໍລະນີທີ່ລູກຄ້າມາຊຳລະເງິນຄ່າງວດທີ່ສາຂາ, ພະນັກງານຝ່າຍການເງິນປະຈຳແຕ່ລະສາຂາຈະເປັນຜູ້ຮັບເງິນສົດຈາກລູກຄ້າໂດຍກົງ ຈາກກໍລະນີດັ່ງກ່າວບໍລິສັດຈຶ່ງອາດຈະມີຄວາມສ່ຽງຈາກການທຸຈະລິດຂອງພະນັກງານກຸ່ມດັ່ງກ່າວ.

ເຖິງແນວກໍ່ຕາມ ເພື່ອປ້ອງກັນຄວາມສ່ຽງດັ່ງກ່າວ ບໍລິສັດໄດ້ວາງລະບົບຄວບຄຸມພາຍໃນເພື່ອກວດສອບສາຂາ ຫຼື ສະຖານທີ່ໃຫ້ບໍລິການ ໂດຍການນຳໃຊ້ລະບົບເຕັກໂນໂລຢີເຂົ້າມາຊ່ວຍ ໃນແຕ່ລະຄັ້ງທີ່ລູກຄ້າມາຊຳລະຄ່າງວດທີ່ສາຂາພະນັກງານຈະຕ້ອງອອກໃບບິນຮັບເງິນໃຫ້ແກ່ລູກຄ້າ. ອີກທັງທາງສຳນັກງານໃຫຍ່ມີລະບົບການເຝົ້າລະວັງຖ້າຫາກວ່າສາຂາມີຍອດການຊຳລະເງິນຈາກລູກຄ້າເກີນລະດັບທີ່ທາງບໍລິສັດກຳນົດທາງສຳນັກງານໃຫຍ່ຈະຕ້ອງແຈ້ງໃຫ້ສາຂາເອົາເງິນເຂົ້າທະນາຄານ ແລະ ທາງສາຂາຈະຕ້ອງໄດ້ແຈ້ງລາຍງານປະຈຳວັນໃຫ້ແກ່ສຳນັກງານໃຫຍ່ . ນອກຈາກນີ້, ບໍລິສັດຍັງມີໜ່ວຍງານກວດສອບການຮັບເງິນຂອງສາຂາເປັນປະຈຳ ໂດຍບັນດາມາດຕະການຕ່າງໆທີ່ທາງບໍລິສັດໄດ້ວາງໄວ້ຈະຊ່ວຍຈຳກັດຄວາມເສຍຫາຍທີ່ຈະເກີດຂຶ້ນໄວ້ໃນລະດັບທີ່ບໍ່ສົ່ງຜົນກະທົບຕໍ່ຜົນປະກອບການ.

2.3.5 ຄວາມສ່ຽງຈາກສິນເຊື່ອທີ່ບໍ່ກໍ່ໃຫ້ເກີດລາຍໄດ້ (NPL)

ທຸລະກິດເຊົ່າສິນເຊື່ອລິດເປັນທຸລະກິດທີ່ສາມາດສ້າງຜົນກຳໄລໄດ້ສູງ ແລະ ການກຳນົດເງື່ອນໄຂທາງການເງິນເຊັ່ນ: ອັດຕາເງິນດາວ, ອັດຕາດອກເບ້ຍ ແລະ ໄລຍະເວລາຂອງສັນຍານັ້ນເປັນໄປຕາມກົນໄກຕະຫຼາດ ຊຶ່ງຢູ່ໃນການ

ຄວບຄຸມດູແລຂອງ ທະນາຄານແຫ່ງ ສປປ ລາວ ຊຶ່ງປະຈຸບັນຍັງບໍ່ມີການກຳນົດເພດານໄວ້ຕາຍຕົວຈຶ່ງສົ່ງຜົນໃຫ້ຜູ້ ປະກອບການທຸລະກິດເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດດຳເນີນການແຂ່ງຂັນໄດ້ຢ່າງເຕັມທີ່ຕາມສັກກະຍະພາບຂອງບໍລິສັດ ແລະ ສະພາບການແຂ່ງຂັນໃນທຸລະກິດນີ້ຈຶ່ງຂ້ອນຂ້າງສູງ.

ເມື່ອພິຈາລະນາສະຖານະພາບຂອງບໍລິສັດຊຶ່ງຢູ່ໃນຊ່ວງເລີ່ມດຳເນີນທຸລະກິດ ບໍລິສັດມີຄວາມຈຳເປັນຕ້ອງຂະຫຍາຍ ຖານລູກຄ້າຕາມສັນຍາເຊົ່າສິນເຊື່ອໃນອັດຕາທີ່ສູງເພື່ອເພີ່ມສ່ວນແບ່ງຕະຫຼາດອາດເປັນຜົນໃຫ້ບໍລິສັດຕ້ອງພິຈາລະ ນາເລື່ອງການຮັກສາຄວາມເໝາະສົມໃນການຂະຫຍາຍຖານລູກໜີ້ຕາມສັນຍາເຊົ່າສິນເຊື່ອ ກັບຄວາມຢືດຢຸ່ນໃນການ ພິຈາລະນາອະນຸມັດສິນເຊື່ອ ເພື່ອໃຫ້ໄດ້ສິນເຊື່ອທີ່ມີຄຸນນະພາບ. ຫາກບໍລິສັດບໍ່ສາມາດຮັກສາຄວາມເໝາະສົມດັ່ງ ກ່າວໄດ້ ບໍລິສັດອາດມີຄວາມສ່ຽງຈາກຄຸນນະພາບທີ່ຫຼຸດລົງຂອງລູກໜີ້ຕາມສັນຍາເຊົ່າສິນເຊື່ອທີ່ມີຜົນຕໍ່ຜົນການດຳ ເນີນງານຂອງບໍລິສັດ ກໍ່ຄືບໍລິສັດອາດຕ້ອງຮັບຮູ້ຄ່າໃຊ້ຈ່າຍໜີ້ສູນ ແລະ ໜີ້ສົງໄສຈະສູນຫຼາຍຂຶ້ນ ຈາກການຕັ້ງສຳ ຮອງຄ່າເຊື່ອມໜີ້ສົງໄສຈະສູນຫຼາຍຂຶ້ນ

ເພື່ອປົກປ້ອງຄວາມສ່ຽງຈາກລູກໜີ້ທີ່ບໍ່ດີ, ບໍລິສັດສາມາດຍຶດພາຫະນະໄດ້ຖ້າມີເງື່ອນໄຂສະເພາະໃດ ໜຶ່ງ ຕາມທີ່ ໄດ້ລະບຸໄວ້ໃນສັນຍາເຊົ່າ (ບໍລິສັດອາດຈະຍຶດລົດຂອງລູກໜີ້ ຂອງຕົນຖ້າວ່າລູກໜີ້ຂ້າມງວດຊຳລະໃນໄລຍະເວລາທີ່ ກຳນົດ). ໃນກໍລະນີທີ່ລູກຄ້າບໍ່ສາມາດຈ່າຍເງິນໄດ້, ບໍລິສັດຈະຍຶດລົດ ແລະ ຂາຍມັນໄວທີ່ສຸດ.

ຄຽງຄູ່ກັບມາດຕະການດັ່ງກ່າວ ບໍລິສັດມີມາດຕະການພິຈາລະນາອະນຸມັດການໃຫ້ສິນເຊື່ອທີ່ຮັດກຸມໂດຍໃຫ້ຄວາມ ສຳຄັນໃນຂັ້ນຕອນອະນຸມັດສິນເຊື່ອ ຊຶ່ງກ່ອນການອະນຸມັດສິນເຊື່ອບໍລິສັດຈະມີການກວດສອບຂໍ້ມູນຂອງລູກຄ້າຈາກ ລະບົບຖານຂໍ້ມູນທີ່ບໍລິສັດໄດ້ພັດທະນາຂຶ້ນ. ພ້ອມດຽວກັນນັ້ນ ນອກຈາກລົດທີ່ນຳມາຄ້ຳປະກັນ ບໍລິສັດຍັງຮຽກຮ້ອງ ໃຫ້ມີບຸກຄົນທີ່ສາມໃນການຄ້ຳປະກັນຮ່ວມກັນເພື່ອປ້ອງກັນຄວາມສ່ຽງຈາກຕົວລູກໜີ້, ລວມທັງການກຳນົດວາງເງິນ ດາວຂອງລູກໜີ້ໃນປະລິມານທີ່ເໝາະສົມກັບຄວາມສ່ຽງຂອງລູກໜີ້ແຕ່ລະລາຍ. ນອກນັ້ນ ບໍລິສັດຍັງໄດ້ຈັດໃຫ້ມີລະ ບົບການຄວບຄຸມດູແລການຊຳລະເງິນຄ່າງວດຂອງລູກໜີ້ ໂດຍສ້າງໜ່ວຍງານຕິດຕາມໜີ້ເຂົ້າມາດູແລລູກຄ້າໂດຍ ແບ່ງການຕິດຕາມເປັນຫຼາຍລະດັບ ເພື່ອແຍກປະເພດຂອງລູກຄ້າຕາມພຶດຕິກຳຂອງການຊຳລະ.

2.3.6 ຄວາມສ່ຽງຈາກຜະລິດຕະພັນບໍ່ຫຼາກຫຼາຍ

ເນື່ອງຈາກສະພາບການແຂ່ງຂັນທີ່ສູງທາງດ້ານທຸລະກິດເຊົ່າສິນເຊື່ອໃນຍຸກປະຈຸບັນ, ຖ້າຫາກວ່າບໍລິສັດມີ ຜະລິດຕະພັນການບໍລິການບໍ່ຫຼາກຫຼາຍກໍ່ຈະບໍ່ເປັນທີ່ຈູງໃຈຂອງລູກຄ້າໄດ້ດີເທົ່າທີ່ຄວນ ເນື່ອງຈາກປະຈຸບັນຜູ້ ບໍລິໂພກສ່ວນໃຫຍ່ຫັນໄປຊື້ບັນດາເຄື່ອງອຸປະໂພກບໍລິໂພກດ້ວຍລະບົບເງິນຜ່ອນຫຼາຍຂຶ້ນ, ຊຶ່ງອາດຈະເຮັດໃຫ້ ບໍລິສັດຕ້ອງໄດ້ປະເຊີນກັບຄວາມສ່ຽງດ້ານລາຍຮັບຈາກຜະລິດຕະພັນທີ່ບໍ່ຫຼາກຫຼາຍ ແລະ ເສຍໂອກາດໃນການ ຂະຫຍາຍຕະຫຼາດໄປສູ່ຜະລິດຕະພັນອື່ນຊຶ່ງອາດຈະສົ່ງຜົນກະທົບຕໍ່ຜົນການດຳເນີນງານຂອງບໍລິສັດໃນອານາຄົດ.

