PCD

ບໍລິສັດ ພູສີກໍ່ສ້າງ ແລະ ພັດທະນາ ມະຫາຊົນ

ບົດລາຍງານຜົນການດຳເນີນທຸລະກິດປະຈຳໄຕມາດ 3
ສິ້ນສຸດ ວັນທີ 31 ກັນຍາ 2017





ລາຍລະອຽດ /Contents

I. ປະຫວັດຄວາມເປັນມາຂອງບໍລິສັດ ພູສີ ກໍ່ສ້າງ ແລະ ພັດທະນາມະຫາຊົນ 4

II. ເປົ້າໝາຍຫລັກຂອງການດຳເນີນທຸລະກິດ....7

III. ໂຄງຮ່າງການຈັດຕັ້ງ....8

IV. ຄວາມຄືบหน้าการดำเนินธุรกิจในไตรมาส ที่ 3 10

- ลักสะนะกุ่มลูกค้าเป้าหมาย 12
- ການຊອກຫາໂຄງການ.... 12
- ภัยละยุดการแข่งขัน 13

V. ການດຳເນີນທຸລະກິດ ແລະ ຜົນການດຳເນີນງານ 9 ເດືອນ ປີ 2017.... 15



ບົດລາຍງານຜົນການດຳເນີນທຸລະກິດ

ປະຈຳ ໄຕມາດ 3 ປີ 2017

I. ປະຫວັດຄວາມເປັນມາຂອງບໍລິສັດ ພູສີ ກໍ່ສ້າງ ແລະ ພັດທະນາມະຫາຊົນ

ບໍລິສັດ ພູສີກໍ່ສ້າງ ແລະ ພັດທະນາ ມະຫາຊົນ (“ ບໍລິສັດ” ຫຼື “PCD”) ເປັນໜຶ່ງໃນຜູ້ໃຫ້ບໍລິການວຽກງານວິສະ ວະ ກຳການກໍ່ສ້າງແບບຄົບວົງຈອນ (Design and Engineering Procurement Construction: Design and EPC) ເຊິ່ງລວມກັບວຽກດັ່ງນີ້: ວຽກງານການອອກແບບໂຄງສ້າງວິສະວະກຳ (Design), ວຽກງານຈັດການແບບ ງານວິ ສະວະກຳ (Engineering), ວຽກງານການຈັດຫາວັດສະດຸອຸປະກອນສຳລັບງານວິສະວະກຳ (Procurement) ແລະ ວຽກ ງານກໍ່ສ້າງ (Construction). ໂດຍບໍລິສັດມີເປົ້າໝາຍໃຫ້ ບໍລິການໃນວຽກງານວິສະວະກຳພື້ນຖານໂຄງລ່າງເປັນ ຫຼັກເຊັ່ນ: ວຽກກໍ່ສ້າງຖະໜົນ ຫົນທາງ, ຕ້ານເຈື່ອນ ແລະ ພື້ນຖານໂຄງລ່າງອື່ນໆ

ດ້ວຍວິໄສທັດອັນກວ້າງໄກຂອງທ່ານ ສີພອນ ອຸທຸມພອນ (ທ່ານ ສີພອນ) ເຊິ່ງໄດ້ເບິ່ງເຫັນຄວາມຍຸ້ງຍາກໃນການ ເດີນທາງ ຂອງປະຊາຊົນ ປະກອບກັບເຂດພູມສັນຖານຂອງປະເທດເປັນເຂດພູສູງ ເຊິ່ງຍາກຕໍ່ການເດີນທາງ ໄປມາ ລະຫວ່າງບ້ານ, ເມືອງ, ແລະ ແຂວງ ລວມເຖິງ ທ່ານ ສີພອນ ມີແນວຄວາມຄິດຈະເຂົ້າຮ່ວມເປັນກົນຈັກໜຶ່ງໃນການຊຸກຍູ້ ເສີມສ້າງ ໂອກາດໃນການເຕີບໂຕທາງເສດຖະກິດໃນ ສປປ ລາວ . ໂດຍສະເພາະໃນເຂດພາກເໜືອຂອງປະເທດ ດັ່ງນັ້ນ, ໃນປີ 1997 ທ່ານ ສີພອນ ຈຶ່ງໄດ້ສ້າງຕັ້ງບໍລິສັດ ພູສີຫຼວງພະບາງກໍ່ສ້າງ ແລະ ສ້ອມແປງຂົວທາງ ຈຳກັດຜູ້ດຽວ ດ້ວຍທຶນ ຈົດທະບຽນ 10,000 ລ້ານກີບ ໂດຍມີເປົ້າໝາຍເພື່ອດຳເນີນກິດຈະການກໍ່ສ້າງພື້ນຖານໂຄງລ່າງເພື່ອອຳນວຍຄວາມ ສະດວກດ້ານການຄົມມະນາຄົມຂົນສົ່ງ ແລະ ການພົວພັນລະຫວ່າງແຂວງທາງພາກເໜືອໃຫ້ດີຂຶ້ນ. ໃນເວລານີ້ທ່ານສີທອງ ພົມມະຈິດ ກໍ່ແມ່ນໜຶ່ງໃນຜູ້ບໍລິຫານຈັດການຂອງບໍລິສັດດັ່ງກ່າວ.

ບໍລິສັດແມ່ນມີການເຕີບໃຫ່ຍຂະຫຍາຍຕົວຈົນຂຶ້ນມາເປັນບໍລິສັດທີ່ໃຫ້ບໍລິການດ້ານວິສະວະກຳການການກໍ່ສ້າງ ຂັ້ນແນວໜ້າໃນເຂດພາກເໜືອຂອງ ສປປ ລາວ. ຈົນ ມາຮອດປີ 2009 ທ່ານ ສີທອງ ພົມມະຈິດ (ທ່ານ ສີທອງ) ເຊິ່ງເປັນ ນັກທຸລະກິດໜຸ່ມຜູ້ມີວິໄສທັດ ໄດ້ເຂົ້າມາຮັບສືບທອດຂະຫຍາຍຕໍ່ໃນວຽກງານກໍ່ສ້າງຂອງບໍລິສັດ ໂດຍການໂອນຖ່າຍ ກິດຈະການຈາກທ່ານ ສີພອນ ໂດຍຍັງໃຊ້ຊື່ເດີມເປັນບໍລິສັດມີ ພູສີຫຼວງພະບາງກໍ່ສ້າງ ແລະ ສ້ອມແປງຂົວ -ທາງ ຈຳກັດຜູ້ ດຽວ ເຊິ່ງມີຜົນງານການໃຫ້ບໍລິການກໍ່ສ້າງໂຄງການທີ່ສຳຄັນຕ່າງໆເຊັ່ນ: ກໍ່ສ້າງທາງ ປູຢາງ 2 ຊັ້ນໃນເຂດພາກເໜືອ, ສ້າງ ທາງເວັ້ນຕົວເມືອງຫຼວງພະບາງ, ບຸກທະລຸເສັ້ນທາງລຽບຊາຍແດນ ສປປ ລາວ ຫວຽດນາມ-ກຳປູເຈຍ. ສອມແປງທາງຈາກ ຄວາມເສຍຫາຍໄພພິບັດຈາກທຳມະຊາດ ແລະ ອື່ນໆ. ບໍລິສັດຖືໄດ້ວ່າເປັນບໍລິສັດທີ່ມີ ສັກກະຍະພາບໃນການເປັນຜູ້ນຳ ດ້ານການພັດທະນາການກໍ່ສ້າງພື້ນຖານໂຄງລ່າງໄດ້ເປັນຢ່າງດີ. ພຽບພ້ອມດ້ວຍທີມງານທີ່ມີຄວາມຮູ້ຄວາມ, ມີເຕັກນິກ ທາງດ້ານວິສະວະກຳການກໍ່ສ້າງ ແລະ ເຕັກໂນໂລຊີການກໍ່ສ້າງທີ່ທັນສະໄໝ, ຮັກສາຄຸນນະພາບ ແລະ ມາດຕະຖານໃນການ ເຮັດວຽກໄດ້ ເປັນຢ່າງດີ, ສົ່ງມອບງານທັນເວລາ, ສ້າງຄວາມເຊື່ອຖືໃຫ້ກັບລູກຄ້າທີ່ເປັນເຈົ້າຂອງໂຄງການ. ໃນປັຈຸບັນ ບໍລິສັດໄດ້ປ່ຽນຊື່ມາເປັນ ບໍລິສັດ ພູສີກໍ່ສ້າງ ແລະ ພັດທະນາ ມະຫາຊົນ ເພື່ອຂະຫຍາຍຂອບເຂດ ການໃຫບໍລິການດ້ານວິ ສະວະກຳການກໍ່ສ້າງແບບຄົບວົງຈອນ ແລະ ເປັນຜູ້ພັດທະນາໂຄງການຕໍ່ໄປໃນອະນາຄົດ .