ຕໍ່ກັບຄວາມສ່ຽງດັ່ງກ່າວນອກຈາກຜະລິດຕະພັນທີ່ບໍລິສັດໄດ້ໃຫ້ບໍລິການໃນປະຈຸບັນ ບໍລິສັດມີແຜນຈະຂະຫຍາຍ ທຸລະກິດດ້ານການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດຈັກ ແລະ ລົດໃຫຍ່ໄປສູ່ສິນຄ້າປະເພດອື່ນໆອີກຕາມການໄດ້ຮັບອະນຸຍາດເຊັ່ນ:

ເຄື່ອງໃຊ້ໄຟຟ້າ, ອຸປະກອນຮັບໃຊ້ການສື່ສານ, ເຄື່ອງກົນຈັກກະສິກຳ ຫຼື ເຄື່ອງກົນຈັກໜັກ ແລະ ອື່ນໆເປັນຕົ້ນ, ເນື່ອງຈາກປະຈຸບັນບໍລິສັດໄດ້ຮັບອະນຸຍາດຈາກກົມຄຸ້ມຄອງສະຖາບັນການເງິນໃນຖານະຜູ້ຄຸ້ມຄອງວົງກາງານດັ່ງກ່າວ ໃນຮູບແບບການໃຫ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອສັງຫາຣິມະຊັບຄົບວົງຈອນ, ນອກນັ້ນ ບໍລິສັດຈະຂະຫຍາຍທຸລະກິດໄປໃນຮູບແບບອື່ນໆເພີ່ມເຕີມໃນຂົງເຂດວົງກາງານການເງິນຕາມການອະນຸຍາດຂອງພາກສ່ວນທີ່ກ່ຽວຂ້ອງໃນອະນາຄົດ.

2.3.7 ຄວາມສ່ຽງກ່ຽວກັບແຫຼ່ງທຶນ

ທຶນຂອງບໍລິສັດສ່ວນຫຼາຍແມ່ນມາຈາກຕ່າງປະເທດ, ຄວາມສ່ຽງທີ່ກ່ຽວຂ້ອງແມ່ນ; ເມື່ອສັນຍາເງິນກູ້ສິ້ນສຸດລົງ, ເມື່ອຜູ້ໃຫ້ກູ້ຮຽກຮ້ອງຈ່າຍເງິນກ່ອນສັນຍາສິ້ນສຸດລົງ ຫຼື ການປ່ຽນແປງລະບຽບການໃຫ້ກູ້ຢືມຂອງປະເທດຕ່າງໆເກີດຂຶ້ນ.

ເຖິງຢ່າງໃດກໍ່ຕາມ, ບໍລິສັດສາມາດປ້ອງກັນຄວາມສ່ຽງເຫຼົ່ານັ້ນໂດຍການ ກຳ ນົດເນື້ອໃນຂອງສັນຍາຢ່າງຄົບຖ້ວນ, ສະນັ້ນຜູ້ໃຫ້ກູ້ບໍ່ສາມາດຂໍກູ້ຢືມກ່ອນວັນຄົບກຳນົດ. ບໍລິສັດຍັງໄດ້ກູ້ຢືມເງິນຈາກສະຖາບັນການເງິນທ້ອງຖິ່ນດ້ວຍອັດຕາດອກເບ້ຍຕ່ຳກ່ວາເງິນກູ້ຈາກຕ່າງປະເທດ.

2.3.8 ຄວາມສ່ຽງ ກ່ຽວກັບໜີ້ສິນເພີ່ມຂຶ້ນ

ທຸລະກິດໃຫ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອເປັນທຸລະກິດທີ່ຈະຕ້ອງນຳໃຊ້ເງິນທຶນເປັນຈຳນວນມະຫາສານເພື່ອເຮັດໃຫ້ທຸລະກິດສືບຕໍ່ຂະຫຍາຍຕົວຢ່າງຕໍ່ເນື່ອງ, ສະນັ້ນບໍລິສັດຈຶ່ງຕ້ອງໄດ້ເຂົ້າເຖິງແຫຼ່ງເງິນກູ້ຈາກຫຼາຍແຫ່ງເພື່ອມາເປັນທຶນໝູນວຽນໃນການດຳເນີນທຸລະກິດ ຊຶ່ງອາດຈະສົ່ງຜົນໃຫ້ບໍລິສັດກໍ່ສ້າງໜີ້ສິນເພີ່ມຕື່ມອີກໃນອານາຄົດ ແລະ ຈະຕ້ອງໄດ້ແບກຮັບພາລະໃນການຈ່າຍດອກເບ້ຍເພີ່ມຂຶ້ນ. ເຖິງແນວໃດກໍ່ຕາມ, ບໍລິສັດໄດ້ມີການກະກຽມແຜນຮອງຮັບກັບຄວາມສ່ຽງດັ່ງກ່າວ ໂດຍພິຈາລະນາການຈັດຫາແຫຼ່ງທີ່ມາຂອງເງິນທຶນແຕ່ລະແຫຼ່ງໂດຍໃຫ້ສອດຄ່ອງກັບວັດຖຸປະສົງໃນການນຳໃຊ້ເງິນແຕ່ລະໄລຍະ ລວມເຖິງຄວາມເໝາະສົມຂອງອັດຕາດອກເບ້ຍເງິນກູ້ດັ່ງກ່າວແຕ່ລະໄລຍະຕາມສະພາບເສດຖະກິດ, ໄລຍະເວລາການຊຳລະຄືນ ແລະ ອັດຕາສ່ວນໜີ້ສິນຕໍ່ສ່ວນຜູ້ຖືຮຸ້ນເປັນຕົ້ນ, ເພື່ອເຮັດໃຫ້ບໍລິສັດຈັດຫາແຫຼ່ງທຶນທີ່ສົມເຫດສົມຜົນທີ່ສຸດ. ນອກຈາກນີ້ຖ້າຫາກບໍລິສັດສາມາດເຂົ້າເປັນບໍລິສັດຈົດທະບຽນໃນຕະຫຼາດຫຼັກຊັບລາວໄດ້ ກໍ່ຈະເຮັດໃຫ້ບໍລິສັດເພີ່ມຊ່ອງທາງໃນການເຂົ້າຫາ ແລະ ຈັດຫາແຫຼ່ງທຶນໄດ້ຫຼາຍຊ່ອງທາງຂຶ້ນ ເຊັ່ນ: ການອອກຮຸ້ນເພີ່ມທຶນ, ການອອກຮຸ້ນກູ້ ຫຼື ເຂົ້າຫາແຫຼ່ງທຶນຈາກທະນາຄານ ໂດຍເອົາບັນຊີລູກຄ້າເຊົ່າສິນເຊື່ອໄປເປັນຫຼັກຊັບຄ້ຳປະກັນໃນການກູ້ຢືມໄດ້.

2.3.9 ຄວາມສ່ຽງຈາກການບໍ່ສາມາດຕິດຕາມຫຼັກຊັບຄ້ຳປະກັນໄດ້

ເພື່ອຫຼຸດຜ່ອນຄວາມສ່ຽງດັ່ງກ່າວ, ບໍລິສັດໄດ້ຕິດຕັ້ງເຄື່ອງຕິດຕາມການເຄື່ອນໄຫວຂອງພາຫະນະ (GPS) ທີ່ເປັນຫຼັກຊັບຄ້ຳປະກັນ, ບໍລິສັດມີນະໂຍບາຍປ່ອຍສິນເຊື່ອໃຫ້ກັບບຸກຄົນ ແລະ/ຫຼື ຜູ້ເຊົ່າຮ່ວມທີ່ມີພູມລຳເນົາໃນເຂດນະຄອນຫຼວງວຽງຈັນ ຫຼື ເຂດທີ່ມີສາຂາຂອງບໍລິສັດຕັ້ງຢູ່ ແລະ ຍັງໄດ້ກຳນົດໃຫ້ພະນັກງານທີ່ປະຈຳເຂດກວດສອບ

ຫາຂໍ້ມູນໃນສະຖານທີ່ຕົວຈິງຈາກນາຍບ້ານເພື່ອຢືນຢັນທີ່ຢູ່ຂອງລູກຄ້າວ່າຕົງກັບທີ່ລູກຄ້າໄດ້ແຈ້ງໄວ້ຫຼືບໍ່. ໃນກໍລະນີທີ່ລູກຄ້າຄ້າງຊໍາລະຄ່າງວດກໍ່ຈະມີພະນັກງານໂທໄປແຈ້ງກັບລູກຄ້າກ່ອນ, ຖ້າຍັງບໍ່ມາຊໍາລະອີກພະນັກງານກໍ່ຈະອອກໄປຢ້ຽມຢາມກັບລູກຄ້າທັນທີເພື່ອຫຼຸດຄວາມສ່ຽງ.

2.3.10 ຄວາມສ່ຽງຈາກການພະນັກງານວິຊາສະເພາະ

ເນື່ອງຈາກທຸລະກິດຂອງບໍລິສັດຈະຕ້ອງອາໄສບຸກຄະລາກອນທີ່ມີຄວາມຮູ້, ຄວາມຊໍານານ ແລະ ມີປະສົບການດ້ານການກວດກາສະພາບ ແລະ ປະເມີນລາຄາຂອງລົດມືສອງເປັນຢ່າງດີຊຶ່ງຈະເປັນຂໍ້ໄດ້ປຽບຂອງບໍລິສັດ, ບວກກັບບຸກຄະລາກອນຂອງບໍລິສັດເປັນຜູ້ທີ່ມີຄວາມຮູ້ຄວາມເຂົ້າໃຈດ້ານການຕະຫຼາດ ທັງເຮັດໜ້າທີ່ຮັບຜິດຊອບການຫາລູກຄ້າ ແລະ ມີຄວາມສໍາພັນທີ່ດີກັບບັນດາຕົວແທນຈໍາໜ່າຍລົດຫຼາຍລາຍອີກທັງເປັນຜູ້ທີ່ປະຈໍາຢູ່ຕາມສະຖານທີ່ຈໍາໜ່າຍລົດມືສອງທີ່ເປັນຄູ່ຄ້າກັບ ບໍລິສັດອີກດ້ວຍ. ດັ່ງນັ້ນ ບໍລິສັດອາດມີຄວາມສ່ຽງຈາກການເພິ່ງພາບຸກຄະລາກອນດັ່ງກ່າວ , ຖ້າຫາກບໍລິສັດສູນເສຍບຸກຄະລາກອນດັ່ງກ່າວໄປອາດມີຜົນກະທົບຕໍ່ການດໍາເນີນງານຂອງບໍລິສັດໂດຍກົງໄດ້.

ເຖິງຢ່າງໃດກໍ່ຕາມບໍລິສັດກໍ່ໄດ້ວາງແຜນເພື່ອຫຼຸດຜ່ອນຄວາມສ່ຽງດັ່ງກ່າວໂດຍການເຮັດວຽກເປັນລະບົບ, ມີການສ້າງຄູ່ມືການດໍາເນີນງານທຸກຂັ້ນຕອນລວມທັງການນໍາໃຊ້ລະບົບ Credit Scoring ມາປະກອບການພິຈາລະນາອະນຸມັດສິນເຊື່ອສົ່ງຜົນໃຫ້ທີມງານປ່ອຍສິນເຊື່ອມີແນວທາງການພິຈາລະນາເປັນມາດຕະຖານດຽວກັນ. ນອກຈາກນີ້, ບໍລິສັດຍັງສ້າງແຮງຈູງໃຈໃຫ້ແກ່ພະນັກງານທີ່ເຮັດໜ້າທີ່ດັ່ງກ່າວຢູ່ກັບບໍລິສັດໄປໃນໄລຍະຍາວໂດຍການໃຫ້ຜົນຕອບແທນຕ່າງໆ ລວມເຖິງການຈັດການຝຶກອົບຮົມພັດທະນາຄວາມຮູ້ ແລະ ສ້າງບຸກຄະລາກອນໃນຮຸ້ນສືບທອດເພື່ອຫຼຸດຜ່ອນຄວາມສ່ຽງການສູນເສຍບຸກຄະລາກອນທີ່ມີຄວາມຊໍານານ.

2.3.11 ຄວາມສ່ຽງຈາກການຈໍາໜ່າຍຊັບສິນທີ່ຍຶດມາໄດ້ບໍ່ຄຸ້ມກັບມູນຄ່າໜີ້

ຊັບສິນທີ່ຄໍ້າປະກັນທຸກສັນຍາໃຫ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອຂອງບໍລິສັດທັງໝົດແມ່ນປະເພດສັງຫາຣິມະຊັບ ສະນັ້ນບໍລິສັດມີມາດຕະການໃນການທວງໜີ້ຖ້າຫາກວ່າລູກຄ້າຄ້າງຊໍາລະຄ່າງວດຕັ້ງແຕ່ 3 ງວດຕິດຕໍ່ກັນບໍລິສັດກໍ່ຈະຍຶດລົດມາໄວ້ທີ່ສາງຂອງບໍລິສັດ ແລະ ຈະດໍາເນີນການສົ່ງໜັງສືແຈ້ງຍົກເລີກສັນຍາຫາກລູກຄ້າ ຖ້າຫາກວ່າລູກຄ້າບໍ່ມາເຈລະຈາຊໍາລະໜີ້ພາຍໃນ 30 ວັນ, ທາງບໍລິສັດກໍ່ຈະສາມາດຈໍາໜ່າຍລົດຄັນດັ່ງກ່າວອອກສູ່ທ້ອງຕະຫຼາດທັນທີ. ປະຈຸບັນບໍລິສັດໄດ້ຈໍາໜ່າຍຊັບສິນລໍຖ້າຂາຍຜ່ານທາງຊ່ອງທາງຕ່າງໆເຊັ່ນ: ວາງຈໍາໜ່າຍຕາມສາຂາໃຫ້ບໍລິການ ຫຼື ສາງເກັບລົດຂອງບໍລິສັດ, ລວມທັງເປີດປະມູນໃຫ້ແກ່ບຸກຄົນທົ່ວໄປ ເພື່ອນໍາເງິນທີ່ຂາຍໄດ້ມາຊໍາລະໜີ້ຄ້າງຄ້າງຂອງລູກຄ້າ, ຖ້າຫາກວ່າບໍລິສັດບໍ່ສາມາດຈໍາໜ່າຍຫຼັກຊັບທີ່ຍຶດມາໄດ້ ຫຼື ຂາຍໄດ້ລາຄາຕໍ່າກວ່າມູນຄ່າໜີ້ທີ່ຍັງຄ້າງກໍ່ຈະສົ່ງຜົນກະທົບຕໍ່ຖານະທາງການເງິນ ແລະ ຜົນການດໍາເນີນງານຂອງບໍລິສັດ.

ເພື່ອຫຼຸດຜ່ອນຕໍ່ຄວາມສ່ຽງດັ່ງກ່າວ, ໃນການພິຈາລະນາອະນຸມັດສິນເຊື່ອບໍລິສັດກໍ່ຈະກວດສອບ ແລະ ປະເມີນມູນຄ່າຫຼັກປະກັນຢ່າງລະມັດລະວັງທີ່ສຸດ ໂດຍການໃຫ້ລູກຄ້າວາງເງິນຊໍາລະຂັ້ນຕໍ່າປະມານ 30-70 ສ່ວນຮ້ອຍຂອງ

ມູນຄ່າລົດ ຊຶ່ງຈະຂຶ້ນກັບປະເພດ, ລຸ້ນ ແລະ ຄວາມນິຍົມຂອງລົດ. ສະນັ້ນ, ຈຶ່ງເຮັດໃຫ້ຍອດໜີ້ຄົງເຫຼືອຂອງລົດມີມູນຄ່າໜ້ອຍກວ່າລາຄາໃນຕະຫຼາດ ແລະ ເພື່ອຫຼຸດຜ່ອນຄວາມສ່ຽງຈາກລາຄາລົດລຸ້ນໃໝ່ທີ່ປັບຕົວລົງຢ່າງໄວວາ ທາງບໍລິສັດຈຶ່ງມີນະໂຍບາຍທີ່ຈະຂາຍລົດລຸ້ນໃໝ່ທີ່ຍຶດມາໄດ້ໃຫ້ໄວທີ່ສຸດ. ສຳລັບລາຄາຂາຍຫຼັກປະກັນບໍລິສັດໄດ້ກຳນົດເອົາການອ້າງອີງຈາກມູນຄ່າໜີ້ຄົງຄ້າງຊຶ່ງປົກກະຕິຈະຕ່ຳກວ່າລາຄາຕະຫຼາດຢູ່ແລ້ວ, ຊຶ່ງຈະເຮັດໃຫ້ລົດມີສະພາບຄ່ອງໃນການຈຳໜ່າຍເພີ່ມຂຶ້ນ. ກໍລະນີຫາກເງິນທີ່ຂາຍຊັບສິນຢຶດກັບຄືນມາໄດ້ຫາກຕ່ຳກວ່າມູນຄ່າໜີ້ທີ່ຍັງຄ້າງ ລູກຄ້າຈະຕ້ອງໄດ້ຮັບຜິດຊອບຊຳລະສ່ວນທີ່ຜິດດ່ຽງດັ່ງກ່າວ ຖ້າຫາກລູກຄ້າບໍ່ມີຄວາມສາມາດຊຳລະໄດ້ ບໍລິສັດຈະຮຽກຮ້ອງໃຫ້ຜູ້ຄ້ຳປະກັນຮັບຜິດຊອບແທນ, ຖ້າຫາກບໍລິສັດສາມາດຈຳໜ່າຍຫຼັກປະກັນໄດ້ຫຼາຍກວ່າມູນຄ່າໜີ້ຄົງຄ້າງ, ບໍລິສັດກໍ່ຈະສົ່ງເງິນຄືນສ່ວນທີ່ເຫຼືອໃຫ້ແກ່ລູກຄ້າ. ເນື່ອງຈາກສັນຍາເຊົ່າສິນເຊື່ອຂອງບໍລິສັດກັບລູກຄ້າໄດ້ກຳນົດມາດຕະການນີ້ໄວ້ຢ່າງຊັດເຈນ, ຊຶ່ງຈະສົ່ງຜົນໃຫ້ບໍລິສັດສາມາດຫຼຸດຜ່ອນຄວາມສ່ຽງດັ່ງກ່າວນີ້ໄດ້.

3. ທຸລະກິດທີ່ດຳເນີນໃນປະຈຸບັນ

ອະທິບາຍຄຳສັບ:
ຄຳວ່າ “ລົດ” ໃນຫົວຂໍ້ນີ້ ໄດ້ໃຫ້ຄວາມໝາຍລວມເທົ່າກັບ ລົດຈັກ ແລະ ລົດໃຫຍ່

3.1. ລັກສະນະຂອງການບໍລິການ

ທຸລະກິດເຊົ່າສິນເຊື່ອ ແມ່ນການໃຫ້ບໍລິການທາງການເງິນຮູບແບບໜຶ່ງຊຶ່ງປະກອບດ້ວຍ 3 ຝ່າຍຄື: 1) ບໍລິສັດ ຫຼື ຜູ້ໃຫ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອ, 2) ຮ້ານຂາຍລົດ ຫຼື ຕົວແທນຈຳໜ່າຍລົດ ແລະ 3) ລູກຄ້າ ຫຼື ຜູ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອ.