ປີ		ສະຫຼຸບຫຍໍ້ເຫດການທີ່ພົ້ນເດັ່ນ
ປີ 1997	:	ບໍລິສັດ ພູສີຫຼວງພະບາງກໍ່ສ້າງ ແລະ ສ້ອມແປງຂົວ-ທາງ ຈຳກັດຜູ້ດຽວ ໄດ້ຖືກສ້າງຕັ້ງຂຶ້ນດ້ວຍທຶນຈົດທະບຽນ 10,000 ລ້ານກີບໂດຍທ່ານ ສີພອນ ອຸທຸມພອນ (ທ່ານ ສີພອນ) ເພື່ອດຳເນີນກິດຈະການ ງານກໍ່ສ້າງໂດຍເຂົ້າຮ່ວມປະມູນໂຄງການຈາກພາກລັດ ຫຼື ກະຊວງ ຍທຂ ກົມຂົວທາງ ຫຼື ພະແນກ ຍທຂ ປະຈຳແຂວງຫຼວງພະບາງ. ທ່ານ ສີພອນ ໄດ້ເບິ່ງເຫັນຄວາມຍຸ້ງຍາກຂອງການເດີນທາງໂດຍທາງລົດ ຂອງປະຊາຊົນ ຫຼື ການຂົນສົ່ງເນື່ອງຈາກຖະໜົນຫົນທາງບໍ່ດີ ແລະ ມີອັນຕະລາຍ ລວມເຖິງໄດ້ເບິ່ງເຫັນ ການຂະຫຍາຍຕົວຂອງທຸລະກິດຮັບເໝົາກໍ່ສ້າງໃນຊ່ວງນັ້ນ ໂດຍແມ່ນແນໃສ່ການກໍ່ສ້າງໃນພາກສ່ວນຂອງພື້ນຖານໂຄງລ່າງເປັນຫຼັກທີ່ຢູ່ໃນຂົງເຂດພາກເໜືອຂອງ ສປປ ລາວ.
ປີ 2004-2005	:	ຈາກການຈະເລີນເຕີບໂຕຢ່າງຫຼວງຫຼາຍຂອງເສດຖະກິດຂອງປະເທດ ແລະ ການຂະຫຍາຍຕົວເມືອງນ້ອຍ-ໃຫ່ຍປະກອບກັບການຂົນສົ່ງສິນຄ້າໂດຍທາງລົດ ແມ່ນມີຄວາມຈຳເປັນຫຼາຍຂຶ້ນ. ທ່ານ ສີພອນ ຈຶ່ງໄດ້ຂະຫຍາຍທຸລະກິດຮັບເໝົາກໍ່ສ້າງໄປຍັງແຂວງ ໄຊຍະບູລີ ແລະ ແຂວງ ບໍ່ແກ້ວ ໂດຍຍັງເນັ້ນວຽກງານການກໍ່ສ້າງພື້ນຖານໂຄງລ່າງເຊັ່ນ: ຖະໜົນຫົນທາງ ແລະ ຂົວ. ເຊິ່ງໃນຂະນະນີ້ເອງ ທ່ານ ສີທອງ ພົມມະຈິດ (ທ່ານ ສີທອງ)ເຂົ້າ ມາເປັນຜູ້ບໍລິຫານ ດ້ານ ການຈັດການຫ້ອງການ ແລະ ງານພາກສະໜາມຂອງບໍລິສັດ .
ປີ 2009	:	ທ່ານ ສີທອງ ເຊິ່ງເປັນນັກທຸລະກິດໜຸ່ມຜູ້ມີວິໃສທັດໄດ້ເຂົ້າມາຮັບສືບທອດຂະຫຍາຍຕໍ່ໃນວຽກງານກໍ່ສ້າງຂອງບໍລິສັດ ໂດຍມີການໂອນຖ່າຍກິດຈະການຈາກທ່ານ ສີພອນ ມາຍັງທ່ານສີທອງ ໂດຍຍັງຄົງໃຊ້ຊື່ ບໍລິສັດ ພູສີຫຼວງພະບາງກໍ່ສ້າງ ແລະ ສ້ອມແປງຂົວ - ທາງ ຈຳກັດ ຜູ້ດຽວ.
ປີ 2011		ທ່ານ ສີທອງໄດ້ເຫັນການຂະຫຍາຍຕົວຂອງຕົວເມືອງຫຼວງພະບາງໃນພາກພື້ນທີ່ແອັດຈຶ່ງໄດ້ປຶກສາກັບທີມຜູ້ບໍລິການຂອງບໍລິສັດ ສະເໜີໂຄງການໄປຍັງພະແນກ ຍທຂ ປະຈຳ ແຂວງ ຫຼວງພະບາງ ເພື່ອອະນຸມັດໂຄງການກໍ່ສ້າງທາງເວັ້ນຕົວເມືອງຫຼວງພະບາງ (By pass road) ເສັ້ນທາງ 13 ເໜືອ ຕັ້ງແຕ່ບ້ານ ກົ້ກງົ້ວ ຫາ ບ້ານພອນໄຊ ແລະ ຂົວເບຕົ້ງຂ້າມແມ່ນ້ຳຄານ 1 ແຫ່ງ. ດ້ວຍມູນຄ່າໂຄງການທັງໝົດປະມານ 209,907 ລ້ານກີບ. ເຊິ່ງ ບໍລິສັດແມ່ນໃຊ້ເງິນທຶນໝຸນວຽນຂອງບໍລິສັດເຂົ້າໃນການກໍ່ສ້າງທັງໝົດ.

ປີ 2016	:	ຕາມກອງປະຊຸມຜູ້ຖືຮຸ້ນໃນວັນທີ 18 ຕຸລາ 2016 ໄດ້ອະນຸມັດປັບປຸງມູນຄ່າກຳນົດ (Par Value) ເປັນ 2,000 ກີບຕໍ່ຮຸ້ນ, ອະນຸມັດການເພີ່ມທຶນຂອງບໍລິສັດຈາກເດີມ 10,000 ລ້ານ ກີບ ເປັນ700,000 ລ້ານ ກີບ ເຊິ່ງບໍລິສັດ ໄດ່ປ່ຽນຮູບແບບວິສາຫະກິດ ຈາກ ບໍລິສັດພູສີ ຫຼວງພະບາງກໍ່ສ້າງ ແລະ ສອມແປາຂົວ -ທາງ ຈຳກັດດຽວ ມາເປັນ **“ບໍລິສັດ ພູສີກໍ່ສ້າງແລະ ພັດທະນາ ມະຫາຊົນ”** . ອີງຕາມກອງປະຊຸມຜູ້ຖືຮຸ້ນ ໃນວັນທີ 18 ພະຈິກ 2016 ບໍລິສັດໄດ້ມີການປະຊຸມວິສາມັນຜູ້ຖືຮຸ້ນ ໄດ້ອະນຸມັດເລື່ອງທີ່ສຳຄັນ ຄື: ອະນຸມັດການເພີ່ມທຶນຈົດທະບຽນ 300,000 ລ້ານ ກີບ ໂດຍ ອອກຮຸ້ນສາມັນເພີ່ມທຶນຈຳນວນ 150 ລ້ານ ຮຸ້ນ , ມູນຄ່າກຳນົດ 2,000 ກີບຕໍ່ນຮຸ້ນ ເພື່ອການ ອອກຈຳໜ່າຍຮຸ້ນສາມັນເພີ່ມທຶນໃຫ້ແກ່ມວນຊົນຄັ້ງທຳອິດ (IPO) ແລະ ຮອງຮັບ ການ ຂະຫຍາຍຕົວຂອງທຸລະກິດ ແລະ ການກຽມຕົວເຂົ້າຈົດທະບຽນໃນຕະຫຼາດຫຼັກຊັບລາວ (LSX) ສິ່ງຜົນໃຫ້ບໍລິສັດຈະມີທຶນຈົດທະບຽນທັງໝົດ 1,000,000 ລ້ານກີບພາຍຫຼັງ IPO.
ປີ 2017		ໃນວັນທີ 9 ພຶດສະພາ 2017, ທາງຄະນະກຳມະການຄຸ້ມຄອງຫລັກຊັບ ໄດ້ອອກແຈ້ງການ ເລກ ທີ 220/LSCO ເຖິງ ບໍລິສັດ ພູສີກໍ່ສ້າງ ແລະ ພັດທະນາ ມະຫາຊົນ ໂດຍມີການແນະນຳໃຫ້ຫຼຸດ ມູນຄ່າ ຮຸ້ນກຳນົດ (par value) ຈາກ 2,000 ກີບ ມາ ເປັນ 1,000 ກີບ ຕໍ່ ຮຸ້ນ ແລະ ໃຫ້ມີ ການ ຫຼຸດ ທຶນຈົດທະບຽນ ຈາກ 700,000 ລ້ານກີບ ເປັນ 500,000 ລ້ານກີບ ເຊິ່ງສຳເລັດການ ປ່ຽນ ທຶນຈົດທະບຽນ ທີ່ກະຊວງ ອຸດສາຫະກຳ ແລະ ການຄ້າ ໃນວັນ ທີ 27 ເດືອນ 6 ປີ 2017. ໃນວັນທີ 02 ຕຸລາ 2017 ບໍລິສັດ ໄດ້ຈົດທະບຽນເພີ້ມທຶນ 82,000 ລ້ານກີບ ພາຍຫຼັງການ ອອກ ຈຳໜ່າຍຮຸ້ນ IPO ຈຶ່ງ ເຮັດໃຫ້ ທຶນຈົດທະບຽນຂອງ ບໍລິສັດ ທັງໝົດ ເປັນ 582,000 ລ້ານກີບ. ໃນ ວັນທີ 10 ຕຸລາ 2017 ເປັນມື້ທີ່ ບໍລິສັດ ພູສີ ກໍ່ສ້າງ ແລະ ພັດທະນາ ມະຫາຊົນ ໄດ້ມີການ ຈົດທະບຽນເຂົ້າຕະຫລາດຫລັກຊັບລາວ ແລະ ເປັນມື້ເປີດຂາຍຮຸ້ນ ສາມັນ ມື້ທຳອິດຂອງບໍລິສັດ ຊຶ່ງມີຮຸ້ນສາມັນຈຳນວນ 82 ລ້ານຮຸ້ນ ໃນລາຄາ ກຳນົດ (par value) 1,000 ກີບ ຕໍ່ ຮຸ້ນ. ລາຄາ ເປີດໂຕ ແມ່ນ 1,300 ກີບຕໍ່ຮຸ້ນ ແລະ ປິດການຂາຍໃນມື້ດັ່ງກ່າວໃນລາຄາ 1350 ກີບ.