ການໃຫ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອບາງກໍລະນີອາດມີ 2 ຝ່າຍ ຄື: ບໍລິສັດເຊົ່າສິນເຊື່ອ ຫຼື ຜູ້ໃຫ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອ ແລະ ລູກຄ້າ ຫຼື ຜູ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອ. (ຊຶ່ງລູກຄ້າ ຫຼື ຜູ້ເຊົ່າອາດແມ່ນຜູ້ສະໜອງ ຫຼື ຮ້ານຕົວແທນຈຳໜ່າຍລົດ ເປັນຕົ້ນ ແມ່ນການໃຫ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດມືສອງ.)

ການໃຫ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອຈະເລີ່ມຈາກລູກຄ້າທີ່ຕ້ອງການຊື້ລົດກັບຕົວແທນຈຳໜ່າຍລົດໂດຍຕ້ອງການຈ່າຍແບບຜ່ອນຊຳລະ ຊຶ່ງລູກຄ້າສາມາດເລືອກໃຊ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອເພື່ອຊື້ລົດກັບບໍລິສັດໄດ້. ໃນການໃຊ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດນັ້ນ, ລູກຄ້າຈະຕ້ອງວາງເງິນດາວສ່ວນໜຶ່ງກ່ອນ ສ່ວນຈຳນວນເງິນທີ່ເຫຼືອ ບໍລິສັດຈະເປັນຜູ້ຊຳລະເງິນຄ່າລົດໃຫ້ຮ້ານຕົວແທນຈຳໜ່າຍລົດ ໂດຍລູກຄ້າຈະຕ້ອງໄດ້ເຮັດສັນຍາເຊົ່າສິນເຊື່ອກັບບໍລິສັດ ຊຶ່ງຈະມີພັນທະໃນການຊຳລະຄ່າງວດ ແລະ ນຳໃຊ້ລົດພາຍໃຕ້ເງື່ອນໄຂຂອງສັນຍາ. ພາຍຫຼັງທີ່ລູກຄ້າໄດ້ປະຕິບັດຕາມສັນຍາເຊົ່າສິນເຊື່ອຄົບຖ້ວນແລ້ວ ກຳມະສິດລົດຈະຖືກໂອນເປັນຂອງລູກຄ້າຢ່າງສົມບູນ.

ລູກຄ້າສາມາດໃຊ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອຂອງບໍລິສັດ ຜ່ານຮ້ານຕົວແທນຈຳໜ່າຍລົດທີ່ເປັນຄູ່ຄ້າພັນທະມິດກັບບໍລິສັດ ຊຶ່ງບໍລິສັດຈະມີພະນັກງານ ປະຈຳຢູ່ຮ້ານຄ້າດັ່ງກ່າວ ເພື່ອໃຫ້ການບໍລິການ ແລະ ສ້າງຄວາມສະດວກ ເຮັດໃຫ້ລູກຄ້າບໍ່ຈຳເປັນຕ້ອງເຂົ້າມາດຳເນີນເລື່ອງເອກະສານຂໍເຊົ່າສິນເຊື່ອຢູ່ທີ່ສຳນັກງານຂອງບໍລິສັດກໍ່ໄດ້.

ການໃຊ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອນັ້ນເຫັນໄດ້ວ່າ ຜູ້ຈັດຈຳໜ່າຍລົດ (Dealer) ຈະມີສ່ວນສຳຄັນໃນການແນະນຳລູກຄ້າ ໃຫ້ແກ່ບໍລິສັດ ເນື່ອງຈາກລູກຄ້າສ່ວນໃຫຍ່ຖ້າຢາກຊື້ລົດກໍ່ຈະເຂົ້າໄປຮ້ານຂາຍລົດກ່ອນ, ດັ່ງນັ້ນ ການສ້າງຄວາມສຳພັນ ແລະ ຄວາມເພິ່ງພໍໃຈທີ່ດີ ແກ່ຜູ້ຈັດຈຳໜ່າຍ ຈຶ່ງເປັນສິ່ງສຳຄັນໃນການເຂົ້າເຖິງ ແລະ ຂະຫຍາຍຖານລູກຄ້າໃນອານາຄົດ ພ້ອມກັນນັ້ນ ການສ້າງຄວາມປະທັບໃຈ ແລະ ຄວາມເພິ່ງພໍໃຈ ໃນການບໍລິການ ເພື່ອຕອບສະໜອງການຊົມໃຊ້ຍານພາຫະນະຂອງລູກຄ້າຢ່າງທ່ວງທັນ ບໍລິສັດຈຶ່ງໄດ້ກຳນົດຂັ້ນຕອນໃນການເຮັດວຽກພາຍໃນຂອງບໍລິສັດໃນການອະນຸມັດການເຊົ່າສິນເຊື່ອໃຫ້ມີຂັ້ນຕອນທີ່ສັ້ນ ແລະ ຮັດກຸ່ມ ອະນຸມັດໄວ ພາຍໃນ 1 ມື້.

ຕໍ່ກັບການປ້ອງກັນຄວາມສ່ຽງທີ່ອາດຈະເກີດຂຶ້ນຈາກການເຊົ່າສິນເຊື່ອທີ່ບໍ່ກໍ່ໃຫ້ເກີດລາຍໄດ້ນັ້ນ, ບໍລິສັດໄດ້ໃຫ້ຄວາມສຳຄັນຕໍ່ການກຳນົດໃຫ້ມີຂັ້ນຕອນການພິຈາລະນາ ແລະ ການກວດສອບຂໍ້ມູນຂອງລູກຄ້າຢ່າງເຄັ່ງຄັດຊຶ່ງພະນັກງານຈະຕ້ອງໄດ້ລົງໄປເຖິງບ້ານຂອງລູກຄ້າເພື່ອກວດສອບຂໍ້ມູນຕາມທີ່ໃຫ້ໄວ້ ພ້ອມກັບກວດສອບປະຫວັດຂອງລູກຄ້າຜ່ານນາຍບ້ານ, ລະບົບຖານຂໍ້ມູນຂອງບໍລິສັດ (ຖ້າເປັນລູກຄ້າເກົ່າ) ແລະ ລະບົບຖານຂໍ້ມູນຜ່ານລະບົບຖ້ານຂໍ້ມູນຂ່າວສານສິນເຊື່ອ (CIB). ບໍລິສັດໄດ້ກຳນົດໃຫ້ການເຮັດສັນຍາເຊົ່າສິນເຊື່ອທຸກຄັ້ງຕ້ອງມີຜູ້ຄ້ຳປະກັນ ຫຼື ຜູ້ເຊົ່າຮ່ວມ ເພື່ອຫຼຸດຜ່ອນຄວາມສ່ຽງໃນກໍລະນີທີ່ລູກຄ້າບໍ່ສາມາດຊຳລະຄ່າງວດໄດ້ຕາມສັນຍາ. ນອກຈາກນີ້, ບໍລິສັດໄດ້ໃຫ້ຄວາມສຳຄັນຕໍ່ລະບົບ ການບໍລິຫານຈັດການ ແລະ ລະບົບລາຍງານໜີ້ ຢ່າງມີປະສິດທິພາບ ໂດຍມີການກຳນົດການຈັດຊັ້ນໜີ້ຢ່າງເປັນລະບົບ ເພື່ອໃຫ້ສາມາດຮູ້ສະພາບຕົວຈິງຂອງຄຸນນະພາບສິນເຊື່ອຂອງບໍລິສັດ. ເຖິງແນວໃດກໍ່ຕາມ ກໍ່ຍັງມີປັດໃຈອື່ນໆ ເຊັ່ນ: ການກຳນົດເງື່ອນໄຂຂອງຜູ້ຂໍເຊົ່າສິນເຊື່ອຢ່າງເໝາະສົມ, ປະເພດລົດ , ການກຳນົດອັດຕາເງິນດາວ ແລະ ໄລຍະເວລາການຜ່ອນຊຳລະທີ່ເໝາະສົມ, ພ້ອມກັບມີນະໂຍບາຍພິເສດແກ່ພະນັກງານທີ່ເປັນຜູ້ຮັບຜິດຊອບໂດຍພິຈາລະນາເກນດ້ານປະລິມານ ແລະ ຄຸນນະພາບຂອງລູກໜີ້. ຊຶ່ງປັດໃຈເຫຼົ່ານັ້ນຈະເປັນສິ່ງທີ່ຈະຊ່ວຍໃຫ້ບໍລິສັດສາມາດປ້ອງກັນຄວາມສ່ຽງດັ່ງກ່າວໄດ້.

3.2. ປະເພດການໃຫ້ບໍລິການ

ເມື່ອພິຈາລະນາລັກສະນະການໃຫ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດຕາມປະເພດລົດນັ້ນ ສາມາດແບ່ງການໃຫ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອອອກເປັນ 3 ປະເພດຄື: 1. ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດຈັກ, 2. ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດໃຫຍ່ ແລະ 3. ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອຄືນໃໝ່ (Refinance).

1) ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດຈັກ

ບໍລິສັດໄດ້ໃຫ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດຈັກໃໝ່ ແລະ ມືສອງໂດຍເນັ້ນລົດຈັກຍີ່ຫໍ້ຈາກປະເທດຍີ່ປຸ່ນເປັນຫຼັກທີ່ໄດ້ຮັບຄວາມນິຍົມເຊັ່ນ: Honda, Yamaha, Suzuki ແລະ ຍີ່ຫໍ້ອື່ນໆ ແຕ່ສ່ວນໃຫຍ່ຈະເປັນລົດຍີ່ຫໍ Honda ປະມານ 90 ສ່ວນຮ້ອຍ.

ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດຈັກມືສອງ ຈະມາຈາກຮ້ານຂາຍລົດຈັກມືສອງ ແລະ ລົດຈັກທີ່ຖືກຍຶດຈາກລູກຄ້າທີ່ບໍ່ສາມາດປະຕິບັດຕາມສັນຍາເຊົ່າສິນເຊື່ອ, ສຳລັບລົດຈັກທີ່ຖືກຍຶດມານັ້ນ, ບໍລິສັດຈະນຳມາປະມູນຂາຍ ຫຼື ປະກາດຂາຍໃນລາຄາຕະຫຼາດ ໂດຍຜູ້ທີ່ມີຄວາມສົນໃຈລົດຈັກຍີ່ປຸ່ນມືສອງສະພາບດີສາມາດຊື້ ຫຼື ໃຊ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດຈັກມືສອງກັບບໍລິສັດຕໍ່ໄດ້.

ການກຳນົດວົງເງິນການໃຫ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດຈັກ, ຄ່າງວດ ແລະ ໄລຍະເວລາ ການຜ່ອນຊຳລະຈະຂຶ້ນກັບຄວາມສາມາດໃນການຊຳລະຂອງລູກຄ້າເປັນຫຼັກໂດຍອີງຕາມອັດຕາເງິນດາວ ແລະ ລາຄາຂອງລົດຈັກແຕ່ລະລຸ້ນ-ຍີ່ຫໍ້. ປະຈຸບັນລູກຄ້າສາມາດໃຊ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດຈັກຜ່ານຕົວແທນຈຳໜ່າຍລົດຈັກທີ່ເປັນຄູ່ຄ້າພັນທະມິດກັບບໍລິສັດໄດ້ຫຼາຍກວ່າ 70 ຮ້ານ ໃນນະຄອນຫຼວງ ແລະ ຕ່າງແຂວງທີ່ມີສຳນັກງານຂອງບໍລິສັດຕັ້ງຢູ່.

2) ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດໃຫຍ່

ບໍລິສັດໄດ້ໃຫ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດໃຫຍ່ໃໝ່ ແລະ ມືສອງ ແຕ່ໃນປະຈຸບັນບໍລິສັດໄດ້ເນັ້ນການໃຫ້ບໍລິການການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດໃຫຍ່ມືສອງເປັນຫຼັກ ຊຶ່ງສ່ວນໃຫຍ່ຈະເປັນປະເພດລົດເກັ໋ງ ແລະ ລົດກະບະ ໂດຍເນັ້ນຍີ່ຫໍ້ຈາກປະເທດຍີ່ປຸ່ນທີ່ໄດ້ຮັບຄວາມນິຍົມຂອງຕະຫຼາດໄດ້ແກ່ TOYOTA, ISUZU, NISSAN ແລະ MAZDA ເປັນຕົ້ນ.

ການກຳນົດວົງເງິນການໃຫ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດໃຫຍ່, ຄ່າງວດ ແລະ ໄລຍະເວລາ ການຜ່ອນຊຳລະຈະຂຶ້ນກັບຄວາມສາມາດໃນການຊຳລະຂອງລູກຄ້າເປັນຫຼັກ ໂດຍອີງຕາມອັດຕາເງິນດາວ, ລາຄາຂອງລົດໃຫຍ່ແຕ່ລະລຸ້ນ-ຍີ່ຫໍ້ ແລະ ສະພາບ - ອາຍຸການໃຊ້ງານ (ລົດໃຫຍ່ມືສອງ) ເປັນສິ່ງສຳຄັນ ຊຶ່ງລູກຄ້າສາມາດຜ່ອນຊຳລະຄ່າງວດໄດ້ສູງສຸດ 60 ເດືອນ (5ປີ).

ການໃຫ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດໃຫຍ່ມືສອງ, ບໍລິສັດຈະມີຄວາມສ່ຽງຕໍ່ກັບຄຸນນະພາບຂອງຫຼັກຊັບສູງກວ່າ ຖ້າປຽບທຽບກັບການໃຫ້ບໍລິການລົດໃຫຍ່ໃໝ່, ດັ່ງນັ້ນ ບໍລິສັດຈຶ່ງໄດ້ຄຳນຶງເຖິງປັດໃຈຫຼາຍດ້ານ ໃນການພິຈາລະນາອະນຸມັດເຊົ່າສິນເຊື່ອ ຊຶ່ງໄດ້ແກ່ ສະພາບ ແລະ ອາຍຸການໃຊ້ງານຂອງລົດ, ລາຄາລົດອ້າງອີງໃນຕະຫຼາດລົດໃຫຍ່ມືສອງ ແລະ ການກວດສອບຫຼັກຖານທະບຽນລົດໃຫຍ່ ເປັນຕົ້ນ, ຈາກປັດໄຈດັ່ງກ່າວ ບໍລິສັດຈຶ່ງໄດ້ມີບຸກຄະລາກອນວິເຄາະສິນເຊື່ອທີ່ມີປະສົບການໃນການກວດສອບສະພາບ ແລະ ລາຄາຂອງລົດໃຫຍ່ມືສອງເປັນຢ່າງດີເພື່ອເປັນການຫຼຸດຜ່ອນຄວາມສ່ຽງດັ່ງກ່າວ ພ້ອມກັນນັ້ນກໍ່ເຮັດໜ້າທີ່ຊ່ວຍກວດກາຄຸນນະພາບລົດໃຫຍ່ຊ່ວຍລູກຄ້າ ຊຶ່ງເຮັດໃຫ້ລູກຄ້າໄດ້ລົດໃຫຍ່ມືສອງທີ່ມີຄຸນນະພາບ ແລະ ເປັນການຍົກລະດັບການບໍລິການລົດໃຫຍ່ມືສອງຂອງບໍລິສັດໃຫ້ດີຂຶ້ນ.

4. ຜົນໄດ້ຮັບທາງດ້ານການເງິນ ແລະ ການດຳເນີນງານ

4.1. ໃບລາຍງານການເງິນ

ບົດສະຫຼຸບຂອງບົດລາຍງານການເງິນທີ່ກວດສອບ

ກົດໝາຍ ວ່າດ້ວຍການສະເໜີ ຂາຍຮຸ້ນສາທາລະນະເບື້ອງຕົ້ນສະບັບເລກທີ 05 / ລບ, ລົງວັນທີ 28 ມັງກອນ 2019 ຂອງບໍລິສັດ LSCO ເຊິ່ງລະບຸວ່າບໍລິສັດຕ້ອງໄດ້ອອກໃບລາຍງານການເງິນການກວດສອບປະ ຈຳ ປີໂດຍຜູ້ກວດສອບພາຍນອກເຊິ່ງໄດ້ຮັບຮອງຈາກເຈົ້າໜ້າທີ່ຄະນະກຳມະການຫຼັກຊັບລາວ. ເອກະສານລາຍງານການເງິນສຳລັບປີສິ້ນສຸດ 31 ທັນວາ 2024 ໄດ້ຜ່ານການກວດສອບ ໂດຍຜູ້ກວດສອບພາຍນອກທີ່ໃຫ້ຄວາມເຫັນແບບບໍ່ມີເງື່ອນໄຂດັ່ງທີ່ໄດ້ລາຍງານຂ້າງລຸ່ມນີ້:

ບົດສະຫຼຸບ ຂອງ ເອກະສານລາຍງານການເງິນທີ່ກວດສອບແລ້ວ

ໃບລາຍງານການເງິນທີ່ກວດສອບແລ້ວ	ໃບລາຍງານການເງິນສຳລັບ ໄລຍະສິ້ນສຸດ ວັນທີ 31 ທັນວາ 2024
ຜູ້ກວດສອບພາຍນອກ	ບໍລິສັດ ເອີນ & ຢັ້ງ ຈຳກັດ ທີ່ຖືຮັບຮອງ ໂດຍ ຄະນະກຳມະການຄຸ້ມຄອງຫຼັກຊັບ
ຄຳເຫັນຂອງບົດລາຍງານ	ຄວາມເຫັນແບບບໍ່ມີເງື່ອນ.
ຄຳເຫັນຂອງກວດສອບພາຍນອກ	ອີງຕາມເອກະສານລາຍງານການເງິນ ສຳລັບປີສິ້ນສຸດ ວັນທີ 31 ທັນວາ 2024 ໜ້າ 4-6

4.2 ຕາຕະລາງສະຫຼຸບສັງລວມເອກະສານລາຍງານການເງິນແລະຜົນການດຳເນີນງານ

4.2.1 ໃບດຸ່ນດ່ຽງ

		31 ທັນວາ 2024 *ກີບ*	*31 ທັນວາ 2023* *ກີບ*
ຊັບສິນ			
ຊັບສິນໝຸນວຽນ			
ເງິນສົດ ແລະ ທຽບເທົ່າເງິນສົດ		101,609,825,868	191,315,208,217
ເງິນຝາກຢູ່ທະນາຄານ		131,181,528,904	8,352,510,192
ໜີ້ຕ້ອງຮັບສັນຍາເຊົ່າຊື້ – ສ່ວນທີ່ໝຸນວຽນ		1,329,813,233,523	995,388,274,173
ຊັບສິນໝຸນວຽນອື່ນໆ		154,521,612,766	455,789,830,366
ລວມຊັບສິນໝຸນວຽນ		**1,717,126,201,061**	**1,650,845,822,948**
ຊັບສິນບໍ່ໝຸນວຽນ			
ໜີ້ຕ້ອງຮັບສັນຍາເຊົ່າຊື້ – ສ່ວນທີ່ບໍ່ໝຸນວຽນ		33,836,059,635	74,830,916,499
ຊັບສົມບັດ ແລະ ອຸປະກອນ		8,815,421,319	9,196,786,238
ຊັບສິນບໍ່ໝຸນວຽນອື່ນໆ		-	1,158,825
ລວມຊັບສິນບໍ່ໝຸນວຽນ		**42,651,480,954**	**84,028,861,562**
ລວມຊັບສິນ		**1,759,777,682,015**	**1,734,874,684,510**
ໜີ້ສິນ			
ໜີ້ສິນໝຸນວຽນ			
ເງິນກູ້ຍືມ ໄລຍະສັ້ນ		139,271,000,000	
ພັນທະທາງກົດໝາຍ		180,443,146,571	134,964,338,050
ໜີ້ສິນໝຸນວຽນອື່ນໆ		3,435,808,896	8,644,434,558
ລວມໜີ້ສິນໝຸນວຽນ		**323,149,955,467**	**143,608,772,608**
ໜີ້ສິນບໍ່ໝຸນວຽນ			
ເງິນກູ້ຍືມ		18,716,101,993	22,307,655,164
ໜີ້ຕ້ອງສົ່ງໃຫ້ພາກສ່ວນທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ		555,198,435	1,316,180,748
ລວມໜີ້ສິນບໍ່ໝຸນວຽນ		**19,271,300,428**	**23,623,835,912**
ລວມໜີ້ສິນ		**342,421,255,895**	**167,232,608,520**
ທຶນ			
ທຶນຈົດທະບຽນທີ່ຖອກແລ້ວ		30,150,000,000	30,150,000,000
ສ່ວນເພີ່ມມູນຄ່າຮຸ້ນ		155,497,646,314	155,497,646,314
ທຶນອື່ນໆ		290,000,000	290,000,000
ກຳໄລສະສົມ		1,216,343,779,806	1,366,629,429,676
ຄັງສຳຮອງຕາມລະບຽບການ		15,075,000,000	15,075,000,000