II. ເປົ້າໝາຍຫລັກຂອງການດຳເນີນທຸລະກິດ

ວິໃສທັດ

ບໍລິສັດຕັ້ງເປົ້າໝາຍຈະກ້າວຂຶ້ນມາເປັນຜູ້ນຳທາງດ້ານການກໍ່ສ້າງ, ເຕັກໂນໂລຊີ ແລະ ການພັດ ທະນາພາຍໃນປະເທດແລະຈະຂະຫຍາຍທຸລະກິດໄປເຖິງຂົງເຂດປະຊາຄົມອາຊຽນໃນ ອະນາຄົດ.

ພາລະກິດ

ບໍລິສັດຕັ້ງໃຈຢ່າງຍິ່ງທີ່ຈະສະໜອງການບໍລິການໃຫ້ແກ່ລູກຄ້າ ໃນລະດັບສາກົນຢ່າງຮອບດ້ານ ເຊັ່ນ: ຄຸນນະພາບ, ທັນກັບເວລາ, ເອົາໃສ່ໃຈໃນລາຍລະອຽດ ແລະຊື່ສັດ ເປັນທຳ ຕໍ່ຄູ່ຮ່ວມ ງານແລະລູກຄ້າ.

ຄຸນຄ່າທີ່ພວກເຮົາຍຶດຖື:

P: ປະຕິບັດວຽກຢ່າງມີປະສິດທິພາບ

C: ຮັກແໜ້ນສາຍສຳພັນກັບຄູ່ຄ້າເປັນບຸລິມະສິດອັນດັບໜຶ່ງ.

D: ວຽກສຳເລັດຕາມກຳນົດເວລາ ແລະ ຮັບປະກັນຄຸນນະພາບ.

III. ໂຄງຮ່າງການຈັດຕັ້ງ

ສະພາບໍລິຫານ ຂອງບໍລິສັດ ພູສີກໍ່ສ້າງ ແລະ ພັດທະນາ ມະຫາຊົນ / Board of Directors



ທ່ານ ສີທອງ ພົມມະຈິດ

ປະທານສະພາບໍລິຫານ

Mr. Sithong PHOMMACHITH

Chairman



ທ່ານ ຂັນທະວົງ ດາລາວົງ

ຮອງປະທານສະພາບໍລິຫານ / ສະມາຊິກອິດສະຫຼະ

Mr. Khanthavong DALAVONG

Vice Chairman / Independent Member



ທ່ານ ນາງ ພິໄລພອນ ວົງປະເສີດ

ສະມາຊິກສະພາບໍລິຫານ / ຜູ້ອຳນວຍການໃຫຍ່

Ms. Philaiphone VONGPRASEUTH

Member / Chief Executive Officer



ທ່ານ ສີທາ ພົມມະຈິດ

ສະມາຊິກສະພາບໍລິຫານ

Mr. Sitha PHOMMACHITH

Member



ທ່ານ ນັນທະລັດ ທິລະກຸນ

ສະມາຊິກອິດສະຫຼະ

Mr. Nanthalath THILAKUN

Member / Independent Member

Managing Directors of PCD



ທ່ານ ນາງ ພິໄລພອນ ວົງປະເສີດ
ຜູ້ອຳນວຍການໃຫຍ່
Ms. Philaiphone VONGPRASEUTH
Chief Executive Officer



ທ່ານ ອຳໄພວັນ ຈັນທະພາລີ
ຜູ້ຊ່ວຍຜູ້ອຳນວຍການໃຫຍ່ຝ່າຍປະຕິບັດການ
Mr. Amphaivanh CHANHTHAPHALY
Chief Operations Officer



ທ່ານ ອານໂນໄລ ສີຫາຣາດ
ຜູ້ຊ່ວຍຜູ້ອຳນວຍການໃຫຍ່ຝ່າຍການເງິນ
Mr. Anolay SIHARATH
Chief Financial Officer



ທ່ານ ດວງ ປະທຸມລັກ
ພະແນກ ຈັດຕັ້ງ ບໍລິຫານ
Mr. Duang PATHOUMLACK
Head of HR and Administration Department



ທ່ານ ພຸດທະເສນ ພົມມິໄຊ
ພະແນກ ພັດທະນາທຸລະກິດ ແລະ ການຕະຫຼາດ
Mr. Phoutthasen PHOMMIXAY
Head of Business Development and Marketing Department



ທ່ານ ວິລະຄົມ ພິລາກຸນ
ພະແນກ ອອກແບບ ແລະ ສຳຫລວດ
Mr. Vilakhom PHILAKOUN
Head of Design and Survey Department



ທ່ານ ເກດສະໜາ ຈັນທະວົງ
ພະແນກ ກໍ່ສ້າງ ເຕັກນິກ
Mr. Kethsana CHANHTHAVONG
Head of Construction and Monitoring Deparment



ທ່ານ ນາງ ໄຮທອງ ພົມມະຈິດ
ພະແນກ ການບັນຊີ ການເງິນ
Mrs. Haithong PHOMMACHITH
Head of Finance and Accounting Deparment



ທ່ານ ບຸນທິດ ທອງສັກດີ
ພະແນກ ພະແນກສາງ
Mr. Bounthod THONGSACKDY
Head of Inventory Department



ທ່ານ ຄອນສະຫວັນ ທຳວົງສິດ
ພະແນກ ຈັດຊື້ຈັດຈ້າງ
Mr. Khonesavanh THAMVONGSITH
Head of Procurement Department

IV. ຄວາມຄືບຫນ້າການດຳເນີນທຸລະກິດໃນໄຕມາດ ທີ 3

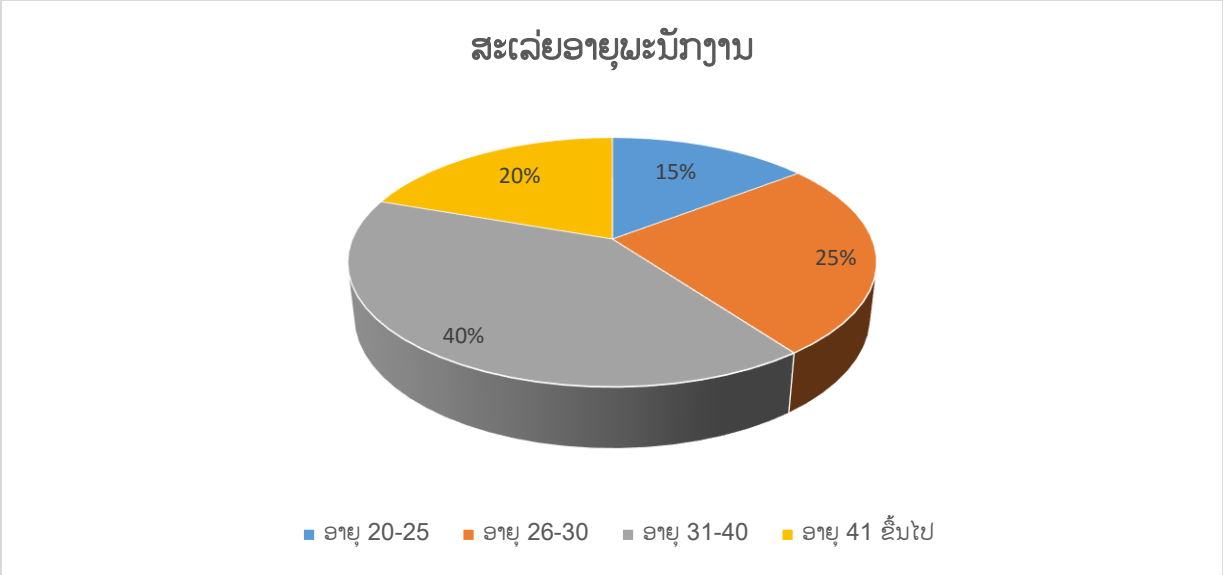
ວຽກງານດ້ານບຸກຄະລາກອນ

ການດຳເນີນວຽກງານດ້ານບຸກຄະລາກອນໃນຕົ້ນປີ 2017 ແມ່ນໄດ້ເນັ້ນນັກການຝຶກອົບຮົມ, ປັບປຸງໂຄງຮ່າງ ການຈັດຕັ້ງຂອງອົງກອນຈາກການເປັນບໍລິສັດຈຳກັດ ມາເປັນ ບໍລິສັດມະຫາຊົນ ເພື່ອໃຫ້ສອດຄ່ອງຕາມໂຄງສ້າງ ແລະ ເງື່ອນໄຂຂອງຕະຫຼາດຫຼັກຊັບລາວ.