ລວມທຶນ		**1,417,356,426,120**	**1,567,642,075,990**
ລວມໜີ້ສິນ ແລະ ທຶນ		**1,759,777,682,015**	**1,734,874,684,510**

4.2.2 ໃບລາຍງານຜົນໄດ້ຮັບ

		2024 *ກີບ*	*2023* *ກີບ*
ລາຍຮັບດອກເບ້ຍທີ່ໄດ້ຄິດໄລ່ໂດຍການນຳໃຊ້ວິທີດອກເບ້ຍທີ່ແທ້ຈິງ		365,023,556,340	303,471,351,847
ດອກເບ້ຍອື່ນໆ ແລະ ລາຍຮັບທີ່ຄ້າຍຄືກັນ		27,590,778,549	28,507,504,370
ລາຍຈ່າຍດອກເບ້ຍທີ່ໄດ້ຄິດໄລ່ໂດຍການນຳໃຊ້ວິທີດອກເບ້ຍທີ່ແທ້ຈິງ		(6,116,526,245)	(3,659,764,674)
ລາຍຮັບດອກເບ້ຍສຸດທິ		**386,497,808,644**	**328,319,091,543**
ລາຍຮັບຄ່າທຳນຽມ ແລະ ຄ່ານາຍໜ້າ		(14,887,889,954)	(10,339,615,453)
ລາຍຈ່າຍຄ່າທຳນຽມ ແລະ ຄ່ານາຍໜ້າ		**(14,887,889,954)**	**(10,339,615,453)**
ລາຍຮັບຄ່າທຳນຽມ ແລະ ຄ່ານາຍໜ້າສຸດທິ		37,311,620,749	331,591,102,295
ລາຍຮັບອື່ນໆຈາກການດຳເນີນງານ		954,776,688	2,460,573,801
ລວມລາຍຮັບຈາກການດຳເນີນງານ		**409,876,316,127**	**652,031,152,186**
ການປ່ຽນແປງເງິນແຮສຳລັບການເສື່ອມມູນຄ່າ		(58,671,537,269)	(126,650,098,900)
ລາຍຮັບຈາກການດຳເນີນງານສຸດທິ		**351,204,778,858**	**525,381,053,286**
ລາຍຈ່າຍທີ່ກ່ຽວຂ້ອງກັບພະນັກງານ		(66,043,679,094)	(52,294,190,358)
ຄ່າຫຼ້ຍຫ້ຽນຂອງຊັບສົມບັດ ແລະ ອຸປະກອນ		(4,142,394,372)	(3,571,501,395)
ລາຍຈ່າຍໃນການດຳເນີນງານອື່ນໆ		(62,889,586,662)	(54,687,802,985)
ລວມລາຍຈ່າຍຈາກການດຳເນີນງານ		**(133,075,660,128)**	**(110,553,494,738)**
ກຳໄລກ່ອນຫັກອາກອນ		**218,129,118,730**	**414,827,558,548**
ລາຍຈ່າຍອາກອນກຳໄລພາຍໃນປີ		(50,038,160,600)	(34,103,685,477)
ກຳໄລສຸດທິພາຍໃນປີ		**168,090,958,130**	**380,723,873,071**

4.2.3 ໃບລາຍງານກະແສເງິນສົດ

		2024 LAK	2023 LAK
ກິດຈະກຳການດຳເນີນງານ			
ກຳໄລກ່ອນອາກອນ		**218,129,118,730**	**414,827,558,548**
ດັດແກ້ສຳລັບ:			
ຄ່າຫຼ້ຍຫ້ຽນ ແລະ ຄ່າເສື່ອມ		4,142,394,372	3,571,501,395
ການປ່ຽນແປງເງິນແຮສຳລັບການເສື່ອມມູນຄ່າໜີ້ສູນເສຍ		58,671,537,269	126,650,098,900
ລາຍຈ່າຍດອກເບ້ຍ		6,116,526,246	3,659,764,674
ລາຍຮັບດອກເບ້ຍ		(365,023,556,340)	(303,471,351,847)
ກຳໄລສຸດທິຈາກອັດຕາແລກປ່ຽນ		(32,953,901,418)	(193,312,361,155)
ການປ່ຽນແປງໃນຊັບສິນການດຳເນີນງານ			
ການປ່ຽນແປງສຸດທິໃນເງິນຝາກທະນາຄານ		(107,278,568,537)	-
ການປ່ຽນແປງສຸດທິໃນໜີ້ຕ້ອງຮັບສັນຍາເຊົ່າຊື້		389,092,447,939	(89,736,375,948)
ການປ່ຽນແປງສຸດທິໃນຊັບສິນອື່ນໆ		313,600,637,125	(245,209,329,628)
ການປ່ຽນແປງໃນໜີ້ສິນການດຳເນີນງານ			
ການປ່ຽນແປງສຸດທິພາກສ່ວນທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ		(760,982,313)	-
ການປ່ຽນແປງສຸດທິໃນໜີ້ສິນອື່ນໆ		(2,962,004,217)	(1,446,368,858)
ດອກເບ້ຍທີ່ຈ່າຍ		(6,116,526,246)	(4,528,235,331)
ດອກເບ້ຍທີ່ໄດ້ຮັບ		(371,098,340,809)	349,869,153,701
ອາກອນກຳໄລທີ່ໄດ້ຊຳລະ		(6,805,973,529)	-
ກະແສເງິນສົດສຸດທິຈາກກິດຈະກຳການດຳເນີນງານ		**(96,752,808,272)**	**60,874,054,451**
ກິດຈະກຳການລົງທຶນ			
ການຊື້ຊັບສົມບັດ ແລະ ອຸປະກອນ		(3,761,029,454)	(8,165,683,582)
ກະແສເງິນສົດສຸດທິຈາກກິດຈະກຳການລົງ ທຶນ		**(3,761,029,454)**	**(8,165,683,582)**
ກິດຈະກຳການຈັດຫາເງິນທຶນ			
ເງິນກູ້ທີ່ເບີກຖອນ		139,271,000,000	27,707,000,000
ການຊຳລະຄືນເງິນກູ້		(3,591,553,167)	(61,547,114,093)
ຈ່າຍເງິນປັນຜົນ		(318,376,608,000)	(17,185,500,000)
ກະແສເງິນສົດສຸດທິຈາກ/(ນຳໃຊ້)ກິດຈະກຳການຈັດຫາເງິນທຶນ		**(182,697,161,167)**	**(51,025,614,093)**
ການປ່ຽນແປງສຸດທິຂອງເງິນສົດ ແລະ ທຽບເທົ່າເງິນສົດ		**(89,705,382,349)**	**1,682,756,776**
ເງິນສົດ ແລະ ທຽບເທົ່າເງິນສົດໃນຕົ້ນໄລຍະ		**191,315,208,217**	**189,632,451,441**
ເງິນສົດ ແລະ ທຽບເທົ່າເງິນສົດໃນທ້າຍໄລຍະ		**101,609,825,868**	**191,315,208,217**

4.2.5 ການວິເຄາະດ້ານການເງິນແລະຜົນງານທີ່ຜ່ານມາ

ບໍລິສັດ ລາວອາຊຽນ ເຊົ່າສິນເຊື່ອ ມະຫາຊົນ ໄດ້ໃຫ້ບໍລິການເຊົ່າສິນເຊື່ອ ລົດຈັກ, ລົດໃຫຍ່ ແລະ ບໍລິການເຊົ່າ ສິນເຊື່ອຄົນໃໝ່ ໂດຍ ເນັ້ນຍີ່ຫໍ້ລົດຈາກປະເທດຍີ່ປຸ່ນ ຊຶ່ງປະຈຸບັນໄດ້ໃຫ້ບໍລິການໃນພື້ນທີ່ນະຄອນຫຼວງວຽງຈັນ, ຫົວພັນ, ຊຽງຂວາງ, ຫຼວງພະບາງ, ບໍລິຄຳໄຊ, ສະຫວັນນະເຂດ, ສາລາວັນ,ຈຳປາສັກ, ອຸດົມໄຊ ຊຶ່ງມີຮ້ານຕົວ ແທນຈຳໜ່າຍລົດຈັກ ແລະ ລົດໃຫຍ່ທີ່ເປັນຄູ່ຄ້າພັນທະມິດຮ່ວມກັນ ກັບບໍລິສັດ ຫຼາຍກວ່າ 200 ຮ້ານ.

ກຸ່ມລູກຄ້າເປົ້າໝາຍຂອງບໍລິສັດໄດ້ແກ່ລູກຄ້າລາຍຍ່ອຍທົ່ວໄປ ທີ່ມີລາຍໄດ້ໝັ້ນຄົງ ແລະ ມີອາຊີບເປັນຫຼັກແຫຼ່ງ ທີ່ ມີລາຍຮັບທີ່ແນ່ນອນ ເປັນຕົ້ນແມ່ນພະນັກງານເອກະຊົນ, ພະນັກງານລັດ, ຊາວຄ້າຂາຍ ແລະ ຮັບເໝົາທົ່ວໄປ ທີ່ ຕ້ອງການຊື້ລົດດ້ວຍການຜ່ອນຊຳລະ. ການກຳນົດວົງເງິນການໃຫ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດ, ຄ່າງວດ ແລະ ໄລຍະເວລາ ການຜ່ອນຊຳລະຈະຂຶ້ນກັບຄວາມສາມາດໃນການຊຳລະຂອງລູກຄ້າເປັນຫຼັກ ໂດຍອີງຕາມອັດຕາເງິນດາວ, ລາຄາ ຂອງລົດແຕ່ລະລຸ້ນ-ຍີ່ຫໍ້ ແລະ ສະພາບ - ອາຍຸການໃຊ້ງານ ເປັນສິ່ງສຳຄັນ ຊຶ່ງລູກຄ້າສາມາດຜ່ອນຊຳລະຄ່າລົດ ແຕ່ 6 ເຖິງ 60 ເດືອນ.

ຕໍ່ກັບການປ້ອງກັນຄວາມສ່ຽງທີ່ອາດຈະເກີດຂຶ້ນຈາກການເຊົ່າສິນເຊື່ອທີ່ບໍ່ກໍ່ໃຫ້ເກີດລາຍໄດ້ນັ້ນ, ບໍລິສັດໄດ້ໃຫ້ຄວາມ ສຳຄັນຕໍ່ການກຳນົດໃຫ້ມີຂັ້ນຕອນການພິຈາລະນາ ແລະ ການກວດສອບຂໍ້ມູນຂອງລູກຄ້າຢ່າງເຄັ່ງຄັດຊຶ່ງ ພະນັກງານຈະຕ້ອງໄດ້ລົງໄປເຖິງບ້ານຂອງລູກຄ້າເພື່ອກວດສອບຂໍ້ມູນຕາມທີ່ໃຫ້ໄວ້ ພ້ອມກັບກວດສອບປະຫວັດ ຂອງລູກຄ້າຜ່ານນາຍບ້ານ, ລະບົບຖານຂໍ້ມູນຂອງບໍລິສັດ (ຖ້າເປັນລູກຄ້າເກົ່າ) ແລະ ລະບົບຖານຂໍ້ມູນຂອງ ທະນາຄານທຸລະກິດ ແລະ ສະຖາບັນການເງິນໃນ ສປປ ລາວ (CIB). ບໍລິສັດໄດ້ກຳນົດໃນການເຮັດສັນຍາເຊົ່າ ສິນເຊື່ອທຸກຄັ້ງຕ້ອງມີຜູ້ຄ້ຳປະກັນຮ່ວມ ເພື່ອຫຼຸດຜ່ອນຄວາມສ່ຽງໃນກໍລະນີທີ່ລູກຄ້າບໍ່ສາມາດຊຳລະຄ່າງວດໄດ້ຕາມ ສັນຍາ. ນອກຈາກນີ້, ບໍລິສັດໄດ້ໃຫ້ຄວາມສຳຄັນຕໍ່ລະບົບ ການບໍລິຫານຈັດການ ແລະ ລະບົບລາຍງານລູກໜີ້ຢ່າງ ມີປະສິດທິພາບ ໂດຍມີການກຳນົດການຈັດຊັ້ນໜີ້ຢ່າງເປັນລະບົບ ເພື່ອໃຫ້ສາມາດຮູ້ສະພາບຕົວຈິງຂອງຄຸນນະພາບ ສິນເຊື່ອຂອງບໍລິສັດ. ເຖິງແນວໃດກໍ່ຕາມ ກໍ່ຍັງມີປັດໃຈອື່ນໆ ເຊັ່ນ: ການກຳນົດເງື່ອນໄຂຂອງຜູ້ຂໍເຊົ່າສິນເຊື່ອຢ່າງເ ໝາະສົມ, ປະເພດລົດ, ການກຳນົດອັດຕາເງິນດາວ ແລະ ໄລຍະເວລາການຜ່ອນຊຳລະທີ່ເໝາະສົມ, ພ້ອມກັບມີ ນະໂຍບາຍພິເສດແກ່ພະນັກງານທີ່ເປັນຜູ້ຮັບຜິດຊອບໂດຍພິຈາລະນາເກນດ້ານປະລິມານ ແລະ ຄຸນນະພາບຂອງ ລູກໜີ້. ຊຶ່ງປັດໃຈເຫຼົ່ານັ້ນຈະເປັນສິ່ງທີ່ຈະຊ່ວຍໃຫ້ບໍລິສັດສາມາດປ້ອງກັນຄວາມສ່ຽງດັ່ງກ່າວໄດ້.

ຜ່ານການດຳເນີນທຸລະກິດໃນຊ່ວງທີ່ຜ່ານມາ ສາມາດອະທິບາຍ ແລະ ວິເຄາະຜົນການດຳເນີນງານ ແລະ ຖານະ ທາງດ້ານການເງິນດັ່ງລຸ່ມນີ້:

4.2.6 ຜົນການດຳເນີນງານ

1.) ລາຍຮັບ

ລາຍຮັບ	31/12/2024		31/12/2023	
	ລ້ານກີບ	**%**	**ລ້ານກີບ**	**%**
ລາຍຮັບດອກເບ້ຍທີ່ຄິດໄລ່ໂດຍໃຊ້ວິທີອັດຕາດອກເບ້ຍທີ່ແທ້ຈິງ	365,024	84.72%	303,471	45.56%
ລາຍຮັບດອກເບ້ຍອື່ນໆ ແລະ ລາຍຮັບທີ່ຄ້າຍຄືກັນ	27,591	6.40%	28,508	4.28%
ລາຍຮັບຈາກອັດຕາແລກປ່ຽນ	37,312	8.66%	331,591	49.79%
ລາຍຮັບອື່ນໆ	955	0.22%	2,461	0.37%
ລວມລາຍຮັບ	**430,882**	**100%**	**666,031**	**100.00%**

ໃນລາຍງານຜົນການດຳເນີນງານ ບໍລິສັດໄດ້ລາຍງານລາບຮັບທັງໝົດ ປະກອບດ້ວຍ: ລາຍຮັບດອກເບ້ຍທີ່ຄິດໄລ່ໂດຍໃຊ້ວິທີອັດຕາດອກເບ້ຍທີ່ແທ້ຈິງ, ລາຍຮັບດອກເບ້ຍ ແລະ ລາຍຮັບຄ້າຍຄືກັນອື່ນໆ, ກຳໄລຈາກອັດຕາແລກປ່ຽນສຸດທິ ແລະ ລາຍຮັບຈາກການດຳເນີນງານອື່ນໆ. ໃນປີ 2024 ແລະ 2023 ບໍລິສັດມີລວມລາຍຮັບເທົ່າກັບ 430,882 ລ້ານກີບ ແລະ 666,031 ລ້ານກີບ ຕາມລຳດັບ. ລາຍຮັບຫຼັກແມ່ນມາຈາກ ລາຍຮັບດອກເບ້ຍ ແລະ ລາຍຮັບທີ່ຄ້າຍຄືດອກເບ້ຍເຊິ່ງກວມເອົາຫຼາຍກວ່າ 84.72% ຂອງລາຍຮັບທັງໝົດ

ລາຍຮັບດອກເບ້ຍທີ່ຄິດໄລ່ໂດຍໃຊ້ວິທີອັດຕາດອກເບ້ຍທີ່ແທ້ຈິງໃນປີ 2024 ແລະ 2023 ເທົ່າກັບ 365,024 ລ້ານກີບ ແລະ 303,471 ລ້ານກີບ ຫຼື ເທົ່າກັບ 84.72% ແລະ 45.56% ຂອງລາຍຮັບລວມຕາມລຳດັບ.

2) ລາຍຈ່າຍ

ລາຍຈ່າຍ	31/12/2024		31/12/2023	
	ລ້ານກີບ	%	ລ້ານກີບ	%
ລາຍຈ່າຍດອກເບ້ຍທີ່ຄິດໄລ່ໂດຍໃຊ້ວິທີອັດຕາດອກເບ້ຍທີ່ແທ້ຈິງ	6,117	2.33%	3,660	1.28%
ລາຍຈ່າຍຄ່າທຳນຽມ ແລະ ຄ່ານາຍໜ້າ	14,888	5.67%	10,340	3.62%
ຂາດທຶນຈາກອັດຕາແລກປ່ຽນສຸດທິ	58,672	22.33%	126,650	44.39%
ການປ່ຽນແປງໃນເງິນແຮ່ສຳລັບການເສື່ອມມູນຄ່າໜີ້ເສຍ	133,076	50.64%	110,553	38.75%
ລວມລາຍຈ່າຍຈາກການດຳເນີນງານ	50,038	19.04%	34,104	11.95%
ລາຍຈ່າຍຈາກການດຳເນີນງານອື່ນໆ	**262,791**	**100%**	**285,307**	**100.00%**

ໃນປີ 2024 ແລະ 2023 ບໍລິສັດມີລາຍຈ່າຍລວມ ເທົ່າກັບ 262,791 ລ້ານກີບ ແລະ 285,307 ລ້ານກີບ ຕາມລຳດັບ ຊຶ່ງຫຼຸດລົງ.

3) ກຳໄລສຸດທິ ແລະ ອັດຕາກຳໄລສຸດທິ

ອັດຕາ	ຫົວໜ່ວຍ	31/12/2024	31/12/2023
ລວມລາຍຮັບ	ລ້ານກີບ	430,882	666,031
ກຳໄລສຸດທິ	ລ້ານກີບ	168,091	380,724
ອັດຕາກຳໄລສຸດທິ	%	39.01%	57.16%

ໃນປີ 2024 ແລະ 2023 ບໍລິສັດມີກຳໄລສຸດທິ ເທົ່າກັບ 168,091 ລ້ານກີບ ແລະ 380,724 ລ້ານກີບ ຫຼື ຄິດເປັນອັດຕາກຳໄລສຸດທິ ເທົ່າກັບ 39.01% ແລະ 57.16% ຕາມລຳດັບ.