ດ້ານສະຫວັດດີການສັງຄົມ, ການດູແລຊີວິດການເປັນຢູ່ຂອງພະນັກງານພາຍໃນອົງກອນໃຫ້ດີຂຶ້ນ ບໍລິສັດໄດ້ເຮັດການ ສຳຫຼວດເພື່ອກະກຽມສະຫນອງປະກັນສັງຄົມໃຫ້ແກ່ພະນັກງານທຸກຄົນ, ມີການກວດສຸຂະພາບປະຈຳປີ, ເຮັດວຽກ ຕາມວັນເວລາ ແລະ ມີມື້ລາພັກປະຈຳປີ ຕາມກົດໝາຍແຮງງານລາວວ່າງອອກ.

ຜົນງານຂອງໄຕມາດ ທີ 3

- ຈຳນວນພະນັກງານທັງໝົດຮອດວັນທີ: 30/09/2017 ມີຈຳນວນ 178 ຄົນ
- ປະກາດຮັບພະນັກງານໃຫມ່ຈຳນວນ 5 ຄົນ ເພື່ອເພີ້ມຂີດຄວາມສາມາດ ແລະ ປະສິດທິຜົນໃນການດຳເນີນທຸລະ ກິດ.
- ການລາອອກ 0 ຄົນ
- ຖືກປົດອອກ 0 ຄົນ
- ຖືກເລື່ອນຕຳແໜ່ງ 7 ຄົນ



➢ ເງິນເດືອນ ແລະ ສະຫວັດດີການ

- ອັດຕາການເພີ່ມຂຶ້ນຂອງເງິນເດືອນ 2%
- ຊຸກຍູ້ພະນັກງານເກີດລູກ 9,000,000 ກີບ
- ຊ່ວຍເຫລືອກິນທານນຳຍາດສາຍຕັ້ງພະນັກງານເສຍຊີວິດ: 10,000,000 ກີບ

➢ ຈັດກິດຈະກຳສ້າງຄວາມອາມັກຄີໃນໝູ່ພະນັກງານໄຕມາດ 1-3 (ເດືອນ 1-9)

- ຈັດກິດຈະກຳກິລາ (ເຕະບານ, ເປຕັ້ງ) 3 ຄັ້ງ
- ຈັດງານລ້ຽງໃນເທດສະການຕ່າງໆ (ປີໃໝ່ສາກົນ, ວັນແມ່ຍິງ, ສົງການ ແລະ ວັນກຳມະກອນ...)

➢ ການສົ່ງເສີມສ້າງຄວາມອາດສາມາດໃຫ້ແກ່ພະນັກງານ

- ຈັດສົ່ງພະນັກງານໄປຮ່ວມການຝຶກອົບຮົມ ແລະ ຖອດຖອນບົດຮຽນກັບອົງກອນຕ່າງໆ ທັງພາຍໃນແລະຕ່າງປະເທດ ເພື່ອມາພັດທະນາອົງກອນໃຫ້ມີຄວາມກ້າວໜ້າ, ທັນສະໄໝ ພ້ອມທີ່ຈະຮັບໃຊ້ສັງຄົມ.

ວຽກງານດ້ານການຕະຫລາດ

ເນື່ອງຈາກບໍລິສັດເປັນຜູ້ໃຫ້ບໍລິການວຽກງານວິສະວະກຳກໍ່ສ້າງແບບຄົບວົງຈອນ ໂດຍເນັ້ນການໃຫ້ບໍລິການໃນສ່ວນວຽກພື້ນຖານໂຄງລ່າງ ເຊິ່ງສ່ວນໃຫຍ່ເຈົ້າຂອງໂຄງການຈະເປັນໜ່ວຍງານພາກລັດ ດັ່ງນັ້ນ, ການເຮັດການຕະຫຼາດຂອງບໍລິສັດ ຈະເນັ້ນໄປຍັງກຸ່ມເປົ້າໝາຍໜ່ວຍງານພາກລັດ ແລະ ເອກະຊົນ ໂດຍເນັ້ນການສົ່ງມອບໂຄງການທີ່ມີຄຸນະພາບ ທັນກັບເວລາ ເຊິ່ງເປັນປັດໄຈຫຼັກທີ່ຈະເຮັດໃຫ້ເຈົ້າຂອງໂຄງການມີຄວາມເຊື່ອໝັ້ນໃນຄຸນະພາບຂອງໂຄງການທີ່ບໍລິສັດເປັນຜູ້ກໍ່ສ້າງ ລວມເຖິງເປັນການສ້າງໂອກາດໃຫ້ບໍລິສັດໄດ້ຮັບວຽກເພີ່ມຕື່ມຈາກໜ່ວຍງານພາກລັດດັ່ງກ່າວ ນອກເໜືອຈາກນີ້, ບໍລິສັດຍັງຕ້ອງສ້າງຄວາມສຳພັນອັນດີກັບໜ່ວຍງານພາກລັດ ໃນການໃຫ້ຂໍ້ມູນ ແລະ ແລກປ່ຽນຂໍ້ມູນທາງດ້ານວິຊາການທີ່ກ່ຽວກັບການກໍ່ສ້າງ ລວມເຖິງການສຶກສາ ຊອກຄົ້ນພື້ນທີ່ ເພື່ອພັດທະນາໂຄງການການກໍ່ສ້າງເສັ້ນທາງເພີ່ມຕື່ມ ອັນເປັນການເຮັດການຕະຫຼາດ ເຊິ່ງສິ່ງຜົນໃຫ້ບໍລິສັດມີໂອກາດອັນດີທີ່ຈະໄດ້ວຽກປະມູນໃນໂຄງການຕ່າງ ເພີ່ມຕື່ມອີກດ້ວຍ.

ປະຈຸບັນ ບໍລິສັດຂອງພວກເຮົາກຳລັງປະມູນໂຄງການກໍ່ສ້າງທາງດ່ວນ ວຽງຈັນ-ປາກເຊເຊິ່ງມີມູນຄ່າ ປະມານ 4 ຕື້ກວ່າໂດລາ ແລະ ພວກເຮົາ ບໍລິສັດພູສີກໍ່ສ້າງ ແລະ ພັດທະນາ ມະຫາຊົນ ກໍ່ແມ່ນໜຶ່ງໃນ 4 ບໍລິສັດທີ່ໄດ້ຮັບການຂັດເລືອກເຂົ້າຮອບສຸດທ້າຍ, ນອກນັ້ນພວກເຮົາກຳລັງດຳເນີນໂຄງການອະສັງຫາລິມະຊັບໂດຍການກໍ່ສ້າງໂຮງແຮມລະດັບ 4-5 ດາວທີ່ນະຄອນຫຼວງວຽງຈັນ ແລະ ຫຼວງພະບາງ. ກະກຽມສະເໜີລາຄາສຳລັບໂຄງການໃຫຍ່ໆຂອງ ADB ແລະ WB ອີກຫຼາຍໂຄງການ.

- **ລັກສະນະກຸ່ມລູກຄ້າເປົ້າໝາຍ**

ກຸ່ມລູກຄ້າເປົ້າໝາຍຂອງບໍລິສັດສາມາດແບ່ງໄດ້ເປັນລູກຄ້າຈາກພາກລັດ ແລະ ພາກເອກະຊົນ ໂດຍສະເພາະແມ່ນການກໍ່ສ້າງພື້ນຖານໂຄງລ່າງທີ່ຢູ່ໃນເຂດພາກເໜືອຂອງປະເທດເປັນສ່ວນໃຫຍ່ ແລະ ຂະຫຍາຍໄປຍັງແຂວງອື່ນໆ ຫຼື ໃນຂົງເຂດທົ່ວປະເທດ. ແຜນການຕະຫຼາດ ແມ່ນເນັ້ນໜັກ ໃສ່ ພາກເອກະຊົນ ແລະ ຂະແໜງ ການພັດທະນາໃນການກໍ່ສ້າງໂຄງການຂະໜາດນ້ອຍ, ກາງ, ແລະ ໃຫຍ່ ຕາມລຳດັບ.