4.3 ຖານະການເງິນຂອງບໍລິສັດ

4.3.1 ຊັບສິນ

ໃບສະແດງຖານະທາງການເງິນ	31/12/2024		31/12/2023	
	ລ້ານກີບ	%	ລ້ານກີບ	%
ຊັບສິນ				
ຊັບສິນໝຸນວຽນ				
ເງິນສົດ ແລະ ທຽບເທົ່າເງິນສົດ	101,610	6%	191,315	11.03%
ເງິນຝາກຢູ່ທະນາຄານ ແຫ່ງ ສປປ ລາວ (ທຫລ)	131,182	7%	8,353	0.48%
ໜີ້ຕ້ອງຮັບການເຊົ່າຊື້-ສ່ວນທີ່ໝຸນວຽນ	1,329,813	76%	995,388	57.38%
ຊັບສິນອື່ນໆ	154,522	9%	455,790	26.27%
ລວມຊັບສິນໝຸນວຽນ	**1,717,126**	**98%**	**1,650,846**	**95.16%**
ຊັບສິນບໍ່ໝຸນວຽນ				
ໜີ້ຕ້ອງຮັບການເຊົ່າຊື້-ສ່ວນທີ່ບໍ່ໝຸນວຽນ	33,836	2%	74,831	4.31%
ຊັບສົມບັດ ແລະ ອຸປະກອນ	8,815	1%	9,197	0.53%
ຊັບສິນບໍ່ໝຸນວຽນອື່ນໆ	-	0%	1	0.00%
ລວມຊັບສິນບໍ່ໝຸນວຽນ	42,651	2%	**84,029**	**4.84%**
ລວມຊັບສິນ	**1,759,778**	**100%**	**1,734,875**	**100.00%**

ໃນປີ 2024 ແລະ 2023 ບໍລິສັດ ມີຊັບສິນທັງໝົດ ເທົ່າກັບ 1,759,778 ລ້ານກີບ ແລະ 1,734,875 ລ້ານກີບ ຕາມລຳດັບ ໃນນັ້ນລາຍການຊັບສິນຫຼັກແມ່ນໄດ້ແກ່ລາຍການໜີ້ຕ້ອງຮັບການເຊົ່າຊື້ ສ່ວນທີ່ໝຸນວຽນ ແລະ ບໍ່ໝຸນວຽນ ລວມກັນ ເທົ່າກັບ 1,363,649 ລ້ານກີບ ແລະ 1,070,219 ລ້ານກີບ ຫຼື ເທົ່າກັບ 78% ແລະ 61.69% ຕໍ່ຊັບສິນລວມ ຕາມລຳດັບ.

4.3.2 ໜີ້ສິນທັ້ງໝົດ

ໃບສະແດງຖານະທາງການເງິນ	31/12/2024		31/12/2023	
	ລ້ານກີບ	%	ລ້ານກີບ	%
ໜີ້ສິນ				
ໜີ້ສິນໝຸນວຽນ				
ເງິນກູ້ຢືມໄລຍະສັ້ນ	139,271	40.67%	-	-
ພັນທະທາງກົດໝາຍ	180,443	52.70%	134,964	80.70%
ໜີ້ສິນອື່ນໆ	3,436	1.00%	8,645	5.17%
ລວມໜີ້ສິນໝຸນວຽນ	**323,150**	**94.37%**	**143,609**	**85.87%**
ໜີ້ສິນບໍ່ໝຸນວຽນ				
ການກູ້ຢືມໄລຍະຍາວ	18,716	5.47%	22,308	13.34%
ໜີ້ຕ້ອງສົ່ງໃຫ້ພາກສ່ວນທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ	555	0.16%	1,316	0.79%
ລວມໜີ້ສິນບໍ່ໝຸນວຽນ	**19,271**	**5.63%**	**23,624**	**14.13%**
ລວມໜີ້ສິນ	**342,421**	**100%**	**167,233**	**100.00%**

ໃນປີ 2024 ແລະ 2023 ບໍລິສັດ ມີໜີ້ສິນລວມ ເທົ່າກັບ 342,421 ລ້ານກີບ ແລະ 167,233 ລ້ານກີບ ຫຼື ເທົ່າ ກັບ 19.64% ແລະ 9.64% ຂອງຊັບສິນລວມຕາມລຳດັບ ໃນນັ້ນ ແມ່ນລາຍການກູ້ຢືມໄລຍະຍາວ ເທົ່າກັບ 157,987 ລ້ານກີບ ແລະ 22,308 ລ້ານກີບ ຫຼື ເທົ່າກັບ 46,14% ແລະ 13.34% ຂອງໜີ້ສິນລວມຕາມລຳດັບ.

4.3.3 ແຫຼ່ງທີ່ມາຂອງທຶນ

ແຫຼ່ງທີ່ມາຂອງທຶນ	31/12/2024		31/12/2023	
	ລ້ານກີບ	%	ລ້ານກີບ	%
ສ່ວນຂອງຜູ້ຖືຮຸ້ນ	1,417,356	89.94%	1,567,642	98.52%
ການກູ້ຢືມໄລຍະຍາວ ແລະ ໜີ້ຕ້ອງສົ່ງໃຫ້ ພາກສ່ວນທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ	158,542	10.06%	23,624	1.48%
ລວມ	**1,575,898**	**100%**	**1,591,266**	**100.00%**

ບໍລິສັດມີແຫຼ່ງທີ່ມາຂອງເງິນທຶນ ໃນປີ 2024 ແລະ 2023 ເທົ່າກັບ 1,575,898 ລ້ານກີບ ແລະ 1,591,266 ລ້ານກີບ ຕາມລຳດັບ ຊຶ່ງໃນນັ້ນແຫຼ່ງເງິນທຶນທີ່ເປັນລາຍການຫຼັກແມ່ນມາຈາກ ສ່ວນຂອງຜູ້ຖືຮຸ້ນ.
ບໍລິສັດມີແຫຼ່ງທີ່ສ່ວນຂອງຜູ້ຖືຮຸ້ນໃນປີ 2024 ແລະ 2023 ເທົ່າກັບ 1,417,356 ລ້ານກີບ ແລະ 1,567,642 ລ້ານກີບ ຫຼື 89.94% ແລະ 98.52% ຂອງແຫຼ່ງທີ່ມາຂອງເງິນທຶນ ຕາມລຳດັບ.

4.4 ສະພາບຄ່ອງຂອງບໍລິສັດ

Cashflow statement	31/12/2024	31/12/2023
	ລ້ານກີບ	ລ້ານກີບ
ກະແສເງິນສົດສຸດທິຈາກກິດຈະກຳການດຳເນີນງານ	-15,806	60,874
ກະແສເງິນສົດສຸດທິ ໃຊ້ໃນກິດຈະກຳການລົງທຶນ	-3,761	-8,166
ກະແສເງິນສົດສຸດທິ ໃຊ້ໃນກິດຈະກຳການຈັດຫາເງິນ	-182,697	-51,026
ການປ່ຽນແປງສຸດທິ (ໃຊ້ໃນ)/ ຈາກສຸດທິຂອງເງິນສົດ ແລະ ທຽບເທົ່າເງິນສົດ	-89,705	1,682
ເງິນສົດ ແລະ ທຽບເທົ່າເງິນສົດ ໃນຕົ້ນປີ	191,315	189,632
ເງິນສົດ ແລະ ທຽບເທົ່າເງິນສົດໃນທ້າຍປີ	101,610	191,315

ການດຳເນີນທຸລະກິດການໃຫ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດ ເຫັນວ່າລາຍໄດ້ຫຼັກຂອງບໍລິສັດຈະມາຈາກລາຍຮັບດອກເບ້ຍຈາກການເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດຈາກລູກຄ້າ ແລະ ເນື່ອງຈາກບໍລິສັດບໍ່ແມ່ນສະຖາບັນການເງິນທີ່ສາມາດລະດົມທຶນຜ່ານຮູບແບບການຮັບຝາກເງິນໄດ້ ດັ່ງນັ້ນແຫຼ່ງເງິນທຶນຂອງບໍລິສັດທີ່ຈະນຳມາຂະຫຍາຍການໃຫ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດ ຈຶ່ງມາຈາກ 2 ແຫຼ່ງຫຼັກໄດ້ແກ່ ສ່ວນຂອງຜູ້ຖືຮຸ້ນ ແລະ ຈາກການກູ້ຍືມ ດັ່ງນັ້ນເມື່ອບໍລິສັດມີການຂະຫຍາຍການໃຫ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອລົດເພີ່ມຂຶ້ນ ກະແສເງິນສົດຈາກການດຳເນີນງານຈຶ່ງປະກົດເປັນຕົວເລກຄ່າລົບ (ຈ່າຍເງິນສົດຈຳນວນຫຼາຍເປັນຄ່າລົດ ແລ້ວຮັບເງິນສົດເປັນຄ່າງວດຕາມອາຍຸສັນຍາເຊົ່າສິນເຊື່ອ) ຊຶ່ງເປັນໄປຕາມລັກສະນະການດຳເນີນທຸລະກິດການໃຫ້ເຊົ່າສິນເຊື່ອປົກກະຕິ ຊຶ່ງຈະຖືກຊົດເຊີຍຈາກກະແສເງິນສົດຈາກການຈັດຫາເງິນເພື່ອສ້າງສະພາບຄອງໃຫ້ແກ່ທຸລະກິດ.

ໃນປີ 2024 ແລະ 2023, ບໍລິສັດມີ ສຸດທິກະແສເງິນສົດຈາກກິດຈະກຳການລົງທຶນທຽບເທົ່າ -3,761 ລ້ານກີບ ແລະ -8,166 ລ້ານກີບ ຕາມລຳດັບ.

ໃນປີ 2024 ແລະ 2023, ບໍລິສັດມີ ສຸດທິກະແສເງິນສົດຈາກກິດຈະກຳການດຳເນີນງານທຽບເທົ່າ -15,806 ລ້ານກີບ ແລະ 60,874 ລ້ານກີບ ຕາມລຳດັບ.

ໃນປີ 2024 ແລະ 2023, ບໍລິສັດມີ ເງິນສົດ ແລະ ທຽບເທົ່າເງິນສົດ ນະປີສິ້ນສຸດທຽບເທົ່າ 101,610 ລ້ານ ກີບ ແລະ 191,314 ລ້ານກີບ ຕາມລຳດັບ. ໂດຍພາບລວມ, ເຫັນວ່າບໍລິສັດມີສະພາບຄ່ອງທາງການເງິນທີ່ ສາມາດບໍລິຫານຈັດການໃຫ້ຢູ່ໃນລະດັບທີ່ເໝາະສົມ ເພື່ອຮອງຮັບການຂະຫຍາຍຕົວຂອງທຸລະກິດໃນໄລຍະທີ່ ຜ່ານມາ.

ບໍລິສັດ ລາວ ອາ ຊຽນ ເຊົ່າຊື້ເຊ ມະຫາຊົນ LAO ASEAN LEASING PUBLIC COMPANY

Mr. Yoshihito Oshima
ຜູ້ອຳນວຍການ

Ms. Nguyen Thi Huor
ຜູ້ກະກຽມ