- **ການຊອກຫາໂຄງການ**

ຊ່ອງທາງການຈັດຈຳໜ່າຍຂອງບໍລິສັດແມ່ນໄດ້ມີການຮັບວຽກກໍ່ສ້າງຈາກພາກລັດໂດຍກົງ ທັ້ງໂດຍການຍື່ນຊອງປະມູນເພື່ອສະເໜີລາຄາ ແລະ ການເຈລະຈາຕໍ່ລອງວຽກທີ່ຕ້ອງຕົກລົງກັບເຈົ້າຂອງໂຄງການ ໂດຍບໍລິສັດຈະໄດ້ຮັບຊອງປະມູນໂຄງການ ເພື່ອນຳມາປະມວນສະເໜີລາຄາຕາມຂໍ້ກຳນົດ ໃນບາງຄັ້ງບໍລິສັດໄດ້ສະເໜີໂຄງການໄປຍັງເຈົ້າຂອງໂຄງການໂດຍກົງ ເພື່ອພິຈາລະນາອະນຸມັດໂຄງການກໍ່ສ້າງເສັ້ນທາງດັ່ງກ່າວ. ແຕ່ທັ້ງນັ້ນ, ທາງເຈົ້າຂອງໂຄງການ ຕ້ອງເຂົ້າມາກວດສອບຄວາມເປັນໄປໄດ້ຂອງການກໍ່ສ້າງເສັ້ນທາງ ຫຼື ໂຄງການ ດັ່ງກ່າວ. ເພື່ອສຶກສາຄວາມເປັນໄປໄດ້ໃນໂຄງການນັ້ນໆ. ເພື່ອເປັນການຫຼຸດຄວາມສ່ຽງຈາກການແຂ່ງຂັນໃນການປະມູນໂຄງການ.

- **ກົນລະຍຸດການແຂ່ງຂັນ**

ບໍລິສັດແມ່ນມີນະໂຍບາຍທີ່ຈະເພີ່ມວຽກງານກໍ່ສ້າງໃຫ້ຫຼາຍເພີ່ມຂຶ້ນ ທັ້ງໃນຮູບແບບຂອງໂຄງການທາງພາກລັດ ແລະ ເອກະຊົນ ເພື່ອເຮັດໃຫ້ບັນລຸເປົ້າໝາຍຫຼັກຂອງບໍລິສັດ ເປັນບໍລິສັດຜູ້ນຳທາງດ້ານການກໍ່ສ້າງ ແລະ ພັດທະນາໃນ ປະເທດ ແລະ ຈະຂະຫຍາຍທຸລະກິດໄປເຖິງຂົງເຂດປະຊາຄົມອາຊຽນ. ບໍລິສັດໄດ້ພັດທະນາກົນລະຍຸດຂອງການແຂ่งຂັນ ເອົາໄວ້ດັ່ງຕໍ່ໄປນີ້ ເຊິ່ງຊ່ວຍໃຫ້ເກີດປະໂຫຍດໃນດ້ານການແຂ่งຂັນ ແລະ ເພື່ອບັນລຸເປົ້າໝາຍຂອງບໍລິສັດ.

ກ. ບໍລິສັດຮັບເໝົາກໍ່ສ້າງແບບຄົງວົງຈອນ

ບໍລິສັດເປັນບໍລິສັດຮັບເໝົາກໍ່ສ້າງແບບຄົງວົງຈອນ ແລະ ມີຄວາມພ້ອມໃນການສະເໜີໂຄງການ ຫຼື ມີຄວາມພ້ອມໃນການ ເຂົ້າປະມູນໂຄງການທັ້ງຂອງໂຄງການພາກລັດ ແລະ ພາກເອກະຊົນ ເຮັດໃຫ້ສິ່ງຜົນດີຕໍ່ຜົນປະກອບການ ຈະເຮັດໃຫ້ບໍລິສັດ ສາມາດເຂົ້າເປັນສ່ວນໜຶ່ງໃນຜູ້ນຳດ້ານອຸດສາຫະກຳການກໍ່ສ້າງຊັ້ນນຳຂອງປະເທດ ເລືອກລົງທຶນໃນອຸດສາຫະກຳພື້ນຖານ ໂຄງລ່າງເປັນຫຼັກ ແລະ ໂຄງການໃນພາກອະສັງຫາລິມະຊັບ ແນໃສ່ຄວາມຮູ້ ຄວາມຊ່ຽວຊານດ້ານເຕັກນິກການກໍ່ສ້າງຂອງ ບຸກຄະລາກອນ, ການນຳໃຊ້ເຕັກໂນໂລຊີການກໍ່ສ້າງທີ່ທັນສະໄໝ ແນໃສ່ການແຂ่งຂັນໃນໂຄງການທີ່ມີຂະໜາດໃຫຍ່ ແລະ ສະລັບຊັບຊ້ອນຫຼາຍຂຶ້ນ. ການມີແຫຼ่งວັດສະດຸກໍ່ສ້າງ ແລະ ແຮงงานທີ່ມີປະສິບການ ໃນການກໍ່ສ້າงย่างกว้างขวาง, ອັນ ເຮັດໃຫ້ເປັນຜົນສຳເລັດຂອງບໍລິສັດ.

ຂ. ຄຸນະພາບ ແລະ ມາດຕະຖານຂອງວຽກງານ

ການຮັກສາຄຸນະພາບ ແລະ ມາດຕະຖານຂອງວຽກงาน ເປັນເຫດຜົນຫຼັກທີ່ບໍລິສັດປະສົບຜົນສຳເລັດທີ່ມາຈາກປະຫວັດ ການດຳເນີນວຽກงานທີ่ดีของบໍລິສັດ ທັ้งในด้านการเธ็ดวຽกให้แล้วตามกำหนดเวลา, ความซื่อสัตย์ และ ຄຸນະພາບຂອງວຽກงาน ມີຄວາມສາມາດໃນການດຳເນີນงานตามสัญญา ແລະ ການບໍລິການลูกค้าด้วยน้ำใจให้เป็น ย่างดี เอົาใจใส่ในลายละอียด และ ซื่สัตต่อลูกค้า.

ຄ. ການສົ่งมอบให้ทันกับเวลาที่กำหนด

ວຽกงานก่อสร้างพื้นฐานโครงล่าง โดยสะเพาะแม่นถะหม้นหินทางเป็นวຽกที่ใหย่ ต้องใช้ไลยะเวลายาวนานพอ สมควร ບໍລິສັດແມ่นต้องการสົ่งมอบงานให้ทันกับเวลา ในแบบแผนการที่ได้กำหนดไว้ เชิ่งบໍລິສັດเองแม่นมีชื่ สຽงในด้านการสົ่งมอบงานในกรงกับเวลาถือได้ว่าเป็นหนึ่งปัดใจหลักในการประสิมผลสำเร็จของทุละกิดรับเหมา ก่อสร้างที่ต้องใช้ความรับผิดชอบที่สูงมาเป็นไลยะเวลายาวนาน

ບໍລິສັດแม่นมีการบໍລิหานงานย่างเป็นละบับ มีการวางแผนงานทุกขั้นตอน พัดทะนาสักกะยะพาบการเธ็ดวຽก ของบุกคะลากอนย่างต่เนื่อง เพื่อให้การปะติบัดงานมีประสิดทิพาบ ແລะ ສຳเร็จพายในละยะเวลาที่กำหนดไว้.

ງ. ເອົາໃຈໃສ່ໃນລາຍລະອຽດຂອງໂຄງການ

ບໍລິສັດແມ່ນມີການເອົາໃຈໃສ່ໃນລາຍລະອຽດໂຄງການຢ່າງຮອບຄອບໃນໂຄງການຕ່າງໆ ດ້ວຍຜູ້ບໍລິ ຫານ ແລະ ນັກ ວິສະວະກອນທີ່ມີປະສົບການສູງ, ມີຄວາມຊຳນານໃນການກໍ່ສ້າງຂົວ-ທາງ ແລະ ກໍ່ສ້າງອື່ນໆ ເພື່ອກວດສອບກິດຈະກຳໃນ ວຽກການກໍ່ສ້າງແຕ່ລະໂຄງການ ເຊິ່ງຊ່ວຍໃຫ້ບໍລິສັດມີການປັບປຸງປະສິດທິພາບຢູ່ສະເໝີ ແລະ ຫຼຸດຜ່ອນຕົ້ນທຶນການ ກໍ່ສ້າງໃນຮູບແບບຕ່າງໆ. ນອກຈາກນີ້, ບໍລິສັດມີແຜນວຽກງານທີ່ຈະບັນລຸເປົ້າໝາຍໂດຍຜັດທະນາທາງດ້ານແນວຄິດໃນ ດ້ານການບໍລິຫານ, ການນຳໃຊ້ເຕັກໂນໂລຊີສະໄໝໃໝ່ ເພື່ອຊ່ວຍໃນການປັບປຸງປະສິດທິພາບ ແລະ ຫຼຸດຜ່ອນຕົ້ນທຶນການ ກໍ່ສ້າງໃນຮູບແບບຕ່າງໆຕໍ່ໄປ.

PCD ໄດ້ມີການສະໜັບສະໜຸນ ບຸນຊ່ວງເຮືອຫຼວງພະບາງ, ບຸນຊ່ວງເຮືອວຽງຈັນ ແລະ ບຸນທາດຫຼວງ ເຊິ່ງເປັນໜຶ່ງໃນ ແຜນການໂຄສະນາ ການຕະຫຼາດ ຂອງ ບໍລິສັດ.

ຈ. ຊື່ສັດ ເປັນທຳ ຕໍ່ຄູ່ຮ່ວມງານ

ການທີ່ບໍລິສັດແມ່ນມີຄວາມ ຊື່ສັດ ຈິງໃຈ ແລະ ເປັນທຳ ກັບພາກສ່ວນທີ່ກ່ຽວຂ້ອງທັ້ງໃນພາກສ່ວນທີ່ກ່ຽວຂ້ອງກັບເຈົ້າ ຂອງໂຄງການ ທັ້ງຜູ້ອອກແບບ ແລະ ຜູ້ຄວບຄຸມວຽກ ເນື່ອງຈາກວ່າຜູ້ອອກແບບເປັນຜູ້ບຸກຄົນທີ່ຮູ້ກ່ຽວກັບລາຍລະອຽດ ຂອງໂຄງການກໍ່ສ້າງຕ່າງໆ ເຊິ່ງການທີ່ ຊື່ສັດ ຈິງໃຈ ຍ້ອນເຫດຜົນນີ້ເອງ ຕັ້ງແຕ່ອະດີດທີ່ຜ່ານມາ ຈຶ່ງເຮັດໃຫ້ບໍລິສັດກ້າວ ຂຶ້ນເປັນບໍລິສັດທີ່ມີຊື່ສຽງ, ມີຄວາມສະນິດສະນົມກັບລູກຄ້າ ມີສາຍສຳພັນທີ່ດີກັບຜູ້ອອກແບບ ຜູ້ຄວບຄຸມວຽກ ແລະ ຄູ່ ຮ່ວມງານທຸກຝ່າຍມາໂດຍຕະຫຼອດ.

ສ. ການໄດ້ຮັບຄວາມເຊື່ອຖື ແລະ ໄວ້ວາງໃຈຈາກລູກຄ້າ

ຈາກຜົນງານຄວາມສຳເລັດໃນອະດີດທີ່ຜ່ານມາຂອງບໍລິສັດ ແມ່ນໄດ້ຮັບຄວາມໄວ້ວາງໃຈຈາກລູກຄ້າ ໄດ້ເປັນຢ່າງດີ ເຮັດ ໃຫ້ບໍລິສັດແມ່ນໄດ້ຮັບການຍອມຮັບຈາກລູກຄ້າເຈົ້າຂອງໂຄງການ. ແລະໄດ້ຮັບການຕິດຕໍ່ຈາກໜ່ວຍງານພາກລັດໃຫ້ ບໍລິສັດເຂົ້າຮ່ວມປະມູນໂຄງການຢ່າງຕໍ່ເນື່ອງ.

ວຽກງານດ້ານຍຸດທະສາດອົງກອນ

ຈາກຄວາມຕັ້ງໃຈໃນການມອບສິ່ງທີ່ດີທີ່ສຸດ ສູ່ຄວາມເຊື່ອໝັ້ນ ແລະ ຄວາມໄວ້ວາງໃຈທີ່ໄດ້ຮັບຈາກລູກຄ້າ, ພວກເຮົາ ພ້ອມແລ້ວທີ່ຈະກ້າວໄປສູ່ເປົ້າໝາຍໃນອະນາຄົດ:

- ຂະຫຍາຍຖານລູກຄ້າໄປສູ່ພາກເອກກະຊົນ ທັ້ງໃນໂຄງການກໍ່ສ້າງແລະຜັດທະນາພື້ນຖານໂຄງລ່າງຂະໜາດນ້ອຍ, ຂະ ໜາດກາງ ແລະ ຂະໜາດໃຫຍ່.
- ລິເລີ່ມໂຄງການພັດທະນາອະສັງຫາລິມະຊັບເພື່ອຕອບສະໜອງການຂະຫຍາຍຕົວຂອງຕົວເມືອງໃນທົ່ວປະເທດ.

- ຮັກສາຄວາມເຊື່ອໝັ້ນ ແລະ ຄວາມໄວ້ວາງໃຈຈາກຖານລູກຄ້າທີ່ໄດ້ຮັບມາຕະຫຼອດໄລຍະເກືອບ 20 ປີ ດ້ວຍການໃຫ້ຄວາມສຳຄັນກັບຄຸນນະພາບ, ມາດຕະຖານ ການສົ່ງມອບງານກົງເວລາ ແລະ ບໍລິການທີ່ຊື່ສັດ ໃສ່ໃຈທຸກລາຍລະອຽດ.

ວຽກງານດ້ານການເງິນການບັນຊີ

ການມອບພັນທະອາກອນໃຫ້ລັດປະຈຳໄຕມາດ 3 ປີ 2017

ລ/ດ	ລາຍການ	ຫົວໜ່ວຍ	ລວມມູນຄ່າ (ກີບ)
1	ອາກອນມູນຄ່າເພີ້ມ		4,262,750,895
2	ອາກອນເງິນເດືອນ		22,150,000
3	ອາກອນກຳໄລ		106,293,000
	ລວມ		**4,391,193,895**

V. ການດຳເນີນທຸລະກິດ ແລະ ຜົນການດຳເນີນງານ 9 ເດືອນ ປີ 2017

ທຸລະກິດຫລັກຂອງບໍລິສັດ ພູສີກໍ່ສ້າງແລະພັດທະນາ ມະຫາຊົນ ຄືການກໍ່ສ້າງ, ສ້ອມແຊມ, ຍຳລຸງຮັກສາ ຖະໜົນ, ຂົວ ແລະ ອື່ນໆ. ມີລູກຄ້າພຽງລາຍດຽວຄື ລັດຖະບານແຫ່ງສາທາລະນະລັດ ປະຊາທິປະໄຕ ປະຊາຊົນລາວ ໂຄງການທີ່ບໍລິສັດ ປະມູນໄດ້ ແລະ ພວມດຳເນີນງານຢູ່ໃນປີ 2017 ມີ 05 ໂຄງການ. ມີມູນຄ່າທັງໝົດຕາມສັນຍາ 440,478 ລ້ານກີບ ໃນນັ້ນມີໂຄງການໃໝ່ທີ່ປະມູນໄດ້ໃນຊ່ວງປີ 2017 ຈຳນວນ 03 ໂຄງການ. ມີມູນຄ່າຕາມສັນຍາ 15,982 ລ້ານກີບ.

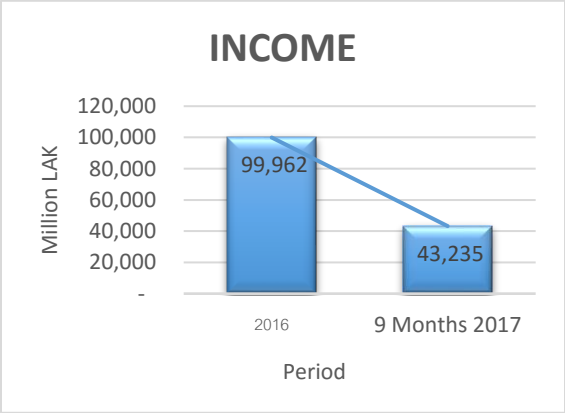
ໃນໄລຍະ 09 ເດືອນຂອງປີ 2017 ບໍລິສັດປະຕິບັດໄດ້ມີມູນຄ່າ 46,890 ລ້ານກີບ. ຄິດເປັນສ່ວນຮ້ອຍ 10,65%. ໃນນີ້ ປະກອບດ້ວຍ ອາກອນມູນຄ່າເພີ້ມ 10% ເທົ່າກັບ 4,263 ລ້ານກີບ ແລະ ລາຍຮັບຕົວຈິງ ເທົ່າກັບ 42,628 ລ້ານກີບ.

- ໂຄງການທີ່ພວມດຳເນີນການກໍ່ສ້າງສ້ອມແປງຢູ່ໃນປະຈຸບັນ.

(ຫົວໜ່ວຍ : ລ້ານ ກີບ)

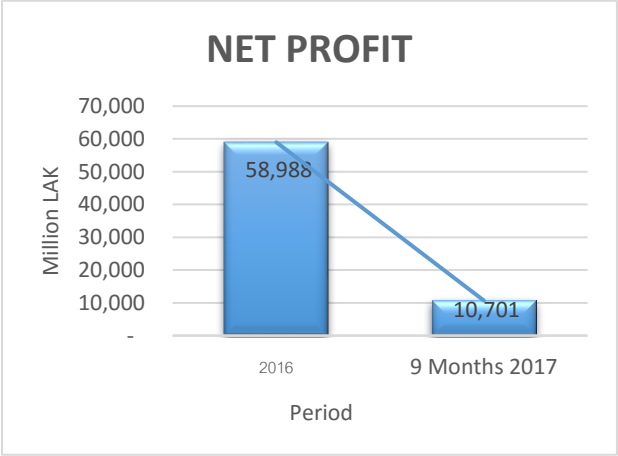
ລ/ດ	ຊື່ໂຄງການ	ສັນຍາເລກທີ່	ມູນຄ່າ ສັນຍາທັງໝົດ	ປະຕິບັດໄດ້ຜ່ານຮອດ ທ້າຍເດືອນ 12 ປີ2016		ປະຕິບັດໄດ້ຊ່ວງ 09 ເດືອນ ມັງກອນ-ກັນຍາ 2017		ລວມ ປະຕິບັດໄດ້ທັງໝົດ ຮອດທ້າຍເດືອນ 9 ປີ2017		ຍັງເຫຼືອ ຕາມສັນຍາ	
				ມູນຄ່າ	%	ມູນຄ່າ	%	ມູນຄ່າ	%	ມູນຄ່າ	%
1	ໂຄງການກໍ່ສ້າງເສັ້ນທາງປູຢາງສອງຊັ້ນ ພ້ອມ ຂົວເບຕົ້ງ 6 ແຫ່ງ; ຊ່ວງທາງ ແຕ່ບ້ານຢູ່ ເມືອງຫຼວງພະບາງ ຫາ ບ້ານສີບຸນເຮືອງ ເມືອງນານ, ແຂວງ ຫລວງພະບາງ	LPB-13-16-DBST03, ສັນຍາເລກທີ່ 1193/ຍທຂ-ຫຼບ; ລົງວັນທີ 16/09/2013.	343,615	83,938	24.43	36,294	10.56	122,602	35.68	221,013	64.32
2	ໂຄງການກໍ່ສ້າງຍົກລະດັບເສັ້ນທາງ.ຊ່ວງ ທາງ ແຕ່ ບ້ານກົ່ວເກຍ ຫາ ບ້ານ ເມືອງຮຶບ, ແຂວງຫລວງພະບາງ	LPB-13-15-LR01, ສັນຍາເລກທີ່ 1166/ຍທຂ-ຫຼບ; ລົງວັນທີ 05/09/2013.	80,881	25,519	31.55	10,596	13.10	36,836	45.54	44,046	54.46
3	ໂຄງການ ຟື້ນຟູ ແລະ ສິດທັບ; ຊ່ວງທາງ ແຕ່ ຊາຍແດນເມືອງງອຍ - ເມືອງ ວຽງຄຳ, ແຂວງຫລວງພະບາງ	LPB17-2017-PM10-PR58; ລົງວັນທີ 20/01/2017	2,252	-	-	-	-	-	-	2,252.37	100.00
4	ໂຄງການສ້ອມແປງທາງຕາມກຳນົດ.ຊ່ວງ ທາງ ແຕ່ ຊາຍແດນແຂວງຫລວງ ນ້ຳທາ ຫາ ຂົວຫ້ວຍກະລິກ, ແຂວງຫລວງນ້ຳທາ	LNT06-2017-PM03-NR15,	4,485	-	-	-	-	-	-	3,328	100.00
5	ໂຄງການສ້ອມແປງທາງຕາມກຳນົດ.ຊ່ວງ ທາງ ແຕ່ ເມືອງຫລວງນ້ຳທາ ຫາ ເມືອງສີງ/ດ່ານປາງໄຮ, ແຂວງຫລວງນ້ຳທາ	BOK01-2017-PM05-NR12, ວັນທີ 9/12/2017	9,244	-	-	-	-	-	-	9,244	100.00
	ລວມທັງໝົດ		**440,478**	**109,457**	**24.85**	**46,890**	**10.65**	**159,438**	**36.20**	**279,883**	**63.80**

- **ລາຍຮັບ**



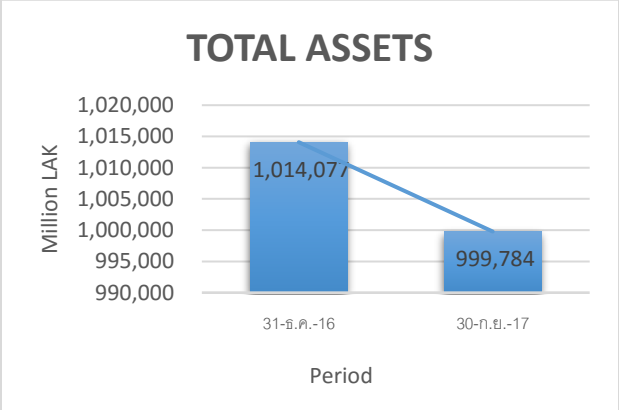
ບໍລິສັດມີລາຍຮັບລວມໃນ 09 ເດືອນຂອງປີ 2017 ເທົ່າກັບ 43,235 ລ້ານກີບ ເຊິ່ງໃນນັ້ນປະກອບມີລາຍຮັບຈາກການກໍ່ສ້າງ, ບຸລະນະ ສ້ອມແປງ ຂົວ-ທາງ ມູນຄ່າ 42,628 ລ້ານກີບ ແລະ ລາຍໄດ້ອື່ນໆເທົ່າກັບ 607 ລ້ານກີບ, ເມື່ອທຽບໃສ່ລາຍຮັບໝົດປີ 2016 ເຫັນໄດ້ວ່າປະຕິບັດໄດ້ 43.25%, ສາເຫດເນື່ອງຈາກວ່າ ໃນຊ່ວງ 9 ເດືອນ ປີ 2017 ບໍລິສັດມີລາຍການບໍລິມາດໜ້າວຽກທີ່ປະຕິບັດໄດ້ມູນຄ່າ 37,205 ລ້ານກີບ ຍັງລໍຖ້າລັດຖະບານອອກໃບຢັ້ງຢືນໜີ້ຕ້ອງສິ່ງໃຫ້ກັບບໍລິສັດຢູ່.

- **ກຳໄລ**



ບໍລິສັດມີກຳໄລສຸດທິໃນຊ່ວງ 09 ເດືອນຂອງປີ 2017 ເທົ່າກັບ 10,701 ລ້ານກີບ, ມີອັດຕາກຳໄລສຸດທິເທົ່າກັບ 10.70 ສ່ວນຮ້ອຍຂອງລາຍຮັບລວມ. ເມື່ອທຽບໃສ່ລາຍຮັບໝົດປີ 2016 ເຫັນວ່າຫລຸດລົງ ເນື່ອງຈາກວ່າຍັງມີລາຍຮັບຈຳນວນໜຶ່ງຈາກການກໍ່ສ້າງທາງຂອງປີ 2017 ມູນຄ່າ 37,205 ລ້ານກີບ ຍັງລໍເອກະສານຢັ້ງຢືນໜີ້ຕ້ອງສິ່ງຈາກລັດຖະບານ ແລະ ຈະມີການປັບປຸງບັນຊີໃນເວລາທ້າຍປີ.

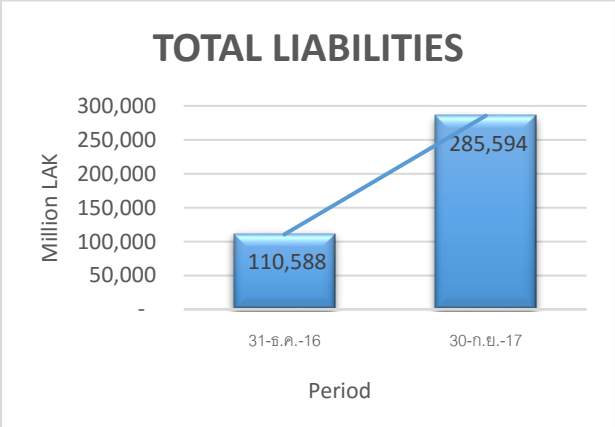
- **ລວມຊັບສິນ**



ຊັບສິນລວມໃນວັນທີ 30 ກັນຍາ 2017 ເທົ່າກັບ 999,784 ລ້ານກີບ. ລົດລົງເທົ່າກັບ 14,293 ລ້ານກີບ ເມື່ອທຽບໃສ່ຍອດລວມ ໃນວັນທີ 31 ທັນວາ 2016 ຊຶ່ງມີມູນຄ່າເທົ່າກັບ 1,014,077 ລ້ານກີບ ແລະ ການລົດລົງຂອງຊັບສິນນີ້ ສາເຫດຫລັກແມ່ນມາຈາກໃນ ວັນທີ 9 ພຶດສະພາ 2017, ທາງຄະນະກຳມະການຄຸ້ມຄອງຫລັກຊັບ ໄດ້ອອກແຈ້ງການ ເລກທີ 220/LSCO ເຖິງ ບໍລິສັດ ພູສີກໍ່ສ້າງ ແລະ ພັດທະນາ ມະຫາຊົນ ໂດຍມີການແນະນຳໃຫ້ຫຼຸດ ມູນຄ່າ ຮຸ້ນກຳນົດ (par value) ຈາກ 2,000 ກີບ ມາ ເປັນ 1,000 ກີບ ຕໍ່ ຮຸ້ນ ແລະ ໃຫ້ມີການ ຫຼຸດ ທຶນຈົດທະບຽນ ຈາກ 700,000 ລ້ານກີບ ເປັນ 500,000 ລ້ານກີບ ເຊິ່ງສຳເລັດການ ປ່ຽນ ທຶນຈົດທະບຽນ ທີ່ກະຊວງ ອຸດສາຫະກຳ ແລະ ການຄ້າ ໃນວັນ ທີ 27 ເດືອນ 6 ປີ 2017.

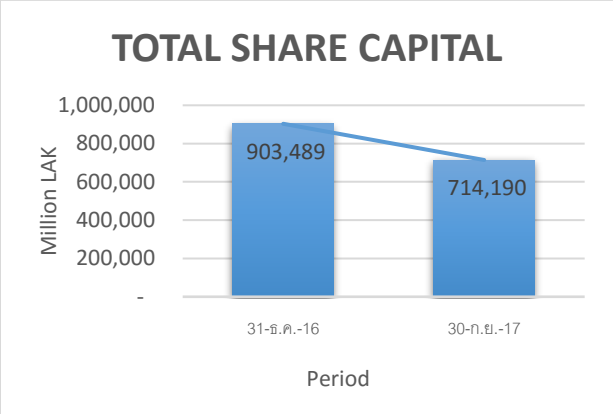
.

- **ລວມໜີ້ສິນ**



ໃນວັນທີ 30 ກັນຍາ 2017 ຍອດໜີ້ສິນລວມມີການເພີ້ມຂຶ້ນເປັນ 285,594 ລ້ານກີບ ຈາກ ວັນທີ 31 ທັນວາ 2016 ທີ່ມີມູນຄ່າຢູ່ 110,588 ລ້ານກີບ. ເພີ້ມຂຶ້ນ 175,006 ລ້ານກີບ.
ສາເຫດເນື່ອງມາຈາກ ການລົງທຶນເຂົ້າໃນໂຄງການກໍ່ສ້າງ ສ້ອມແປງ ຂົວ-ທາງຂອງລັດຖະບານ. ບໍລິສັດ ຕ້ອງໄດ້ລົງທຶນກ່ອນ 100% ພາຍຫລັງການດຳເນີນງານສຳເລັດໄປແຕ່ລະໄລຍະຈຶ່ງມີການກວດກາ ແລະ ຮັບຊຳລະຄືນຈາກລັດຖະບານ. ຊຶ່ງຈະເຫັນໄດ້ວ່າຍອດໜີ້ຕ້ອງຮັບ ຈາກລັດຖະບານໃນວັນທີ 30 ກັນຍາ 2017 ມີມູນຄ່າສູງເຖິງ 328,440 ລ້ານກີບ.
ດັ່ງນັ້ນ, ບໍລິສັດຈຶ່ງຈຳເປັນຕ້ອງໄດ້ເຂົ້າຫາແລ່ງທຶນກູ້ຢືມເພື່ອມາເປັນທຶນໝຸນວຽນໃນການສືບຕໍ່ດຳເນີນໂຄງການ ເຊັ່ນ ແຫລ່ງທຶນກູ້ຢືມຈາກສະຖາບັນການເງິນຕ່າງໆຊຶ່ງຈະເຫັນໄດ້ວ່າໃນວັນທີ 30 ກັນຍາ 2017 ຍອດໜີ້ຕ້ອງສົ່ງຈາກສະຖາບັນການເງິນມີມູນຄ່າເຖິງ 173,231 ລ້ານກີບ.

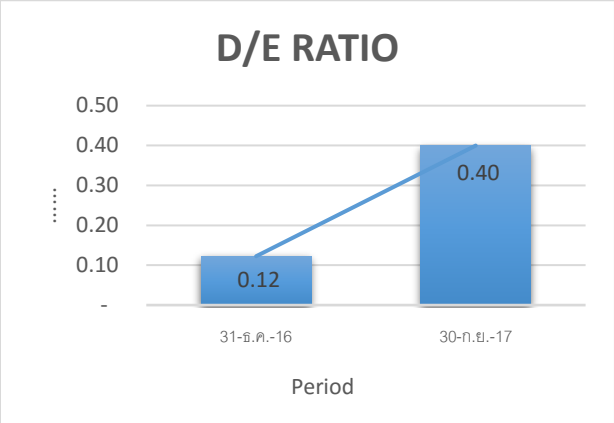
- **ລວມສ່ວນທຶນຈາກຜູ້ຖືຮຸ້ນ**



ຫົວໜ່ວຍ : ລ້ານກີບ	**30 ກັນຍາ 2017**	**31 ທັນວາ 2016**
ທຶນຈົດທະບຽນ:	500,000	700,000
ເງິນສຳຮອງຕາມກົດໝາຍ:	11,969	10,899
ກຳໄລສະສົມ:	202,221	192,591
ລວມທຶນຈາກຜູ້ຖືຮຸ້ນ	**714,190**	**903,489**

ວັນທີ 30 ກັນຍາ 2017 ທຶນຈົດທະບຽນໄດ້ຫລຸດລົງສາເຫດຍ້ອນໃນ ວັນທີ 9 ພຶດສະພາ 2017, ທາງຄະນະກຳມະການຄຸ້ມຄອງຫລັກຊັບ ໄດ້ອອກແຈ້ງການ ເລກທີ 220/LSCO ເຖິງ ບໍລິສັດ ພູສີກໍ່ສ້າງ ແລະ ພັດທະນາ ມະຫາຊົນ ໂດຍມີການແນະນຳໃຫ້ຫຼຸດ ມູນຄ່າ ຮຸ້ນກຳນົດ (par value) ຈາກ 2,000 ກີບ ມາ ເປັນ 1,000 ກີບ ຕໍ່ ຮຸ້ນ ແລະ ໃຫ້ມີການ ຫຼຸດ ທຶນຈົດທະບຽນ ຈາກ 700,000 ລ້ານກີບ ເປັນ 500,000 ລ້ານກີບ ເຊິ່ງ ສຳເລັດການ ປ່ຽນ ທຶນຈົດທະບຽນ ທີ່ກະຊວງ ອຸດສາຫະກຳ ແລະ ການຄ້າ ໃນວັນ ທີ 27 ເດືອນ 6 ປີ 2017.

- **ອັດຕາສ່ວນໜີ້ຕໍ່ທຶນ D/E Ratio**



ອັດຕາສ່ວນໜີ້ຕໍ່ທຶນໃນປີ 2016 ຈະເຫັນໄດ້ວ່າມີຍອດເທົ່າກັບ 0.12 ເທົ່າ ແລະ ໃນຊວງ 09 ເດືອນຂອງປີ 2017 ຈະມີຍອດໜີ້ສິນຕໍ່ທຶນເພີ່ມຂຶ້ນເທົ່າກັບ 0.40 ເທົ່າ. ສາເຫດມາຈາກບໍລິສັດມີພາລະຜູກພັນດ້ານໜີ້ສິນກັບທະນາຄານສູງ. ລາຍລະອຽດການເຄື່ອນໄຫວໜີ້ສິນໄດ້ອະທິບາຍຢູ່ຂ້າງເທິງທີ່ຫົວຂໍ້ “ລວມໜີ້ສິນ”.

- **ແຜນການຊຳລະໜີ້ຄືນຂອງບໍລິສັດໃນປີ 2017 ມີຢູ່ 02 ຊ່ອງທາງຄື** :

1. ແຜນການຊຳລະໜີ້ສິນປົກກະຕິຂອງລັດຖະບານຕໍ່ບໍລິສັດຜູ້ຮັບເໝົາກໍ່ສ້າງປະຈຳສົກປີ 2016-2017. ສຳລັບ ບໍລິສັດ ພູສີກໍ່ສ້າງ ແລະ ພັດທະນາ ມະຫາຊົນ ມີມູນຄ່າ 10,000 ລ້ານກີບ.
2. ແຜນການອ່ອຍໜີ້ 3 ແຈ ຂອງລັດຖະບານ. ໂດຍອີງຕາມ ເອກກະສານແຜນການອ່ອຍໜີ້ ຈາກທະນາຄານ ແຫ່ງສປປລາວ ຕາຕະລາງທີ 20 ສັງລວມຂໍ້ມູນເພີ່ມເຕີມຄັ້ງທີ 20 ກ່ຽວກັບໜີ້ສິນຂອງບໍລິສັດທີ່ມີຕໍ່ ທະນາຄານທີ່ຕິດພັນກັບໂຄງການກໍ່ສ້າງພື້ນຖານໂຄງລ່າງ ວັນທີ 10 ເດືອນ ຕຸລາ 2017. ຍອດເງິນທີ່ຈະ ອ່ອຍໜີ້ ສຳລັບບໍລິສັດ ພູສີກໍ່ສ້າງ ແລະ ພັດທະນາ ມະຫາຊົນ ມີມູນຄ່າ 22,136 ລ້ານກີບ.